

Advertising Kioski Oy

Olemme toteuttaneet makeita ideoita, suussa sulavaa sisältöä sekä visuaalista ja virtuaalista karkkia vuodesta 2005. Teemme markkinointiviestinnän ja mainonnan suunnittelua. Suunnittelutyön pohjana on aina asiakkaan tieto tuotteestaan ja tavoitteistaan, jonka tueksi tuomme oman osaamisemme. Periaatteinamme on olla helposti lähestyttävä, toimia luottamuksellisessa yhteistyössä asiakkaan kanssa ja toteuttaa toimeksiannot ehdottomalla ammattitaidolla.

Osoite: Pohjolankatu 4-6, 96100 Rovaniemi

Kotisivu: <https://adkioski.com/>

Sähköposti: info@adkioski.com

Yhteyshenkilön tiedot: Urho Niemelä 0451253777

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksen hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksen strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	
-		
-		
-		
-		
-		
-		
-		
-		

AK Lukkarila

Kahden päivän sparraus, arvo 2500€ alv 0 % (Yrityksen strategia ja johtaminen) Kahden päivän tehosparraus yhdessä sovittuina ajankohtina yrityksen tarpeiden mukaan. Teemoina mm. strategia muuttuvassa toimintaympäristössä, strategian rakentaminen ja jalkauttaminen, nopeat muutokset, innovaatiot ja nopeat palvelukokeilut, johtamisen haasteet ja työkalut, muutosvoimiin vastaaminen, tulevaisuustyö. Tuote- ja palvelukehittäminen. Asiakasviestintä, kriisiviestintä. Uuden myynnin mahdollisuudet.

Osoite: Riihitie 10, 96900 SAARENKYLÄ

Kotisivu: <https://www.aklukkarila.com/>

Sähköposti: anne@aklukkarila.com

Yhteyshenkilön tiedot: Anne Lukkarila 0504656305

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksiensä strategia ja johtaminen	5000	2500
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	5000	2500
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	5000	2500
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

???? Kahden päivän tehosparras, arvo 2500 € alv 0 % Kaikenkokoisille yrityksille, myös yksityisyrityksille! Neljän päivän tehosparras yhdessä sovittuina ajankohtina yrityksen tarpeiden mukaan. Teemoina mm. ✓ strategia muuttuvassa toimintaympäristössä, ✓ strategian rakentaminen ja jalkauttaminen, ✓ nopeat muutokset, innovaatiot ja nopeat palvelukokeilut, ✓ johtamisen haasteet ja työkalut, ✓ muutosvoimiin vastaaminen, tulevaisuustyö. ✓ tuote- ja palvelukehittäminen ✓ asiakasviestintä, ✓ kriisiviestintä ✓ uuden myynnin mahdollisuudet. Konkreettisia ja tehokkaita työkaluja sekä inspiroivaa sparrausta yrityksen tarpeisiin. Missioni on Yritysten Kilpailuedun parantaminen, Arvoistani Luovuus ja Tuloksellisuus. Olen erikoistunut matkailuliiketoimintaan, mutta asiakkainani on muidenkin toimialojen yrityksiä.

???? Neljän päivän tehosparras, arvo 5000 € alv 0 % Kaikenkokoisille yrityksille, myös yksityisyrityksille! Neljän päivän tehosparras yhdessä sovittuina ajankohtina yrityksen tarpeiden mukaan. ✓ strategia muuttuvassa toimintaympäristössä, ✓ strategian rakentaminen ja jalkauttaminen, ✓ nopeat muutokset, innovaatiot ja nopeat palvelukokeilut, ✓ johtamisen haasteet ja työkalut, ✓ muutosvoimiin vastaaminen, tulevaisuustyö. ✓ tuote- ja palvelukehittäminen ✓ asiakasviestintä, ✓ kriisiviestintä ✓ uuden myynnin mahdollisuudet. Konkreettisia ja tehokkaita työkaluja sekä inspiroivaa sparrausta yrityksen tarpeisiin. Missioni on Yritysten Kilpailuedun parantaminen, Arvoistani Luovuus ja Tuloksellisuus. Olen erikoistunut matkailuliiketoimintaan, mutta asiakkainani on muidenkin toimialojen yrityksiä.

<https://www.aklukkarila.com/>

Arctic Factory

Arctic Factory on käyttäjälähtöiseen kehittämiseen erikoistunut muotoilutoimisto Lapista. Tuotamme palvelumuotoilun ja tuotekehityksen sekä brändin rakentamisen palveluita. Rakennamme strategisesti parempaa liiketoimintaa ihmistä ymmärtäen. Olemme tehneet projekteja mm. matkailu-, ravintola-, sote-, elokuva- ja energia-aloilla. Tehtaan muotoilujohtajana toimii sekä monialaisia tiimejä vetää Julius Oförsagd ja kansainvälistymisen mentorina toimii senior advisor Tuija Seipell Vancouverista.

Osoite: Aittatie 3 / Y-North, 96100 Rovaniemi

Kotisivu: <http://www.arctic-factory.com>

Sähköposti: hello@arctic-factory.com

Yhteyshenkilön tiedot: Julius Oförsagd 0408668737

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi Yrityspalveluseteli		
Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksiensä strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omapastuu 20 %	1 000 €	500 €

KANSAINVÄLISTYMISEN TIEKARTTA - huippuasiantuntijoiden tehosparraus - 5000 e Arctic Factory tarjoaa Tuija Seipellin (FIN/CAN) ja Julius Oförsagdin huippusparrauksen kohti kansainvälistä bisnestä. Määrittelemme kansainvälistymisen tavoitteet, potentiaaliset asiakkaat ja tärkeimmät stepit kansainvälisen kasvun mahdollistamiseksi. Mitä tehdään? Sparraataan kansainvälistymisen mahdollisuuksista ja laaditaan tiekartta kasvuun. Mihin kysymyksiin vastataan: Miksi kv-bisnestä ja mitä sillä tavoitellaan? Kenelle liiketoimintaa tehdään - ketkä ovat asiakkaita ja millä markkinoilla? Missä olemme nyt - mikä on nykytilanne? Mikä on kansainvälistymisen tavoite? Projektin sisältö ja lopputulos: Yhteinen sparraustyöpaja kahden huippuasiakaskokemusammattilaisen kanssa. Tiekartta-dokumentti, jossa määritellään kansainvälistymisen tavoitteet, kohderyhmät, asiakkaat ja liiketoimintaan vaikuttavat megatrendit. Sparraustyöpaja jatkokehitysrahoituksen/tuen hakemisen mahdollisuuksista.

ASIAKASLÄHTÖISEN LIIKETOIMINTASTRATEGIAN RAKENTAMINEN - 5000 e Tässä projektissa laadimme yrityksellesi asiakaslähtöisen liiketoimintastrategian. Kaiken ytimessä on asiakkaiden palveleminen ja yrityksen unelman toteuttaminen. Strategia on toimiva opas asiakaslähtöisen liiketoiminnan tavoitteiden asettamiseksi ja saavuttamiseksi Mitä tehdään? Rakennetaan asiakaslähtöinen liiketoimintastrategia yritykselle. Kysymyksiin vastauksia: Miksi yritystoimintaa tehdään ja mitä tavoitellaan? (visio ja missio) Miksi olemme olemassa? Missä olemme nyt? Mitä tavoittelemme lyhyellä ja pitkällä tähtäimellä? Mitä pitää tapahtua ja miten meidän täytyy toimia jotta pääsemme tavoitteeseen? Miten etenemistä mitataan? Ketkä ovat asiakkaitamme ja mitä tarpeita heillä on? Business Model Canvas Projektin sisältö ja lopputulos: Yhteinen strategiatyöpaja Strategiadokumentti menestyksekkään bisneksen tekemisen tueksi. Loppupalaveri strategian läpikäymiseksi ja käyttöön viemisen tueksi.

ASIAKASKOKEMUSKARTOITUS JA PALVELUMUOTOILSPARRAUS - 2500e Mitä tehdään? Käydään läpi palvelumuotoilun peruseriaatteen ja analysoidaan nykyisten palveluiden käyttäjäkokemus. Analyysin perusteella määritellään kehittämistarpeet ja rakennetaan suunnitelma miten yrityksen toimintaa ja palveluita voidaan kehittää palvelumuotoilun avulla. Mihin kysymyksiin vastataan Mitä palvelumuotoilu on ja mitä mahdollisuuksia se tarjoaa? Minkälainen olemassa oleva tai uusi palvelu on, kuka sitä käyttää ja mitä aitoja todellisia tarpeita käyttäjillä on? Mitkä ovat tärkeimpiä asiakaslähtöisen kehittämisen asioita, jotka tulee ottaa huomioon kehittämisessä? Projektin lopputulos: Yhteinen työpaja palvelumuotoilusta ja sen mahdollisuuksista Asiakaskokemuskartoitus (pdf): Asiakasryhmät, käyttäjäprofiilit, palvelupolkujen visualisointi ja avaaminen, palvelun analysointi jokaisen käyttäjäprofiiliin näkökulmasta, kehittämistarpeiden aukikirjoittaminen sekä suunnitelma palveluiden kehittämiseksi.

UUDEN PALVELUN SUUNNITTELUPROJEKTI - 5000 e Onko sinulla idea uudesta tuotteesta tai palvelusta tai haluaisitko trimmata olemassa olevan palvelun huippukuntoon? Kehitämme uuden palvelun asiakaslähtöisesti muotoilun avulla. Mitä tehdään? Rakennetaan suunnitelma uudesta tuotteesta tai palvelusta. Mihin kysymyksiin vastataan - Kenen tarpeita palvelemaan - ketkä ovat asiakkaita? - Mitkä ovat käyttäjän tarpeet - millaisia käyttäjiä on ja mitä he tarvitsevat? - Miten palvelu toimii - miten se tuotetaan ja toteutetaan? - Minkälainen on palvelun haluttu käyttökokemus - mitä tavoittelemme? - Minkälainen on palvelun toimiva palvelupolku - mitä kaikkea palvelun varrella tapahtuu? - Mikä on palvelun identiteetti? (nimi ja palvelulupaus) Projektin lopputulos Visualisoitu yhteenveto palvelukonseptista (PDF): Uuden palvelun palvelupolku, käyttäjätarpeiden määrittely, palvelun nimi ja palvelulupaus, ohjeistus uuden palvelun myyntiin ja tuotantoon viemiseksi.

Arctic Warriors Oy

Arctic Warriors Oy on Rovaniemen Narkauksessa toimiva luontaistuotealan yritys, joka on poikkeusoloja pelkäämättä uudistanut oman alansa toimintamalleja ja markkinointia. Tuntemattomuudesta valtakunnallisesti tunnetuksi nousseella yrityksellä on oma kansainvälinen verkkokauppa ja suositut sosiaalisen median kanavat, joista on noussut useita somehittejä. Katjan ja Ilkan käytännönläheisen tuotekehitys- ja markkinointiasiantuntemuksen avulla teet lisää kauppaa ja karistat kangistuneet kaavat.

Osoite: Jokelantie 1654, 97675 Narkaus

Kotisivu: <https://www.arcticwarriors.fi/>

Sähköposti: ilkka.kauppinen@arcticwarriors.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Ilkka Kauppinen 0505620628

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksiensä strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x	x
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	x	x
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Ostavastuu 20 %	1 000 €	500 €

5000 € Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu Luontaistuote-, lisäraavinne-, elintarvike- ja luonnonkosmetiikkavalmistaja! Hyödynnä kokeneiden alan tekijöiden osaaminen tuoteideasi kaupallistamiseen ja vältä sudenkuopat. Palvelu sisältää: a) Kohderyhmän tarkentaminen b) Aseointi (kilpailijat, hinta- ja muu mielikuva) c) Jakelukanavat ja kohdemarkkinat d) Tuotteen käyttötarkoitus e) Raaka-aineiden saatavuus, kustannustehokkuus ja kaupallinen kysyntä f) Raaka-aineiden valinta g) Alustava reseptiikka h) Koe-erän valmistaminen (ei sisällä raaka-aineiden hintaa) i) Koe-erän laatu- ja/tai makutestit ja tarvittavat muutokset. e) Reseptiikan määrittäminen ja raportointi Sisältöä voidaan muokata tarpeiden mukaan. Tuotos: Valmis, konkreettisia ehdotuksia sisältävä raportti, jonka pohjalta tuotekehitystyötä on helppo jatkaa. Testierien toimittaminen maistettaviksi. Valmis reseptiikka, jonka pohjalta on helppo laskea tuotteen kustannukset, valmistaa se tai etsiä valmistaja.

2500 € Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu Luontaistuote-, lisäraavinne-, elintarvike- tai luonnonkosmetiikkavalmistaja! Ota tuotekehitysprojektillesi lentävä lähtö ja hyödynnä kokeneiden alan tekijöiden osaaminen tuotteesi kaupallistamiseen. Samalla vältät sudenkuopat, joihin muut ovat kompastuneet. Sisältää seuraavat toimenpiteet: a) Kohderyhmän tarkentaminen asiakkaan kanssa b) Tuotteen aseoinnin tarkentaminen (kilpailijat, hinta- ja muu mielikuva) c) Tuotteen jakelukanavien ja kohdemarkkinoiden tarkennus d) Tuotteen käyttötarkoituksen määrittely e) Tuotteen vakan pohjan määrittely eli raaka-aineiden saatavuus, kustannustehokkuus ja kaupalliseen kysyntään vastaaminen f) Sopivien raaka-aineiden valinta yhteen uuteen tuotteeseen Voidaan muokata tarpeiden mukaan. Tuotos: Valmis, konkreettisia ehdotuksia sisältävä raportti, jonka pohjalta tuotekehitystyötä on helppo jatkaa. Raportti sisältää runsaasti vinkkejä tuotteen kaupallistamiseen ja kokemuksen tuomia ohjeita.

5000 € Myyntin ja markkinoinnin kehittämisen liittyvät palvelut Kassakone laulamaan erottuvalla markkinoinnilla! Palvelu sisältää vaihtoehtoisesti a) Markkinoinnin perusasiat (kohderyhmä, ydinviesti, tavoitteet) b) 3 internetmarkkinointityökalun (esim. kotisivut, hakukoneoptimointi, Facebook, Instagram tms.) kehityssuunnitelman tai a) Markkinointisuunnitelman, jossa: - tarkennetaan markkinoinnin perusasiat (kts. ed.) - laaditaan tarkka kehityssuunnitelma markkinoinnin työkaluille 3 vuodelle - suunnitellaan viikkotason markkinoinnin vuosikello ensimmäiselle vuodelle Sisältöä voidaan muokata tarpeiden mukaan. Palvelu sopii erinomaisesti niin internetmarkkinointia aloittavalle kuin konkariyritykselle sekä yritykselle, joka on vastikään avannut sähköisen kauppapaikkansa. Tuotos: Valmis, helppolukuinen, konkreettisia ehdotuksia sisältävä raportti, jonka pohjalta markkinointia on helppo jatkaa. Raportti sisältää runsaasti vinkkejä markkinoinnin tehostamiseen ja selkeät ohjeet.

2500 € Myyntin ja markkinoinnin kehittämisen liittyvät palvelut Kassakone laulamaan internetmarkkinoinnin avulla ilman vaikeasti ymmärrettävää munkkilatinaa! Ilkan vinkeistä ovat saaneet apua mm. Lappset, Sokos Hotels ja Twistbe.fi. Mikset sinäkin? Palvelu sisältää: a) Markkinoinnin perusasioiden tarkentaminen (kohderyhmä, ydinviesti, tavoitteet) b) Yhden internetmarkkinointityökalun (esim. kotisivut, hakukoneoptimointi, Facebook, Instagram tms.) kehityssuunnitelman konkreettisine ohjeineen Sisältöä voidaan muuttaa tarpeiden mukaan. Palvelu sopii erinomaisesti niin internetmarkkinointia aloittavalle kuin konkariyritykselle sekä yritykselle, joka on vastikään avannut verkkokauppansa. Tuotos: Valmis, helppolukuinen, konkreettisia ehdotuksia sisältävä raportti, jonka pohjalta internetmarkkinointia on helppo jatkaa. Raportti sisältää runsaasti vinkkejä internetmarkkinoinnin tehostamiseen, selkeät ohjeet toimenpiteille sekä kokemuksen tuomia ohjeita sudenkuoppien välttämiseen.

<https://www.arcticwarriors.fi/>

Digi- ja mainostoimisto Höyry

Mainostoimisto Höyry - menesty digitaalisessa maailmassa Me olemme Höyry, WordPress verkkopalveluihin erikoistunut mainostoimisto ja hyvä kumppani, joka palvelee asiakkaita ympäri Suomen. Toimipaikkoinamme ovat Rovaniemi ja Oulu. Suunnittelemme tarvitsemasi markkinointiviestit ja tarjoamme tarvitsemasi digitaaliset palvelut niin, että menestyt muuttuvassa digitaalisessa maailmassa. Yhden oranssin lipun alta löydät kätevästi strategian, muotoilun, teknologian ja sisällön saumattoman yhdistelmän -

Osoite: Kansankatu 9, 96100 ROVANIEMI

Kotisivu: <https://www.hoyry.net/>

Sähköposti: sami.halonen@hoyry.net

Yhteyshenkilön tiedot: Sami Halonen 0503662726

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi Yrityspalveluseteli		
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	Palvelumuotoilu ja tuotteistaminen (Palvelun painopisteet ja paketin koko määritellään projektikohtaisesti)	Palvelumuotoilu ja tuotteistaminen (Palvelun painopisteet ja paketin koko määritellään projektikohtaisesti)
Yrityksen digitalisaation kehittäminen	Digistartti (Palvelun painopisteet ja paketin koko määritellään projektikohtaisesti)	Digistartti (Palvelun painopisteet ja paketin koko määritellään projektikohtaisesti)
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	Brändi-ilme ja arvolupaus (Palvelun painopisteet ja paketin koko määritellään projektikohtaisesti)	Brändi-ilme ja arvolupaus (Palvelun painopisteet ja paketin koko määritellään projektikohtaisesti)
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmäärytykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Ostavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Palvelumuotoilu ja tuotteistaminen Erotu kilpailijostasi paremmilla palveluilla tuotteistamisen ja palvelumuotoilun keinoin. Palvelumuotoilu ja tuotteistaminen tähtäävät asiakaslähtöiseen ja tulokselliseen palveluun, jossa palvelun rakenteet ja prosessit ovat tavoitteellisesti määritelty. Palvelumuotoilu perustuu asiakasymmärryksen kartuttamiseen ja tarjoaa väkevät työkalut kehittää sekä uusia että jo olemassa olevia palveluja. Tuotteistamisprosessissa sen sijaan hiotaan monistettavissa olevasta palvelusta kilpailukykyinen tuote, joka kiteytetään tasalaatuiseksi ja helposti ostettavaksi paketiksi. Tuotteistamisen avulla pystytään kommunikoimaan loppukäyttäjälle kaikki ne hyödyt, jotka palvelutuote mahdollistaa ja tekemään tuotteesta visuaalisesti houkutteleva. Palvelun painopisteet määritellään projektikohtaisesti, tästä muodostuu pakettin koko (2500€ tai 5000€)

Brändi-ilme ja arvolupaus Polkaise yritystoimintasi näyttävästi käyntiin. Vahva brändi-ilme auttaa kaupallistamaan tuotteesi tai palvelusi heti yritystoiminnan ensimetreillä. Yhtenäinen ja johdonmukaisesti toistuva ilme erottaa yrityksesi tehokkaasti kilpailijoista. Mieleenpainuva ja ammattitaidolla suunniteltu logodesign, värimaailma ja kirjoitusasu luovat vahvan perustan tarinankerronnalle ja kommunikaatiolle asiakkaittesi kanssa. Nämä paketoimme yksiin kansiin brändikirjaksi, joka toimii ohjenuorana kun viestit eri medioissa. Lisätiedot Palvelu sisältää: Mieleenpainuvan ja kilpailijoista erottuvan logon suunnittelun Yrityksen värimaailman määrittelyn sekä tarkat väriarvot eri medioihin Typografian eli kirjoitusasun suunnittelun yhtenäisen yritysilmmeen takaamiseksi Brandbookin, joka toimii ohjeistuksena, kun viestit eri kanavissa 5000 € paketti sisältää lisäksi Sloganin suunnittelun Asiakas-/arvolupauksen aukikirjoittamisen Brändikuvat (still)

Digistartti Digistartin tavoitteena on kehittää yrityksesi verkkoviestintäkonseptia, synnyttää tehokasta diginäkyvyyttä ja vahvistaa liiketoiminnan kaupallistamista verkkoympäristössä. Etsimme sinulle parhaat paikat näkyä ja kuulua oikeille kohderyhmille, oikeilla viesteillä, oikeissa kanavissa - toivotuin vaikutuksin. Digistartilla hiot verkkoviestintän konseptisi huippuunsa. Palvelu sisältää: Digiviestintän tavoitteiden ja kohderyhmien määrittämisen Verkkoliikenteen lähdeseelvityksen Verkkopalvelun toiminnallisuuksien kartoituksen ja/tai verkkopalvelun määrittely ja demo Look & feel eri kanaviin Hakukonenäkyvyyden (SEO) ja hakukonenäkyvyyden määrittämisen verkkopalveluun määrytykset Sosiaalisen median kanavavalinnat ja sisältöohjeistuksen valittuihin some-kanaviin Seurannan ja mittareiden määrittämisen verkkopalveluun jatkotoimenpide-ehdotukset Huom! Pakettin painopisteet räätälöidään asiakkaan tarpeiden mukaan.

Digimoguli Oy

Digimoguli kokenut ja ammattitaitoinen digimarkkinoinnin asiantuntijatalo. Intohimonamme on auttaa yrityksiä digitaalisessa liiketoiminnassa. Palvelemme kaikenkokoisia toimijoita aina pörssiyrityksistä mikroyrityksiin. Autamme luomaan datalähtöiset sisältöstrategiat, joilla vaikutetaan digitaalisiin asiakkaisiin oikeassa kohti ostopolkua. Kehitämme Google-näkyvyyttä, luomme laadukkaita WordPress-verkkosivut ja WooCommerce-verkkokaupat sekä autamme markkinoinnin automaatioiden käyttöönotossa.

Osoite: Pakkahuoneenkatu 30 A 66, 90100 Oulu

Kotisivu: <https://digimoguli.fi>

Sähköposti: moi@digimoguli.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Arto Remes 0405580325

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	Verkkopalvelun konseptointi	Datalähtöinen sisältöstrategia
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Ostavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Datalähtöinen sisältöstrategia Palvelu on tarkoitettu yrityksille, jotka haluavat kehittää hakuosien näkyvyyttä ja sisältöjä, joilla voidaan vaikuttaa potentiaalisten asiakkaiden ostopäätökseen ja olla näkyvillä oikea-aikaisesti - kun he ovat etsimässä tuotteita tai palveluja, joihin yritys voi tarjota ratkaisun tai hyvän vaihtoehdon. Palvelun sisältö: - Aloituspäällikö - Hakusanalyysi - Kilpailija-analyysi - Sisältöstrategia (mm. tavoitteet, kohderyhmät, sisältösuunnitelma, mittarit ja analysointi) - Kokonaisuuden jalkautus yrityksen avainhenkilöille Hyöty: yritys osaa tuottaa oikeanlaisia sisältöjä, jotka tuovat sen tuotteiden tai palvelujen ääreen uusia potentiaalisia asiakkaita.

Verkkopalvelun konseptointi Toimivan ja hyvin suunnitellun asiakaslähtöisen verkkopalvelun merkitys korostuu entisestään, kun kaikki yritykset siirtyvät verkkoon ja haluavat erottua toisistaan. Onnistunut toteutus vaatii kuitenkin perinpohjaista suunnittelua. Palvelun sisältö: - Nykyiseen verkkopalveluun ja sen dataan perehtyminen - Uuden palvelun tavoitteiden määrittely - Asiakassegmenttien sekä näiden palvelupolkujen suunnittelu ja miten ne tullaan huomioimaan sivustorakenteessa, esitystavassa ja sisällöissä - Tarvittavien toiminnallisuuksien määrittely - Verkkopalvelun käyttöliittymän ja ulkoasun suunnittelun Hyöty: yritys saa selkeän suunnitelman, jolla se voi toteuttaa laadukkaan verkkopalvelun.

Dihtor Oy

Dihtor Oy on vuonna 1998 perustettu lappilainen tietotekniikkayritys, joka tarjoaa tietokoneet, oheislaitteet, ohjelmistot sekä asennus-, ylläpito- ja huoltopalvelut yrityksille ja julkishallinnon organisaatioille.

Osoite: Teollisuustie 23, 96320 Rovaniemi

Kotisivu: <https://www.dihtor.fi>

Sähköposti: dihtor@dihtor.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Kari Ollila 0407166560

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Ostavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	
-		
-		

Doama Solutions Oy

Doama tarjoaa vakaata vauhtia myyntiin ja myynnin johtamiseen, organisaation toimintamallien muutokseen sekä sisäisen viestinnän tehostamiseen. Palveluiden ydin on yhdistää oman organisaation työntekijät sekä asiakkaat modernilla teknologialla. Doaman toiminta-ajatuksena on tuottaa asiakkaille lisäarvoa ja uudistumista edistäviä palveluita, mitkä mahdollistavat yrityksen menestyksen ja kasvun toimialan muita yrityksiä nopeammin ja tehokkaammin.

Osoite: Rovakatu 17, 3.krs, 96100 Rovaniemi

Kotisivu: <https://doama.fi>

Sähköposti: juho.ikonen@doama.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Juho Ikonen 0438242290

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	x	x
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

LAAJA KESTÄVÄN JA EKOLOGISEN MATKAILUN TOTEUTTAMINEN - omavastuu 1000 eur Palvelu koostuu 40 h mittaisesta kokonaisuudesta, josta 20 h on intensiivistä työpajatyöskentelyä seuraavilla osa-alueilla: (1) Nykytilateen päivitys (2) Liiketoimintasuunnitelman katselmus (3) Kestävän ja ekologisen matkailun 3/5-vuotissuunnitelman tekeminen (4) Käytännön ohjeistus arkeen - 4 näkökulmaa tarkistuslistoineen Tuotokset: Laadukas dokumentointi kohdista 3 ja 4, jotka ovat välittömästi hyödynnettävissä. SUPPEA KESTÄVÄN JA EKOLOGISEN MATKAILUN TOTEUTTAMINEN - omavastuu 500 eur Palvelu koostuu 20 h mittaisesta kokonaisuudesta, josta 10 h on intensiivistä työpajatyöskentelyä seuraavilla osa-alueilla: (1) Nykytilateen päivitys (2) Liiketoimintasuunnitelman katselmus (3) Kestävän ja ekologisen matkailun 3/5-vuotissuunnitelman tekeminen TAI (4) Käytännön ohjeistus arkeen - 4 näkökulmaa tarkistuslistoineen Tuotokset: Laadukas dokumentointi kohdista 3 TAI 4, joka on välittömästi hyödynnettävissä.

CRM-JÄRJESTELMÄN LAAJENNETTU KÄYTTÖNOTTO 5 HTP - omavastuu 1000 eur Palvelu koostuu viiden päivän käytännönläheisestä kehittämisestä, joka jakaantuu kolmeen osaan: (1) Työpaja: vaatimusten määrittely (2) Järjestelmän räätälöinti (3) Johdanto uuteen toimintaan (4) Käytön tehostaminen ja muutoksen hallinta CRM-JÄRJESTELMÄN TEHOKAS KÄYTTÖNOTTO 3 HTP - omavastuu 500 eur Palvelu koostuu kolmen päivän käytännönläheisestä kehittämisestä, joka jakaantuu kolmeen osaan: (1) Työpaja: vaatimusten määrittely (2) Järjestelmän räätälöinti (3) Johdanto uuteen toimintaan Palvelun toteuttamisen hyödyt (1) ketterä ja nopea käyttöönotto - viikossa tuotantokäytössä! (2) intuitiivinen käyttöliittymä nopea oppia - hyödynnettävissä välittömästi (3) mahdollisuus muokata itse sekä laajentaa käyttöä ilman teknistä osaamista (4) edullinen ottaa käyttöön ja ylläpitää (5) erinomaiset raportointityökalut - ei enää työn raportointia Excelissä Hinnat eivät sisällä mahdollisia järjestelmälisenssejä.

Easteam Oy

Easteam on organisaatioiden kehittämisen ja yrityskauppojen ammattilainen. Tuotteistettuna Priole -analyysi- ja kehitysmallin avulla katsomme yhdessä maailman muutokseen, emmekä tuijota peräpeiliin tai menneisiin. Asiakkaamme valitsevat meidän koska haluavat jäsentää systemaattisesti tulevaisuuden tuomia mahdollisuuksia ja valita yhdessä oikeat toimenpiteet. Olipa kyseessä yrityksen kasvattaminen tai yrityskauppa, me takaamme, että meidän kanssa teet päätöksen, josta pitää.

Osoite: Alasintie 3, 80130 Joensuu

Kotisivu: <https://www.easteam.fi>

Yhteyshenkilön tiedot: Harri Rynnänen 0405627009

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

Eezy Group Rovaniemi

Työelämän monipuolisin henkilöstöpalveluja tarjoava yrityksemme auttaa ihmisiä ja organisaatioita menestymään ja toteuttamaan unelmiaan. Tarjoamme rovaniemeläisille yrittäjille paikallista, vuosikymmenten vahvan yrittäjäkokemuksen mukanaan tuomaa apua ja neuvontaa yrityksen erilaisiin haasteisiin. Meillä on pitkä kokemus useiden eri lappilaisten yritysten hallitustyöskentelystä. Sparraamme, konsultoimme ja ohjaamme satoja lappilaisia pk-yrityksiä menestymään.

Osoite: Rovakatu 19, 96200 Rovaniemi

Sähköposti: esa.auer@eezy.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Esa Auer 0400188199

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset	X	
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset	X	
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset	X	
Taloushallinnon kehittämisen palvelut	X	
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta	X	
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiä hallituksille ja johtoryhmille	X	
Yrityksien strategia ja johtaminen	X	
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	X	
Yrityksen digitalisaation kehittäminen	X	
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	X	
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta	X	
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

-
-
-
Palvelu toteutetaan asiakasyrityksen ajankäytön ehdoilla. Palvelussa käytetään lisäksi tarpeen mukaan kunkin alan erityisasiantuntijoita.

Focus Flow Oy

Osoite: Teknotie 14-16, 96930 Rovaniemi

Kotisivu: <https://www.focus.fi/>

Sähköposti: mikko.poykko@focus.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Mikko Pöykkö 0405705532

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

Greenstep Oulu

Greenstep Oy on vuonna 2010 perustettu talous- ja henkilöstöhallinnon palveluihin ja ratkaisuihin erikoistunut asiantuntijaorganisaatio. Yhtiön henkilöstömäärä on yli 350. Toimistomme sijaitsevat Oulussa, Espoossa, Lahdessa, Tampereella, Turussa, Jyväskylässä, Seinäjoella, Vaasassa, Tallinnassa, Tukholmassa ja Norrköpingissä.

Osoite: Kauppurienkatu 7, 90100 Oulu

Kotisivu: <https://greenstep.fi/>

Sähköposti: margit.heiniemi@greenstep.fi

Yhteyshenkilön tiedot: margit.heiniemi@greenstep.fi 0405116095

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi		Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€	
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset			
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset			
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset			
Taloushallinnon kehittämisen palvelut			
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta			
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiä hallituksille ja johtoryhmille			
Yritysten strategia ja johtaminen			
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu			
Yrityksen digitalisaation kehittäminen			
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut			
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta			
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €	
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.		
-			
-			
-			

Arvonmääritys 5000€ sis. 5 henkilötyöpäivää* Arvonmääritystä tehdessään Greenstepin asiantuntija perehtyy ensin yrityksen liiketoimintaan ja strategiaan ja muodostaa sen perusteella arvionsa yrityksen tulevaisuudennäkymistä. Arvonmääritys tapahtuu rinnakkaisilla menetelmillä: laskemalla tulevien vuosien kassavirtojen nykyarvo sekä hyödyntämällä arvonmäärityksen tyypillisiä liikevaihto-, liikevoitto-, ym. -kertoimia. Tietyissä tapauksissa huomioidaan myös strategisen arvon merkitys. Liiketoiminnan mallintaminen 5000€ sis. 5 henkilötyöpäivää* Toimivia suunnitteluprosesseja tarvitaan niin liiketoimintojen operatiivisessa johtamisessa kuin strategisessa suunnittelussa ja uusien liiketoimintojen / -toimintamallien analysoinnissa. Liiketoiminnan mallintamisessa on kyse juuri tästä. Yrityksen taloudellisesta tilanteesta ja ansaintalogiikoista luodaan malli, jotta ymmärretään, miten yritys tuottaa lisäarvoa omistajilleen ja asiakkailleen. *lisätyöt erilliskustannuksella

Growthfactor Oy

Yhtiön toimisto Santas Tecnology Parkin toimistotalossa.

Osoite: Teknotie 14-16, 96930 ROVANIEMI

Kotisivu: <http://growthfactor.fi>

Sähköposti: esko.maatta@growthfactor.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Esko Määttä 0407729427

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi		Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€	
	Rullaava ennustemalli ja yhtiön kehitystoimet, 5 000 €	Rullaava ennustemalli yhtiölle, 2 500 €	
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset			
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset			
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset	X	X	
Taloushallinnon kehittämisen palvelut	X	X	
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta			
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiä hallituksille ja johtoryhmille	X		
Yritysten strategia ja johtaminen	X		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu			
Yrityksen digitalisaation kehittäminen			
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut			
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta			
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €	

RULLAAVA ENNUSTEMALLI JA YHTIÖN KEHITYSTOIMET 5 000 € + ALV Luodaan yhtiölle Rullaava ennustemalli, jonka jälkeen avullamme: • Seurataan yhtiön tuloskehitystä ja mittareita trendineen o Ennakoidaan riskit, ongelmat ja muut reagoimista vaativat asiat • Tarkennetaan säännöllisesti ennusteita o Tehdään tarvittavat päätökset etupainotteisesti • Hyödynnetään talouden ja toiminnan mittaritietoja palvelujen ja prosessien kehittämisessä • Analysoidaan jatkuvasti tekemistä potentiaalisten kasvun paikkojen sekä menestyksen tunnistamiseksi o Ja tarvittaessa karsitaan toimintoja • Ajantasaiset talousluvut yhtiön hallituksen päätöksentekoon • Rullaava ennustemalli pohjana yhtiön suunnitelmille Rahoituslaskelmat investointitilanteissa ja neuvotteluihin rahoittajien/sijoittajien kanssa o Rullaavasta ennustemallista yrityksen tuleva kassavirta /kk □ Pohjana nykyiset luotot lyhennysohjelmineen ja rahoituksen hintoineen /kk □ Lisänä haettava rahoitus, lyh.ohj. ja rahoituksen hinta /kk

RULLAAVA ENNUSTEMALLI YHTIÖLLE 2 500 € + ALV Rullaavan ennustemallin avulla mahdollistuu: Säännöllinen laadukas informaatio yhtiön taloudellisesta tilanteesta ja kehityksestä • Tuloskehitys trendineen • Tärkeät mittaritiedot taloudesta ja toiminnasta • Tärkeimmät toteutuneet ja ennustetun liikevaihdon erät • Johtamisen mittarit antamaan oleellista tietoa johtamistyöhön Yhtiön kassavirran ennustaminen pitkällä aikavälillä • Tulosennuste kuluvan tilikauden osalta ja seuraavat tilikaudet kk- ja rivitasolla • Mahdollisuus simuloida erilaisia liiketoimintanäkymiä o Mittarit kertovat näiden realiteetin • Haastavat tilanteet aiheuttavat muutoksia kassavirrassa (esim. korona) o Tilanne voi aiheuttaa rahoitusjärjestelyjä ja tuolloin rahoittajat vaativat talouden ennusteita • Rahoituslaskelmien laatiminen kassavirtaennusteen pohjalta

Hiottu Oy

Autamme asiakkaitamme digitalisoimaan palveluitaan ja tuotantoprosessejaan. Voimme toteuttaa tarpeidenne mukaan räätälöityä softaa mobiili- ja web-sovelluksista erilaisiin konenäköratkaisuihin tai auttaa teitä löytämään sopivan valmiin järjestelmän, mikäli valmis ohjelmistoratkaisu riittää täyttämään tarpeenne.

Osoite: Teknologiantie 1, 90590 Oulu

Kotisivu: <https://www.hiottu.fi>

Sähköposti: satu.lapinlampi@hiottu.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Satu Lapinlampi 0405636560

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
-	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	
-		

InnoLight Consulting

Osoite: Hallituskatu 16, 96100 Rovaniemi

Kotisivu: <https://www.innolightconsulting.com/>

Yhteyshenkilön tiedot: Katja Lindholm 0407357126

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
-		
-		
-		
-		

Insinööri-toimisto J. A. Karjalainen Oy

Yrityksenpalveluseteli käsittää räätälöityä koulutusta seuraavista sektoreista: - Johtaminen - Strategia - Palvelumuotoilu - Juridiikka Kouluttajilla/palvelusetelituottajan henkilöstöllä löytyy akateemiset tutkinnot sekä pitkät yrittäjäkokemukset. Mm. Euroopan suurimman kultakaivoksen rakennustöiden johto, palvelumuotoilun opinnot/taiteen maisteri, lentäjän koulutus (usa), varatuomari (v.2020) kuuluvat henkilöstön pätevyysreferensseihin.

Osoite: Rovakatu 30, 4.kerros, 96200 Rovaniemi

Kotisivu: <https://karjalainenoy.fi/>

Sähköposti: janne.karjalainen@inststokarjalainen.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Janne Karjalainen 0407333335

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset	x	x
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset	x	x
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta	x	x
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille	x	x
Yrityksiensä strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x	x
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	x	x
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta	x	x
Omastuu 20 %	1 000 €	500 €

Palvelujamme on mahdollista räätälöidä asiakkaiden tarpeiden mukaan yrityspalvelusetelin ehtojen puitteissa. Kerromme haluttaessa lisää, kiitos.

Yrityksen tarjoamat henkilöt: - Janne Karjalainen, 41 - Tapio Katajamäki, 61 - Martti Iloa, 36 - 4 henkilö (pätevyys KTM) julkaistaan myöhemmässä vaiheessa (palveluseteli kauppatiede-sektori) Henkilöt & kompetenssit: Karjalainen: - johtaminen, ylempi korkeakoulututkinto - yrittäjyyttä vuodesta 2007 Katajamäki - taiteen maisteri/mm. palvelumuotoiluopinnot (valm. 2020) - useita yrityksiä eri sektoreille vuosikymmenten aikana Iloa - oikeustieteidenopinnot, varatuomari (valm. 2020) - useita juristien tilanteiden hoitoja mm. eri kunnille

Yritys tarjoaa neuvontaa & asiantuntemusta seuraaviin sektoreihin: - johtaminen - strategia - palvelumuotoilu - juridiikka - kauppatiede Seteleinä siis: - "Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta" (Iloa) - "Yrityksiensä strategia ja johtaminen" (Karjalainen) - "Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu" (Katajamäki) - "Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta" (Iloa) - "Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset" - "Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset" - "Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille" - "Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut"

Yritys tarjoaa yrityspalvelusetelin kautta rahalliselta arvoltaan sekä 2 500 euron että 5 000 euron hintaisia (alv 0 %) asiantuntijapalveluja. Palvelusetelin ostavalle asiakkaalle annetaan aihepiiriin vallitsevan teorian "pohjakatsanto" haluttaessa. Setelit tarkoittavat käytännössä kahden työpäivän (2 500e) tai viiden työpäivän (5 000e) työmäärää ostajalle; ostaja saa käyttöönsä siis toisin sanoen 16 tai 40 työtuntia asiantuntijuutta. Juridiset palvelusetelit tarkastetaan & sovitaan erikseen. Ennen setelin hankintaa, on syytä käydä ostajan ja myyjän välillä tarkennettu neuvottelu varmentamaan tulevaa!

Joulupukki TV Oy

Joulupukki TV Oy on rovaniemeläinen innovatiivinen ja kansainvälinen digitaalisen viestinnän yritys, joka on erikoistunut erityisesti matkailun ja teollisuuden asiakkaisiin. Vuonna 2000 perustettu firmamme tarjoaa seuraavia palveluita: A) Videokuvaus B) Valokuvaus C) Ilmakuvaus dronella (video ja valokuvat) C) Verkkosivujen suunnittelu, ml. hakukoneoptimointi. D) Bokun verkkokaupan integrointi ja kehittäminen verkkosivuille.

Osoite: Pekankatu 8A11, 96200 Rovaniemi

Kotisivu: <https://www.joulupukkitv.com/>

Sähköposti: company@santatelevision.com

Yhteyshenkilön tiedot: Tommi Lappalainen 0408351428

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksiensä strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen	X	X
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omastuu 20 %	1 000 €	500 €

SETELI 2000 € Palvelemme ennen kaikkea kansainvälisiä matkailun ja teollisuuden asiakkaita. Setelillä voit ostaa esim. seuraavan kokonaisuuden: A) Laadukas lyhyt brändivideo: konseptointi ja toteutus, pituus n. 60-80 sek (työpäiviä tulee yht. n. 5). HUOM. Mahdolliset mallit / näyttelijät eivät kuulu hintaan. B) Matkailun Bokun verkkokaupan konseptointi ja luominen (1 kieli: teksti asiakkaalta, voimme auttaa tekstien laadinnassa) & integrointi yrityksen olemassa oleville sivuille. Käsittää n. 4,5-5 työpäivää. C) Sivujen monikielinen hakukonekonseptointi, hakukoneoptimointi ja hakukonemainonta kampanjan konseptointi & suunnittelu. Haemme polut ja ratkaisut verkkokaupan ja verkon kautta tapahtuvien kontaktien kasvuun. Yht. 4-4,5 työpäivää D) Euroopan ranskankielisten markkinoiden verkkomarkkinointisuunnitelman konseptointi. *** Palvelut toteutetaan asiakkaan ajankäytön ehdoilla: Palvelussa käytetään lisäksi tarpeen mukaan muiden alojen asiantuntijoita.

SETELI 4000 € Palvelemme ennen kaikkea kansainvälisiä matkailun ja teollisuuden asiakkaita (tunnettu erityisen hyvin Ranskan ja Beneluxin markkinat). Erikoisosaamistamme mm. hakukoneoptimointi, Bokun-verkkokauppa-konseptointi ja konsultointi sekä brändisuunnittelu. Setelillä voit ostaa esim. seuraavan kokonaisuuden: A) Laadukkaat monikieliset (2-3 kieltä) Wordpress-verkkosivujen konseptointi ja toteutus, niin että sivuille suunnitellaan ja toteutetaan laadukas hakukoneoptimointi ja niille luodaan Bokun verkkokauppa (1 kieli). Huom. kuvat, tekstit ja käännökset tulevat asiakkaalta. Yhteensä työtä tehdään n. 9-10 päivää. B) Huippulaadukkaan "brändivideon" konseptointi ja toteutus: videon pituus noin 90-140 sek. Huom. hinta ei käsitä mahdollisia malleja. Yhteensä työtä tehdään 9-10 päivää. *** Myös muut erilaiset kombinaatio mahdollisia tarpeiden mukaan. Palvelut toteutetaan asiakkaan ajankäytön ehdoilla. Palvelussa käytetään lisäksi tarpeen mukaan muiden alojen asiantuntijoita.

JUJU Innovations Oy

JUJU on yhteiskehittämisen ja palvelumuotoilun huippuosaaja. Meillä on erityisen syvä, kokemuksen kautta syntynyt ymmärrys arvonluonnin merkityksestä asiakkaalle ja henkilöstölle sekä osallistamisen voimasta organisaatioille. Autamme yrityksiä ja organisaatioita parempien asiakaskokemusten kehittämisessä ja suunnittelussa. Käytämme palvelumuotoilun menetelmiä sekä osallistavia ongelmanratkaisumenetelmiä prosessin eri vaiheissa. Luodaan yhdessä asiakaskokemuksestanne yrityksenne menestystekijä!

Osoite: Ounasvaarantie 6 A 1, 96400 Rovaniemi

Kotisivu: <https://www.juju.fi>

Sähköposti: jaana@juju.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Jaana Jeminen 0400640173

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset			
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset			
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset			
Taloushallinnon kehittämisen palvelut			
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta			
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yritysten hallituksille ja johtoryhmille			
Yritysten strategia ja johtaminen			
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x		x
Yrityksen digitalisaation kehittäminen			
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut			
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta			
Omavastuu 20 %		1 000 €	500 €

Miltä yrityksenne myynti- tai palveluprosessi näyttää ja tuntuu asiakkaasta!? - Palvelun arvo 2.500€ 2-3 pv JUJU-konsultointia, asiakkaanne myynti- ja/tai palveluprosessin selvittämiseen. Asiakkaalle arvoa tuottavan palvelun kehittämisen ja suunnittelun taustatyö. Palvelupolkuanalyysi ja asiakasymmärryksen kokoaminen tai Mystery shopping. Avain ovat käyttäjät, jotka auttavat palvelun kehittäjiä konkretisoimaan sen, miten he kokevat, aistivat ja näkevät palvelun ja sen eri osat? Tunnistetaan asiakkaan palvelupolku ja siihen liittyvät tärkeät asiakaskohtaamiset. Millaisia ongelmakohtia ilmenee? Onko asiakas ilahtunut vai huonolla mielellä palvelun jälkeen? Tukeeko fyysinen ympäristön palvelun sujuvuutta? Tuloksena asiakkaan palvelupolku (ennen-aikana-jälkeen), asiakkaan tarpeita ja toiveita kokonaispalvelun kehittämiseen. Tunnistetaan yrityksen ongelmakohtat ja kriittiset kehittämiskohteet, yksityiskohtainen etenemissuunnitelma. Yritys jatkaa kehittämistoimia itsenäisesti.

Asiakaskokemus yrityksenne menestystekijäksi - tulosta liikevaihtoon! - Palvelun arvo 5.000€ 5-6 pv JUJU-konsultointia asiakkaallenne arvoa tuottavan palvelun kehittämiseen ja suunnitteluun. Miltä yrityksenne palveluprosessi tuntuu asiakkaasta? Asiakkaat/käyttäjät auttavat palvelun kehittäjiä konkretisoimaan sen, miten he kokevat, aistivat ja näkevät palvelun. Millaisia ongelmakohtia ilmenee? Onko asiakas ilahtunut palvelun jälkeen? Tukeeko fyysinen ympäristön palvelun sujuvuutta? Tuloksena nykytilan analyysi, asiakkaan palvelupolku (ennen-aikana-jälkeen), tarpeita ja toiveita palvelun kehittämiseen. Tunnistetaan kriittiset kehittämiskohteet. Suunnitellaan ja kehitetään asiakkaan kokonaispalvelua eri kontaktipisteiden avulla tuottamaan erinomaisen palvelukokemus. Osallistetaan yrityksenne henkilöstä luovia ongelmanratkaisumenetelmiä hyödyntämällä. Tuloksena useita ratkaisuja, lyhyen/pitkän tähtäimen kehittämistoimenpiteet erinomaisen palvelukokonaisuuden tuottamiseen.

Kataja Innovations Oy

Kataja Innovations on tuotesuunnitteluun ja tuotteistamiseen erikoistunut suunnittelutoimisto. Toiminta-ajatuksena on tarjota kokonaisvaltaista tuotesuunnittelua ideasta tuotannolliseksi tuotteeksi asti. Monialaisesta tiimistä löytyy osaamista ja kokemusta kaikista tuoteprosessin osa-alueista, näiden osa-alueiden yhdistämisestä, sekä toimimisesta eri sidosryhmien kanssa. Kataja Innovations Oy:ssä yhdistyvät insinööri- ja projektiosaaminen, muotoilu, sekä visuaalinen suunnittelu saman katon alle.

Osoite: Ukkoherantie 15 B 24, 96100 Rovaniemi

Kotisivu: <https://www.katajainnovations.fi/>

Sähköposti: info@katajainnovations.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Susanna Autto 0408316576

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksiensä strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	X	X
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

TUOTEKEHITYS - IDEAN TUTKIMUS, MÄÄRITTELY JA ARVIOINTI 5000€+alv: Sinulla on nerokas idea, mutta tarvitset apua idean kirkastamiseen ja kehittämiseen? Idean jalostus vaiheessa määrittellään tuleva kehitysprojekti, tässä vaiheessa arvioidaan idean mahdollisuudet sekä idean toteuttamiseen liittyvät haasteet ja riskit. Idean jalostus vaiheessa kiteytetään idea sekä arvioidaan kehitysprojektin rahoituksen tarve. Tähän vaiheeseen kuuluu myös idean toteutuksen ja kehityskelpoisuuden arvioiminen. Taustatutkimuksen avulla teemme idealle tuotetarpeiden määrittelyn, mikä auttaa idean toteuttamisessa ja toimii myös pohjana projektisuunnitelmalle, sen avulla saadaan määriteltyä projektille rajoitteet, tarpeet ja tavoitteet. Idean jalostusvaihe on ensimmäinen askel tuotekehitysprojektissa. Sisältää: • Projektisuunnitelman • Taustatutkimuksen • Tuotetarpeiden määrittely, eli tuotteen ominaisuuksien käyttötavan ja materiaalin määrittelyn ja suunnittelubriefin (suunnitelun tavoitteet ja rajaukset) luomisen.

TUOTEKEHITYS - IDEASTA SUUNNITELMAKSI 5000€+alv: Ideasta suunnitelmaksi -palvelu sopii tilanteeseen, jossa tarvitset tuoteideasi paperille ja selkeän käsityksen siitä mitä seuraava askel idean tuotteistamiseksi vaatisi. Idean konkretisointi piirustuksiksi ja suunnitelmiksi saattaa olla tarpeen esimerkiksi rahoituksen ja yhteistyökumppanien löytämiseksi. Palvelu on joustava ja ottaa huomioon asiakkaan lähtötilanteen, pääpaino voi olla visualisoinneissa, mekaanisessa konseptissa tai vaikka soveltuvien tuotantotekniikoiden kartoittamisessa. Sisältää: • Alkukartoituksen • 1 konseptointikierroksen visuaalisen ilmeen luonnostelemiseksi ja/tai 1 mekaniikkasuunnittelukierroksen* • Alustavan selvityksen mahdollisista tuotantotekniikoista ja niihin liittyvistä aloituskustannuksista • Kevyen projektisuunnitelman jonka pohjalta kustannusarvion laatiminen on mahdollista • Kaikki projektissa tuotettu aineisto luovutetaan asiakkaalle koostetusti *Projektiin käytettävät tunnit voidaan käyttää tarvittaessa perusteellisempaan konseptointiin tai mekaniikkasuunnitteluun tai vaihtoehtoisesti hajauttaa yleisluontoisempaan suunnitelmaan molemmista

TUOTEISTUS 5000€+alv: Tuotteistus on tuotteen, niin palvelun kuin fyysisen tuotteen, hiomista timantiksi. Tuotteistuksella tarkoitetaan tuotteesi / palvelusi vakioimista siten, että kaikkea ei tarvitse aina keksiä alusta asti uudelleen jokaisen asiakkaan kohdalla. Rääätöille jätetään riittävästi liikkumatilaa, mutta niin että katteesi pysyy kohdillaan. Toteutamme tuotteistusta hyvin käytännönläheisesti, vältämme hienoja termejä ja teorioita. Keskitymme asioihin, jotka aidosti hyödyntävät sinua ja liiketoimintaasi. Tuotteistuksen tavoitteena on helpottaa työtä, parantaa kannattavuutta ja lisätä tuottoa. Sisältää: • Projektisuunnitelman • Tuotteistuksen tavoitteiden määrittely • Nykytilan kartoituksen • Out of the box ideointityöpajan • Käytännönläheisen suunnitelman tavoitteiden toteuttamiseen

TUOTEKEHITYS-ONGELMANRATKAISUTYÖPAJA 2500€+alv: Yritykselläsi on haasteita tuotteessa, tuotekehityksessä tai vaikka yksittäisessä työvaiheessa. Ongelmanratkaisutyöpajamme hyödyntää tehokkaiksi ja toimiviksi todettuja Lean työkaluja. Työpaja perustuu Kaizen workshop menetelmään, jossa käsiteltävää haastetta puretaan yrityksestäsi löytyvän asiantuntijajoukon voimin. Yrityksen omat työntekijät tuntevat yleensä toimintaympäristön ja käsiteltävän haasteen kaikista parhaiten, jolloin myös todennäköisyydet toimivien, tehokkaiden ja toteutuskelpoisten ratkaisujen löytämiseksi ovat parhaimmillaan. Työpajamallimme perustuu järjestelmälliseen ongelmanratkaisumalliin, joka pyrkii aina löytämään oireiden takana olevat syyt ja siten mahdollistaa kestävien ratkaisujen löytämisen. Tehokkuutensa lisäksi ongelmanratkaisutyöpajat parantavat ymmärrystä asioiden vuorovaikutussuhteista yrityksen eri toimintojen välillä ja siten ehkäisevät uusien ongelmien syntyä ja pienentävät toimintojen välistä kuilua. Sisältää: • Työpajan suunnittelun ja valmistelun • Kokopäivän työpajan (1-2 päivää) • Työpajan tulosten raportointi • Suunnitelman jatkotoimenpiteistä.

PALVELUMUOTOILU-HAAMUASIAKAS 2500€+alv: Miksi asiakkaat valitsevat jonkin tietyn kahvilan useiden samanlaisten kahviloiden joukosta? Ovatko asiakkaasi tyytyväisiä, vai erittäin tyytyväisiä? Onko sinun yritykselläsi vakiasiakkaita? Palvelumuotoilun avulla selvitämme vastauksia mm. niihin kysymyksiin. Tavoitteenamme ei ole luoda raporttia. Sen sijaan annamme helposti toteutettavia ja selkeitä parannusehdotuksia, joiden avulla yrityksesi asiakaskokemus saadaan nostettua uudelle tasolle. Tämä paketti sopii erityisesti liiketoimintaan jossa asiakaskokemus on keskiössä, tyyppisesti silloin kun kilpailua on paljon ja erottuminen kilpailijoista on haastavaa. Haamuasiakas tarkkailee ja havainnoi palvelua eri näkökulmista, esimerkiksi tiloja, yrityksen nettisivuja tai tuotteita tai näitä kaikkia yhdessä, tarkkailtavat kohteet sovitaan aina tapauskohtaisesti. Haamuasiakkaan / mysteerishoppauksen avulla saat esille ulkopuolisen näkökulman omasta yrityksestäsi, havaintoja ja näkemyksiä joita ei itse huomaa arjessa – usein nämä havainnot ovat pieniä yksityiskohtia, joiden avulla saadaan parannettua asiakastytyväisyyttä. Sisältää • Palveluntuottajan tilaama mysteeriasiakas TAI yhdessä sovittu työpaja haasteiden selvittämiseksi • Nykytilan kartoituksen • Konkreettisten muutosehdotusten luomisen • Tulosten läpikäymisen - saat käytännön ohjeet jatkoan.

TUOTEKEHITYS - KÄYTTÄJÄTESTAUS 2500€+alv: Sinulla on tuote / palvelu tai vasta idea siitä. Käyttäjättestaus ja käyttäjäpalautteen kerääminen on todella hyvä tapa saada esille käyttäjien toiveet ja tarpeet tuotteesta tai palvelusta. Parhaimmillaan käyttäjättestauksia tehdään useampia eri vaiheissa kehitysprojektiä, yleensä käyttäjättestauksia tehdään jo tuotteen / palvelun kehitysvaiheessa, jolloin tuotetta tai palvelua voidaan vielä kevyemmin muokata käyttäjien toiveita vastaavaksi. Käyttäjättestauksia voidaan myös tehdä jo valmiille tuotteelle tai palvelulle, tällöin kyseessä on käyttäjäpalautteen kerääminen. Käyttäjättestauksen ja käyttäjäpalautteen avulla saadaan arvokasta tietoa oman palvelun ja tuotteen kehittämiseen. Käyttäjiltä saatava palaute voi ohjata koko toimintaa uuteen suuntaan ja voi myös tuoda esille puutteita, joita ei muuten huomattaisi. Käyttäjät ohjaavat suunnittelua ja usein käyttäjättestausten / käyttäjäpalautteen avulla voidaan tuoda esille konkreettisia kehityskohteita. Sisältää: • Testaussuunnitelman • Käyttäjättestauksen toteutuksen • Käyttäjättestauksen purun/raportoinnin • Kehitysehdotusten esittelyn.

KPMG Oy Ab

Tilintarkastus- varmenne-, laki-, vero- ja taloushallinnon neuvontapalveluita tarjoava asiantuntijaorganisaatio kaiken kokoisille yrityksille sekä niiden sidoshenkilöille. Yrityspalveluseteli kohdistuu laki- ja veropalveluihin, joita meidän organisaatiomme hoitaa verotuksen osalta käytännössä kaiken kattavasti (ml. kansainvälinen verotus). Myös lakipalvelumme erittäin laajat. Toimistomme oman väen kautta asiakkaamme käytössä koko asiantuntijaorganisaatiomme niin Suomessa kuin globaalisti.

Osoite: Rovakatu 20-22 L 3, 96200 Rovaniemi

Kotisivu: <https://home.kpmg/fi/fi/home.html>

Sähköposti: tommi.salminen@kpmg.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Tommi Salminen 0505480669

Yritys on hyväksytty palveluseteli palveluntuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksiensä strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
		Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.
-		
-		
-		
-		

Laboratorio Uleåborg Oy

Moi, hienoa, kun löysit etsimäsi. Jo parinkymmenen vuoden ajan olemme palvelleet asiakkaitamme neljälle eri mantereelle – niin alansa jättiläisiä kuin pienempiä yksittäisiä toimijoita. Toteuttamamme digitaaliset palvelut, muotoilu- ja brändistrategiatyöt sekä monet ketterät kokeilut ovat kasvattaneet asiakkaidemme liiketoimintaa, parantaneet ihmisten elämänlaatua tai tuoneet yksinkertaisesti lisää valoa arkeen. Ollaan kuulolla - Uleåborg

Osoite: Hallituskatu 13-17 E 53, 90100 Oulu

Kotisivu: <https://www.uleaborg.com/>

Sähköposti: mika@uleaborg.com

Yhteyshenkilön tiedot: Mika Pyhähuhta 0405428590

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksiensä strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
		Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.
-		
-		
-		
-		
-		
-		

Mainostoimisto Kiuas Oy/ Mainostoimisto Seven-1

Seven- 1 auttaa yritystäsi digimarkkinoinnin kehittämisessä, www-sivujen ja verkkokauppojen suunnittelussa ja toteutuksessa, yrityksesi logon/merkin ja koko yritysbrändin suunnittelussa. Palvelemme Rovaniemellä ja Espoossa. Ota yhteyttä. Arttu Saastamoinen, 0500779090. www.seven-1.com

Osoite: Suosiolankatu 1, 96100 Rovaniemi

Kotisivu: <https://seven-1.com/>

Sähköposti: posti@seven-1.com

Yhteyshenkilön tiedot: Arttu Saastamoinen 0500779090

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi Yrityspalveluseteli		
Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Ostavastuu 20 %	1 000 €	500 €
		Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.
-		
-		
-		
-		

Mainostoimisto Puisto Oy

Luomme viestejä, jotka kestävät katseita ja aikaa. Paneudumme suunnitteluun sielulla ja sydämellä. Muotoilemme parempaa maailmaa. Sytymme haasteista, joiden parissa pääsemme edistämään kestävää hyvinvointia. Työskentelemme tosissamme, mutta emme vakavissamme – parhaat ideat syntyvät hyvistä nauruista. Palveluitamme ovat: graafinen suunnittelu, strateginen suunnittelu, sisältöjen suunnittelu, verkkopalveluiden suunnittelu, digi-markkinointi

Osoite: Ukkoherrantie 9, 96100 Rovaniemi

Kotisivu: <https://puistonpenkki.fi/>

Sähköposti: info@puistonpenkki.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Veli-Pekka Laitinen 0414306645

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksiensä strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x	
Yrityksen digitalisaation kehittäminen	x	
Myynti- ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	x	
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omapastuu 20 %	1 000 €	500 €
-		
-		
-		
-		

(Myynti- ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut / Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu) Tunnuksen suunnittelu, 2.500 euroa (alv 0 %) Projektin kesto 2-3 viikkoa, yhteensä 30 työtuntia Logon ja mahdollisen liikemerkin suunnittelu tavoiteimagon mukaiseksi. Tunnuksen viimeistely ja tarvittavien tiedostojen tuottaminen eri käyttötarkoituksiin. Tuotetaan dokumentti (PDF), joka esittelee tunnuksen käytön sekä värimaailman värikoodeineen.

(Yrityksen digitalisaation kehittäminen / Myynti- ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut) Verkkosivuston suunnittelu, 5.000 euroa (alv 0 %) Projektin kesto 2-4 viikkoa, yhteensä 60 työtuntia Verkkosivuston rakenteen ja toiminnallisuuksien sekä ulkoasun suunnittelu. Kartoitetaan sivuston rakenne sekä sivustolla tarvittavat ominaisuudet ja toiminnallisuudet. Suunnitellaan sivuston ulkoasu ja määritellään sivustolla käytettävät elementit: kirjaisimet, värimaailma, graafiset elementit sekä tarvittavat valikot, kuvakkeet ja kuvasisällöt. Suunnittelussa huomioidaan responsiivisuus, eli sivuston toiminta kaikilla päätelaitteilla sekä hakukonenäkyvyys. Valmis sivuston rakennepuu, yksittäisten sivujen rautalankamallit sekä ulkoasumallit keskeisistä sivuista toimitetaan sähköisenä dokumenttina (PDF) sekä sivuston toteuttajan vaatimassa muodossa. Suunnitelman ja mallien pohjalta tilaajan on helppoa ja kustannustehokasta edetä varsinaiseen verkkosivuston tekniseen toteutukseen.

(Myynti- ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut / Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu) Brändityöpaja ja tavoiteimago, 5.000 euroa (alv 0 %) Projektin kesto 2-4 viikkoa, yhteensä 60 työtuntia Yrityksen / tuotteen tavoiteimagon määrittely ja brändiviestien kiteytys. Toteutetaan osittain yhteisellä työskentelyllä tilaajan kanssa. Työpajamuotoisella työskentelyllä kartoitetaan yrityksen tuotteet / palvelut, arvopohja sekä kohderyhmät. Tuloksista muotoillaan tilaajalle koonti (PDF), joka avaa yritykselle määritellyn tavoiteimagon. Koonti esittelee myös valmiin markkinointitekstin eli bränditarinan sekä moodboardin tulevan visuaalisen ilmeen suuntaviivoista. Koonti toimii kaiken ulkoisen sekä sisäisen viestintätöön ohjenuorana ja työkaluna. Työväheen jälkeen tilaajan on helppoa ja kustannustehokasta edetä varsinaisen yritysilmmeen ja markkinointiviestinnän toteutukseen.

(Myynti- ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut / Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu) Tunnuksen ja visuaalisen ilmeen suunnittelu, 5.000 euroa (alv 0 %) Projektin kesto 2-4 viikkoa, yhteensä 60 työtuntia Logon ja mahdollisen liikemerkin sekä visuaalisen ilmeen suunnittelu tavoiteimagon mukaiseksi. Tunnuksen viimeistely ja tarvittavien tiedostojen tuottaminen eri käyttötarkoituksiin. Suunnittelutyössä määritellään visuaalisessa viestinnässä käytettävät elementit: kirjasintyyli, värimaailma, graafiset elementit sekä kuvien tyyli ja käyttö osana ilmettä. Määrittelystä ilmeestä tuotetaan graafinen ohje (PDF), joka esittelee viestinnässä käytettävät elementit. Ohjeen pohjalta tilaajan on helppoa ja kustannustehokasta edetä varsinaisen markkinointiviestinnän toteutukseen.

(Yrityksen digitalisaation kehittäminen / Myynti- ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut) Digitaalinen markkinointi, 5.000 euroa (alv 0 %) Projektin kesto 2-4 viikkoa, yhteensä 60 työtuntia Digitaalisen markkinoinnin tarpeiden ja ratkaisujen kartoitus sekä kampanjan ja mainosten suunnittelu. Tarpeiden kartoitus tehdään yhteisen suunnittelupalaverin pohjalta ja osittain yhteistyössä tilaajan kanssa. Esitellään digitaalisten markkinointikanavien - kuten Google, FaceBook, Instagram ja YouTube - mahdollisuuksia tilaajan tarpeisiin. Valitaan tilaajalle soveltuvat kanavat ja ratkaisut sekä määritellään kampanjoinnin viestit ja tarvittavat sovellukset kohderyhmittäin. Suunnitellaan mainossovellusten sisältö ja visuaalinen ilme kampanjan aloittamista varten. Materiaalien ja suunnitelman avulla tilaajan on helppoa ja kustannustehokasta aloittaa varsinaisen kampanjan.

(Myynti- ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut / Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu) Markkinointikanavat ja markkinointisuunnitelma, 5.000 euroa (alv 0 %) Projektin kesto 2-4 viikkoa, yhteensä 60 työtuntia Suunnitelma markkinoinnin kanavista, viestihierarkiasta, kohderyhmistä ja toimenpiteistä. Suunnitellaan yhteisen suunnittelupalaverin pohjalta ja osittain yhteistyössä tilaajan kanssa. Valitaan markkinointityössä hyödynnettävät kanavat ja määritellään viestien tasot ja sisällöt kohderyhmittäin eri kanavissa. Ajoitetaan suunnitellut markkinointitoimenpiteet ja esitetään vuosiympyränäkymässä. Valmis markkinointisuunnitelma toimitetaan sähköisenä dokumenttina (PDF) tilaajan käyttöön. Suunnitelman pohjalta tilaajan on helppoa ja kustannustehokasta edetä varsinaisen markkinoinnin toteutukseen.

<https://puistonpenkki.fi/>

Myyntivauhdittajat Oy

Myyntivauhdittajat Oy toimii valtakunnallisesti, päätoimipaikka Oulussa jossa on myös B2B asiakashankinnan yksikkömme. Valmennukset, työpajat ja workshopit työt pidetään joko Tilaajan omissa tai kustannuksellaan järjestämässä tiloissa. Osa palvelukokonaisuudesta hoidetaan etänä Oulusta käsin.

Osoite: Voudintie 4, 90400 Oulu

Kotisivu: <https://www.myyntivauhdittajat.fi/>

Yhteyshenkilön tiedot: Kari Kaisto 0401396339

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi Yrityspalveluseteli		
Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	
-		
-		

NetPartner Oy

Osoite: Kauppakatu 26 B II krs, 87100 Kajaani

Sähköposti: matti.mentila@netpartner.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Mentilä Matti 0442311812

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi Yrityspalveluseteli		
Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
		Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.
-		
-		
-		

NetPartner Oy on v. 2019 perustettu asiantuntijayritys. Autamme yrityksiä mm.kasvussa, omistajanvaihdoksissa ja investointien rahoitusjärjestelyissä. Tarkemmat tiedot www.netpartner.fi Asiakkaalle voi valita 5000 euron palvelun sisällön seuraavasta aihekokonaisuudesta: • Taloushallinnon suunnittelu yhdessä asiakkaan kanssa. • Rahoitushakemusten kirjoittaminen liitteineen, mm. asiakasyrityksen talousennusteita ja liiketoimintasuunnitelma. • Taloushallinnon tehostamisen ja ajantasaistamisen konsultointi. • Omistajanvaihdoksen valmistelu ja toteutus. • Tietosuojan liittyvien asioiden ajan tasalle saattaminen. • Viestintä- ja markkinointi • Henkilöstöjohtaminen • Kasvuyrityksen organisoinnin ja johtamisen konsultointi. Asiakkaalle ensin maksuton palvelukartoitus, jonka perusteella asiakkaalle tehdään yksilöity tarjous palvelun sisällöstä ja aikataulusta.

Omapaja Valmennus Oy

Tehdävämme on auttaa ja tukea sinua yrittäjyyden eri murrosvaiheissa. Tavoitteemme on yrityksesi menestyminen. Olemme tehneet näin jo lähes 25 vuoden ajan Lapissa. Kun tarvitset sparrausta ja tukea niin me autamme sinua. Tule keskustelemaan, aloitetaan siitä!

Osoite: Rovakatu 17, 3 kerros, 96100 Rovaniemi

Kotisivu: <https://valmennus.omapaja.fi/>

Sähköposti: merja.koistinen@omapaja.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Merja Koistinen 0447198111

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset	x	x
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille	x	x
Yrityksiensä strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Yrityksen strategia ja johtaminen (suppea) Onko strategia kirrkaana mielessä, mutta jotenkin asiat eivät vain mene siihen suuntaan? Tule juttelemaan, aloitetaan siitä. Yrityksen strategia ja johtamisen - palvelun tavoitteet määritellään sinun yrityksesi kanssa ensin yhdessä. Strategia työ voi olla esim. yrityksen yhteisen strategisen tavoitteen määrittelyä ja /tai - näkemyksen kirkastamista. Tai strategian kommunikointia siten, että muutkin sen ymmärtävät. Olennainen osa palvelua ovat tavoitteet ja toimintasuunnitelma, jotta yhteiseen päämäärään päästään. Palvelu voi sisältää myös johtamiskäytänteiden kirkastamista ja niistä sopimista. Palvelu on aina räätälöity sinun yrityksesi tarpeen mukaan ja laajuus riippuu sovituista työstä. Palvelu toteutetaan sekä etänä- ja lähialaverissa sovitusti.

Yrityksen strategia ja johtaminen (laaja) Onko strategia kirrkaana mielessä, mutta jotenkin asiat eivät vain mene siihen suuntaan? Aloitetaan yhteisellä tilannekatsauspalaverilla. Yrityksen strategia ja johtamisen - palvelun tavoitteet määritellään sinun yrityksesi kanssa ensin yhdessä. Strategia työ voi olla esim. yrityksen yhteisen strategisen tavoitteen määrittelyä ja /tai - näkemyksen kirkastamista. Tai strategian kommunikointia siten, että muutkin sen ymmärtävät. Olennainen osa palvelua on tavoitteet ja toimintasuunnitelma, jotta yhteiseen päämäärään päästään. Palvelu voi sisältää myös johtamiskäytänteiden kirkastamista ja niistä sopimista. Palvelu on aina räätälöity sinun yrityksesi tarpeen mukaan ja laajuus riippuu sovituista työstä. Palvelu toteutetaan sekä etänä- ja lähialaverissa sovitusti. Tämä laajempi kokonaisuus sisältää laajemman palvelupaketin.

Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille (laaja) Mistä ja miten lisää kasvua? Pohdittuunko kannattavan kasvun hakeminen ja edellytysten löytäminen. Tule niin aloitetaan yhteisellä palaverilla. Kasvuun tähtäävän palvelun sisältö räätälöidään aina yrityksen kanssa yhdessä. Yrityksen kasvun hakeminen voi sisältää erilaisia selvityksiä ja neuvonantoa joko uusille markkinoille, asiakassegmenteille menosta ja/tai uusien tuotteiden/ palveluiden lanseeraamisesta, tai muuta vastaavaa. Kasvua voidaan mitata myös eri tavalla. Tämä laajempi versio palvelusta sisältää aiheeseen liittyvää laajempaa kartoitusta ja mahdollisesti yhteisiä työpajoja. Palveluprosessi on aina räätälöity, tavoitteellinen ja sovitaan sinun kanssa yhdessä. Palvelu toteutetaan sekä etänä ja lähialaverissa sovitusti.

Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille (suppea) Mistä ja miten yritykselleni lisää kasvua? Pohdittuunko kannattavan kasvun hakeminen ja edellytysten löytäminen. Tule ja aloitetaan. Kasvuun tähtäävän palvelun sisältö räätälöidään aina yrityksen kanssa yhdessä. Yrityksen kasvun hakeminen voi sisältää erilaisia selvityksiä ja neuvonantoa joko uusille markkinoille, asiakassegmenteille menosta ja/tai uusien tuotteiden/ palveluiden lanseeraamisesta, tai muuta vastaavaa. Kasvua voidaan myös mitata eri tavalla. Palveluprosessi on aina räätälöity, tavoitteellinen ja sovitaan sinun kanssasi. Palvelu toteutetaan sekä etänä ja lähialaverissa sovitusti.

Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat, sekä hakemukset (suppea) Oletko suunnittelemassa yrityksen kehittämistä, mutta talouslaskelmissa ja tukihakemuksissa toivot tukea. Tule keskustelemaan kanssamme niin kirkastetaan hankkeen laajuus ja mennään siitä eteenpäin. Palvelumme sisältää tarvittavat talous-, rahoitus-, ja investointi laskemat ja rahoitushakemusten tekemisen. Palveluprosessi on käytännönläheinen ja teemme sovitut laskemat, kuvaukset ja hakemukset. Palvelu kokonaisuudessaan on aina räätälöity sinun yrityksesi tarpeen mukaan. Alkukeskustelussa ja tapaamisessa käydään tilanne läpi ja tarkennetaan kehityshanketta ja siihen liittyvää markkinaa. Palvelu toteutetaan sovitun toimintasuunnitelman ja tavoitteiden mukaan. Palvelu voidaan tehdä sekä etänä- ja lähialaverissa sovitusti.

Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat, sekä hakemukset (laaja) Oletko suunnittelemassa yrityksen kehittämistä, mutta talouslaskelmissa ja tukihakemuksissa toivot tukea. Tule keskustelemaan kanssamme niin kirkastetaan hankkeen laajuus ja mennään siitä eteenpäin. Palvelumme sisältää tarvittavat talous-, rahoitus-, ja investointi laskemat ja rahoitushakemusten tekemisen. Palveluprosessi on käytännönläheinen ja teemme sovitut laskemat, kuvaukset ja hakemukset. Palvelu kokonaisuudessaan on aina räätälöity sinun yrityksesi tarpeen mukaan. Alkukeskustelussa ja tapaamisessa käydään tilanne läpi ja tarkennetaan kehityshanketta, tai identifoidaan jotain aivan uutta. Tässä laajemmassa palvelussa käytetään enemmän aikaa kehityshankkeen määrittämiseen ja siihen liittyviin mahdollisiin esim. markkinakartoitukseen. Palvelu toteutetaan sovitun toimintasuunnitelman ja tavoitteiden mukaan. Palvelu voidaan tehdä sekä etänä- ja lähialaverissa sovitusti.

Oulun B&N Yhtiöt Oy

OBN (Oulu Business Networks) on yritysten ja organisaatioiden kehittämiseen erikoistunut asiantuntijayritys. Palvelumme kattavat esimerkiksi seuraavia kokonaisuuksia: strategia ja liiketoiminnan kehittäminen, laadunhallinta ja toimintajärjestelmät, palveluliiketoiminta, innovaatioiden kaupallistaminen, markkinointi sekä erilaiset tutkimukset ja selvitykset. Palveluksessamme on kymmenen yrityskehittämisen asiantuntijaa. Olemme toteuttaneet satoja tyytyväisiä asiakastoimeksiantoja ympäri Suomen.

Osoite: Takatie 6, 90440 Kempele

Kotisivu: <https://www.obn.fi>

Sähköposti: info@obn.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Pekka Kantola 0447777585

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksiensä strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
-	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	
-		

Oy Dialogues & Design Ltd

Oy Dialogues & Design Ltd on perustettu tuottamaan unikkeja ratkaisuja yhdessä asiakkaiden kanssa heidän tarpeisiinsa. Kuljemme asiakkaan kanssa samaa polkua. PALVELUMME: DIALOGISET FASILITOINNIT MUUTOSPROSESSIT TYÖNOHJAUKSET SOVITTELU TYÖYHTEISÖN HYVINVOINTIPALVELUT JOHTAMISVALMENNUKSET PALVELUMUOTOILU- JA KÄYTTÄJÄKOKEMUSTEN SUUNNITTELU ASIAANTUNTIJA-, SUUNNITTELU- JA KONSULTOINTIPALVELUT KOULUTUKSET JA VALMENNUKSET KOULUTUSVIENTI

Osoite: Huvilatie 11 A 4, 96300 Rovaniemi

Kotisivu: <http://diades.net/>

Sähköposti: heikki@diades.net

Yhteyshenkilön tiedot: Heikki Ervast 0407264771

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksiensä strategia ja johtaminen	X	X
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
<p>Yrityksen strategia ja johtaminen (suppeampi) Yrityksen strategian ja johtamiskulttuurin kehittäminen vastaamaan haasteellisten, ennakoimattomien ja kriisitilanteiden tarpeisiin. Valmennus perustuu kolmen fasilitoidun dialogin sarjaan (3x 1pv): 0. Dialogisarjaa pohjustava sähköinen kysely, 1. Ensimmäinen tapaaminen työyhteisölle, jossa luodaan tilanneanalyysi, 2. Toisessa tapaamisessa kiteytetään ensimmäisen tapaamisen ja välitehtävän myötä hyvät käytännöt yrityksen toimintakulttuurissa. 3. Kolmas tapaaminen: hyvään tulevaisuuteen orientoituminen. Kuvataan yrityksen hyvä tulevaisuus kahden vuoden kuluttua, sinne johtavat yksilöiden konkreettiset teot ja tekoja tukevat toimenpiteet. Työskentelyssä hyödynnetään dialogisia työskentelytapoja ja harjoitteita. Tapaamiset vetää kaksi kokenutta ja koulutettua dialogifasilitaattoria. 3x1/2 pv = 2 500€</p> <p>Yrityksen strategia ja johtaminen Yrityksen strategian ja johtamiskulttuurin kehittäminen vastaamaan haasteellisten, ennakoimattomien ja kriisitilanteiden tarpeisiin. Valmennus perustuu kolmen fasilitoidun dialogin sarjaan (3x 1pv): 0. Dialogisarjaa pohjustava sähköinen kysely, 1. Ensimmäinen tapaaminen työyhteisölle, jossa luodaan tilanneanalyysi, käydään läpi toimiviksi ja toimimattomiksi todettuja aiempia ratkaisukeinoja kriisitilanteissa 2. Toisessa tapaamisessa kiteytetään ensimmäisen tapaamisen ja välitehtävän myötä hyvät käytännöt yrityksen toimintakulttuurissa. Suoritetaan hyviä käytännöitä tukevia vuorovaikutusharjoitteita. 3. Kolmas tapaaminen: hyvään tulevaisuuteen orientoituminen. Kuvataan yrityksen hyvä tulevaisuus kahden vuoden kuluttua, sinne johtavat yksilöiden konkreettiset teot ja tekoja tukevat toimenpiteet. Työskentelyssä hyödynnetään dialogisia työskentelytapoja ja harjoitteita. Tapaamiset vetää kaksi kokenutta ja koulutettua dialogifasilitaattoria. 3x1pv = 5 000€</p>		

Pro Novum Oy

Pro Novum konsultoi yrityksiä ja yrittäjiä arvioimaan ja kehittämään liiketoimintansa kilpailukykyä. Osa-alueina liiketoimintaan, strategiaan, johtamiseen, talouteen, rahoitukseen ja hallitustyöhön sekä omistajuuteen liittyvät kysymykset. Konsulttiyrittäjällä on laaja-alainen liikkeenjohdon ja hallitustyön sekä konsultoinnin kokemus start-upeista konserneihin asti sekä Boardmanin partnerina taustallaan Boardman-verkoston osaaminen ja suhdeverkostot (boardman.fi ja satu.mehtala/linkedin.fi)

Osoite: Ilmarintie 6 B as B, 01400 Vantaa

Sähköposti: satu.mehtala@boardman.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Satu Mehtälä 0505398590

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille	x	x
Yrityksiensä strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omapastuu 20 %	1 000 €	500 €

Yrityksiensä strategia ja johtaminen, arvo 2500 euroa alv 0%. Palvelukokonaisuuden tavoite on auttaa yritystä kirkastamaan strategiaansa ja kehittämään johtamistaan. Konsultti tekee tilanaanalyysin perustuen käytettävissä olevaan materiaaliin ja avainhenkilöiden haastatteluihin tai työpajaan. Työn kesto on yhteensä 2,5 työpäivää.

Yrityksiensä strategia ja johtaminen, arvo 5000 euroa alv 0%. Yritysten toimintaympäristö muuttuu kovaa vauhtia. Pysyykö yrityksesi mukana? Pitääkö suuntaa tarkistaa, strategiaa tai liiketoimintamallia muuttaa? Miten johtamisesta, hallitustyöstä ja omistajuudesta saa aitoa lisäarvoa? Mikäli yrityksesi kaipaa vastauksia tämän kaltaisiin kysymyksiin, käänny puoleemme. Projektin palvelukokonaisuus määritellään yhdessä yrityksen tarpeista lähtien. Pohjaksi tehdään tilanaanalyysi, joka toteutetaan käytössä olevan materiaalin, avainhenkilöhaastattelujen ja/tai työpajojen perusteella. Työn kesto 5 työpäivää.

Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille, arvo 2 500 euroa alv 0%. Palvelukokonaisuus sisältää tilanearvion ja suosituksia toimenpiteiksi. Työ voidaan suorittaa esimerkiksi tutustumalla käytettävissä oleviin materiaaleihin ja haastattelemalla toimitusjohtaja ja hallituksen puheenjohtaja sekä pääomistajan edustaja (mikäli eri henkilö). Konsultilla on laaja-alainen kokemus sekä hallitus- että johtoryhmätyöstä. (ks satu mehtälä/linkedin.com). Palvelukokonaisuus on kestoltaan 2,5 työpäivää.

Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille, arvo 5000 euroa alv 0% Yrityksen menestys edellyttää, että yrityksen omistajilla, hallituksella ja johdolla on yhteinen ymmärrys yrityksen tilanteesta ja suunnasta. Palvelukokonaisuus sisältää tilanearvion ja siihen pohjaavan toimenpidesuunnitelman. Apuna voidaan käyttää avainhenkilöstön ja hallituksen jäsenten sekä omistajien haastatteluita, työpajaa ja tapaamisia. Työn suoritustapa pohjautuu yhdessä tehtävään suunnitelmaan. Konsultilla on laaja-alainen kokemus sekä hallitus- että johtoryhmätyöstä. (ks satu mehtälä/linkedin.com). Palvelukokonaisuus on kestoltaan 5 työpäivää.

Redocap Oy

Redocap Oy on vuonna 2010 perustettu valtakunnallisesti toimiva ohjelmisto- ja konsultointiyritys. Autamme pk-yrityksiä digitalisoimaan, kehittämään ja rahoittamaan liiketoimintaansa. Asiantuntijoihimme on yhteensä yli 50 vuoden kokemus rahoituskonsultoinnista, erilaisten liiketoiminta-alueiden ja palveluiden kehittämisestä niin Suomessa kuin ulkomailla. Palveluidemme avulla asiakkaamme ovat pystyneet lisäämään tuottavuuttaan ja kannattavuuttaan merkittävästi. Lisää tietoa www.redocap.fi

Osoite: Tietotie 2, 90460 Oulunsalo

Sähköposti: info@redocap.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Teemu Pääkkö 0407775909

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset	x	x
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksiensä strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen	x	x
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omapastuu 20 %	1 000 €	500 €

Yrityksen digitalisaation kehittäminen (suppea, n. 2-3 pv) Nykyisten järjestelmien kartoittaminen, big datan hyödyntämismahdollisuuksien tarkastelu liiketoiminnan analysoinnissa ja johtamisessa. Tarkastellaan nykyisen liiketoimintaprosessien istuvuutta nykyisiin järjestelmäympäristöihin ja/tai sovitetaan sitä uuteen ympäristöön. Yrityksen digitalisaation kehittäminen (laaja, n. 4-5 pv) Vaatimusmäärittely järjestelmäympäristölle asiakkaan liiketoimintaprosessin näkökulmasta. Perusprosessien automaation mahdollistaminen, oikea-aikaisen jatkuvan raportoinnin mahdollistaminen niin talouden kuin prosessin osalta.

Rahoitus- ja investointisuunnitelmat (suppea, n. 2-3 pv) Käydään läpi asiakkaan nykytilan liiketoiminnan osalta, kehittämissuunnitelman näkökulmasta ja tarkastellaan tulovirrat, joiden pohjalta mallinnetaan talouden kokonaiskuvaa. Kartoitetaan analyysin pohjalta karkealla tasolla liiketoimintakonseptin ansaintalogiikkaa, johon yhdistetään nykyinen rahoitusrakenne ja rahoitustarve. Rahoitus- ja investointisuunnitelmat (laaja n. 4-5 pv) Syvennetään asiakkaan liiketoiminnan nykytilan analyysia ja tarkastellaan taloutta laajemmin tehtävien ennustemallien kautta. Määrittelyjen pohjalta rakennetaan investointi-, kassavirta ja rahoituslaskelmat, tehdään sijoitusmuistio ja kartoitetaan sopivat rahoitustahot. Tästä voidaan jatkaa siihen, että kontaktoimme ja toimimme rahoitusneuvotteluissa neuvonantajana yrityksellenne.

Sohova

Onko sinun yritykselläsi tarve uusille kotisivuille vai kaipaavatko nykyiset päivitystä? Haluatko perustaa verkkokaupan vai onko suunnitelmassasi kehittää mobiiliapplikaatio tukemaan liiketoimintaasi? Me Sohovalla osaamme auttaa sinua! Kerromme, paljonko haluamasi tuote maksaa ja mitä se sisältää. Saat tarjouksen räätälöitynä sinun tarpeitasi vastaavaksi tai voit kysyä meiltä lisätietoja, me autamme mielellämme! Hyppää Sohovalle ja ota rennosti - Me hoidamme nämä hommat sillä aikaa!

Osoite: Rovakatu 17, 96100 Rovaniemi

Kotisivu: <https://sohova.fi/>

Sähköposti: jari.kunnari@sohova.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Jari Kunnari 0407483549

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli		
Asiantuntijapalvelut		Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu			
Omavastuu 20 %		1 000 €	500 €
.			
.			
.			
.			

SportaPost Oy

Lapin parasta startup-valmennusta. Tuntuuko, että startup-ala on täynnä omituisia termejä, joista et ymmärrä puoliakaan, etkä uskalla kysyä oikeita kysymyksiä? Startupeihin liittyy paljon harhaluuloja. Me autamme. Emme puhu turhaa jargonia, vaan selkokieltä. Tarjoamme käytännön esimerkkejä oikeasta elämästä. Olemme konkreettisesti eläneet startup elämää ja kerromme rehellisesti miten kannattaa toimia. Saat ainutlaatuisen valmennuksen, jota et saa muualta.

Osoite: Yliopistonkatu 8, 96300 Rovaniemi

Sähköposti: mikael@sportapost.com

Yhteyshenkilön tiedot: Mikael Kojo 0405513182

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli		
		Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset			
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset			
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		X	X
Taloushallinnon kehittämisen palvelut			
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta			
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille			
Yrityksiensä strategia ja johtaminen			
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu			
Yrityksen digitalisaation kehittäminen			
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut			
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta			
Omavastuu 20 %		1 000 €	500 €
-			

KAHDEN PÄIVÄN TEHO STARTUP VALMENNUS - 2500€ Sulla on huippu idea tai jo valmis tuote/palvelu joka valloittaa maailman ja haluat kasvaa. Mitä sitten? Keneen ottaa yhteyttä, mitä ne kysyy, mitä papereita pitää olla jne jne. Ei hätää! Kahdessa päivässä saat niin paljon tietoa, että tarvitset kaksi päivää lomaa sen jälkeen. Käymme läpi ainakin seuraavat asiat yrityksesi tai vaikka vain ideasi pohjalta (tarvittaessa syvennymme enemmän tiettyyn aihealueeseen). - Omarahoitus - Pankkilainat + Finnvera - Enkelsijoittajat - Business Finland rahoitukset - ELY-keskus rahoitukset - Rahoituskierrokset ja diluutio - Yrityksen valuaatio eri vaiheissa (pre ja post money) - Suunnattu osakeanti - Vaihtovelkakirjalaina - Cap table - Due diligence prosessi - Term sheet ja osakassopimukset (perustamisvaiheessa ja sijoittajien kanssa) - Pitchaaminen (deckin rakenne ja live pitchaus) - One pager eli yhden sivun tiivistelmä joko sijoittajille tai esim. pitch kisaa varten

NELJÄN PÄIVÄN MONSTER STARTUP VALMENNUS - 5000€ Muuten käydään läpi samat asiat kuin 2 päivän valmennuksessa, mutta syvällisemmin. Saat esim. pitchaamiseen valmiit pohjat sekä muita tärkeitä dokumenttipohjia. Tästä saat lisäksi käytännön digityökaluja ja yrityksesi somen haltuun. Käymme läpi ainakin seuraavat asiat yrityksesi tai vaikka vain ideasi pohjalta (tarvittaessa syvennymme enemmän tiettyyn aihealueeseen). - Omarahoitus - Pankkilainat + Finnvera - Enkelsijoittajat - Business Finland rahoitukset - ELY-keskus rahoitukset - Rahoituskierrokset ja diluutio - Yrityksen valuaatio eri vaiheissa (pre ja post money) - Suunnattu osakeanti - Vaihtovelkakirjalaina - Cap table - Due diligence prosessi - Term sheet ja osakassopimukset (perustamisvaiheessa ja sijoittajien kanssa) - Pitchaaminen (deckin rakenne ja live pitchaus) - One pager eli yhden sivun tiivistelmä joko sijoittajille tai esim. pitch kisaa varten + Arkea helpottavat digityökalut + Yrityksen some

Starttipaja Valmennus

Starttipaja tarjoaa asiantuntijapalveluita liiketoiminnan kehittämiseen. Meiltä saat apua erityisesti myyntiin, markkinointiin, palveluiden tuotteistamiseen ja asiakaskokemuksen kehittämiseen. Valtakunnallisesta yhteistyöverkostostamme löytyy juuri oikeat tekijät auttamaan sinun yrityksesi kasvua ja kehitystä.

Osoite: Rovakatu 17, 96100 Rovaniemi

Kotisivu: <https://www.starttipaja.fi/>

Sähköposti: jari.kunnari@starttipaja.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Jari Kunnari 0407483549

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksiensä strategia ja johtaminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Ostavastuu 20 %	1 000 €	500 €
.		
.		
.		
.		
.		
.		
.		
.		
.		
.		

Studio Artica

Studio Artica tuottaa valokuvia yritysten ja visuaalisen alan ammattilaisten monimuotoisiin tarpeisiin yli vuosikymmenen kokemuksella. Tarkkasilmäisyytemme valon ja sommittelman suhteen luo tunnistettavan tyylin, joka muuntautuu jokaisen kuvauksen luonteen mukaan. Sisäistämme asiakkaan tarpeet, autamme tarvittaessa ideoinnissa ja toteutamme kuvat suunnittelupöydältä viimeisteltynä lopputulokseen. Järjestämme kuvaukset sovitussa ympäristössä sisällä ja ulkona tai omassa studiossamme.

Osoite:	Pekakatu 3 B1, 96200 Rovaniemi
Kotisivu:	http://www.studioartica.com
Sähköposti:	petri@studioartica.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Petri Teppo 0445000764

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksiensä strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Ostavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	
.		
.		

Sähköinen Liiketoiminta Suomi Oy

Sähköinen Liiketoiminta Suomi Oy on rovaniemeläinen digitaalisen liiketoiminnan kehittämiseen asiantuntijapalveluja tarjoava yritys. Me haluamme opastaa yrityksiä kuinka yritys voi ottaa Enemmän Irti Verkosta! Palveluihimme kuuluvat digitaalisen markkinoinnin, verkkokaupan ja kotimaan sekä kansainvälisen digitaalisen liiketoiminnan palvelut. Olemme keskittyneet matkailun, kaupan ja palvelun pk-yritysten liiketoiminnan kehittämiseen käytännöläisellä otteella.

Osoite:	c/o Mikkola, Kostetörmänpolku 11, 96400 Rovaniemi
Kotisivu:	https://www.liiketoiminta.info
Sähköposti:	info@liiketoiminta.info
Yhteyshenkilön tiedot:	Kirsi Mikkola 0405551019

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi		Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€	
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset			
Yrityspalveluseteli			
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset			
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset			
Taloushallinnon kehittämisen palvelut			
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta			
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiä hallituksille ja johtoryhmille			
Yritysten strategia ja johtaminen			
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu			
Yrityksen digitalisaation kehittäminen			
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut			
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta			
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €	
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.		

TALVEA Oy

TALVEA tarjoaa talous-, laki- ja veroneuvontapalveluja. Vahvuutemme on raudanluja syväosaaminen verotuksessa sekä erilaiset yritysjärjestelyt ja yrityskaupat. Olemme pohjois-suomalainen ja yrittäjävetoinen yhtiö. Palvelemme asiakkaitamme neljältä paikkakunnalta käsin yhteensä noin 20 huippuammattilaisen voimin. Etkö tiedä, minkälaista apua tarvitset? Varaa maksuton keskustelu aika tarpeitasi: <https://talvea.fi/ajanvaraus/>

Osoite: Suosiolankatu 1, 96100 Rovaniemi

Kotisivu: <https://talvea.fi/>

Sähköposti: sari.leipala@talvea.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Sari Leipälä 0401911545

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi		Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€	
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset			
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset			
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset			
Taloushallinnon kehittämisen palvelut	x	x	
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta			
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille			
Yritysten strategia ja johtaminen			
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu			
Yrityksen digitalisaation kehittäminen			
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut			
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta	x	x	
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €	

Taloushallinnon kehittämisen palvelut / 4.000 € Työ sisältää 4 työpäivää konsultaatiota. Painopistealueet sovitaan asiakkaan tarpeen mukaan ja voidaan käyttää esim. -kassavirtaennusteiden laatiminen - budjetointi - kannattavuus- / kustannuslaskentamallin luominen ja kehittäminen - taloudellisen tiedon analysointi ja seuranta - taloushallinnon prosessien kehittäminen - kirjanpitoon liittyvät erityiskysymykset - tuki järjestelmävaihdosprojekteihin Taloushallinnon kehittämispalveluissa pystymme antamaan terävän toimialanäkökulman ja hyödyntämään tietojärjestelmien tuomia mahdollisuuksia suurien datamäärien analysoinnissa. Vahvuutenamme on yhdistää numerot ja juridiikka sekä tarjota käytännönläheisiä ratkaisuja usein monimotkaisiin tilanteisiin. Varaa maksuton keskustelu aika tarpeitasi oman tilanteesi kartoittamiseksi: <https://talvea.fi/ajanvaraus/>

Taloushallinnon kehittämisen palvelut / 2.000 € Työ sisältää 2 työpäivää konsultaatiota. Painopistealueet sovitaan asiakkaan tarpeen mukaan ja voidaan käyttää esim. -kassavirtaennusteiden laatiminen - budjetointi - kannattavuus- / kustannuslaskentamallin luominen ja kehittäminen - taloudellisen tiedon analysointi ja seuranta - taloushallinnon prosessien kehittäminen - kirjanpitoon liittyvät erityiskysymykset - tuki järjestelmävaihdosprojekteihin Taloushallinnon kehittämispalveluissa pystymme antamaan terävän toimialanäkökulman ja hyödyntämään tietojärjestelmien tuomia mahdollisuuksia suurien datamäärien analysoinnissa. Vahvuutenamme on yhdistää numerot ja juridiikka sekä tarjota käytännönläheisiä ratkaisuja usein monimotkaisiin tilanteisiin. Varaa maksuton keskustelu aika tarpeitasi oman tilanteesi kartoittamiseksi: <https://talvea.fi/ajanvaraus/>

Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta / 4.000 € Työ sisältää 3 työpäivää konsultaatiota. Painopistealueet valitaan asiakkaan tilanteen ja tarpeen mukaan ja voidaan käyttää esim. - arvonmääritykseen - omistajanvaihdoksen toteutustavan suunnitteluun - verosuunnitteluun - kauppakirjan laatimiseen / kommentointiin - kaupan ehtojen määrittelyyn - muuhun laki- ja sopimustukeen Käytännössä konsultaatio voi riittää pienen yhtiön kohdalla koko yrityskauppaprosessin hoitamiseen tai yrityksen koosta ja kaupan luonteesta riippuen laajaan tukeen tietyn osa-alueen / osa-alueiden toteuttamisessa. TALVEAlla on pitkä kokemus ja osaaminen yrityskauppojen ja omistajanvaihdosten toteuttamisesta. Ydinosaamistamme on erityisesti verotuksen syvälinen hallinta. Varaa maksuton keskustelu aika tarpeitasi oman tilanteesi kartoittamiseksi: <https://talvea.fi/ajanvaraus/>

Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta / 2.000 € Tuki omistajanvaihdoksen suunnitteluun ja toteuttamiseen. Työ sisältää 1,5 työpäivää konsultaatiota. Painopistealueet valitaan asiakkaan tilanteen ja tarpeen mukaan ja voidaan käyttää esim. - arvonmääritykseen - omistajanvaihdoksen toteutustavan suunnitteluun - verosuunnitteluun - kauppakirjan laatimiseen / kommentointiin - kaupan ehtojen määrittelyyn - muuhun laki- ja sopimustukeen Käytännössä konsultaatio riittää esimerkiksi pienen yrityskaupan tietyn osa-alueen / osa-alueiden toteuttamiseen. TALVEAlla on pitkä kokemus ja osaaminen yrityskauppojen ja omistajanvaihdosten toteuttamisesta. Ydinosaamistamme on erityisesti verotuksen syvälinen hallinta. Tunnumme erittäin laajasti verotus- ja oikeuskäytäntöä ja olemme olleet itse vaikuttamassa siihen useasti. Varaa maksuton keskustelu aika tarpeitasi oman tilanteesi kartoittamiseksi: <https://talvea.fi/ajanvaraus/>

Tecinspire

Idea sovelluksesta? Me kehitämme sen menestykseksi. 100% asiakkaistamme suosittelee meitä. Erikoisosaamistamme ovat web- ja mobiilisovellukset, toiminnanohjausjärjestelmät, digitaaliset palvelualustat, IoT-ratkaisut ja terveysteknologia. Kehittämämme ratkaisut ovat auttaneet asiakkaitamme kasvattamaan liiketoimintaansa, säättämään työaikaa ja kasvattamaan loppuasiakkaidensa tyytyväisyyttä. Keskitymme toimittamaan lisäarvoa, laatua ja helppokäyttöisiä ratkaisuja.

Osoite: Teknologiantie 18, 90590 Oulu

Kotisivu: <https://www.tecinspire.com/>

Sähköposti: info@tecinspire.com

Yhteyshenkilön tiedot: Teemu Kivioja 0505479571

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli		
	Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
	Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
	Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
	Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
	Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
	Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
	Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksen hallituksille ja johtoryhmille		
	Yrityksen strategia ja johtaminen		
	Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
	Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
	Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
	Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
	Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
		Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	
	-		
	-		
	-		
	-		
	https://www.tecinspire.com/		

Tilintarkastus Hyvärinen Oy

Toimipisteemme sijaitsee aivan Rovaniemen kaupungin keskustan tuntumassa katutasossa. Pihassa kolme maksutonta autopaikkaa ja tarvittaessa kadun varrella voi pysäköidä myös maksuttomasti. Yrityksemme on perustettu vuonna 2012 ja yrityksessämme työskentelee tällä hetkellä kahden omistajan lisäksi kaksi työntekijää. Yrityksemme toimialoina ovat tilintarkastus (HT- ja JHT-auktorisoinnit) ja aputoiminimellä Tilitoimisto Hyvärinen tilitoimisto- ja muut taloushallinnon palvelut.

Osoite: Rauhankatu 16, 96100 Rovaniemi

Kotisivu: <https://www.tthyvarinen.fi>

Sähköposti: Antero.Hyvarinen@tthyvarinen.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Antero Hyvärinen 0405433844

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut	x	x
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille	x	x
Yrityksiensä strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Palveluseteli 4000 € Kuvaus kuten edellä palveluseteli 2000 € kohdalla, mutta tässä toimeksiannon toteutus voi olla sisällöllisesti ja/tai ajallisesti laajempi. Toimeksiannon laajuus on yhteensä 7-8 työpäivää.

Palveluseteli 2000 € Koronakriisin jatkuessa ja toivottavasti mahdollisimman pian päättyessä, on yritysten tarpeellista selvittää kriisin vaikutukset omalle yritystoiminnalle. PK-yrittäjät ja yritysten muu johto tarvitsevat luotettavia ja vastuullisia neuvoja tilanteen analysointiin ja uusien strategioiden ja liiketoimintasuunnitelmien sekä toimintojen kehittämiseksi. Tähän tilanteeseen tarjoamme Rovaniemen kaupungin/Business Rovaniemen palvelusetelituottajana seuraavien osa-alueiden kehittämispalveluita: • Taloushallinnon kehittämisen palvelut • Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille • Yrityksen strategia ja johtaminen Osa-alueittaisen palvelun vaiheistus: 1. Aloituspäätös: taustatiedot ja toimeksianto 2. Toteutussuunnitelma: tarkennukset, aikataulutus 3. Varsinaisen projektin toteutus PDCA: -Nykytilan kartoitus ja analysointi -Kehityssuunnitelman laatiminen -Toteutusvaihe -Arviointi 4. Loppuraportti jatkuu..

Palveluseteli 2000 € Jatkoa Palvelun tarjoajalla on pitkäaikainen ja monipuolinen kokemus yksityisen ja julkisen sektorin tilintarkastajana sekä "pöydän toisella puolella" talouspääällikkönä ja yrittäjänä. Nämä luovat vankan perustan monimuotoisten yritystilanteiden hallintaan ja ratkaisujen löytämiseen yritysten tarpeisiin. Erityisosaamisalueet: Taloushallinto: ulkoinen ja sisäinen laskenta. Hallinto: strateginen johtaminen, yritysjärjestelyt, arvioinnin asiantuntemus. Verotus: verosuunnittelu välitön ja välillinen verotus. Rahoitus: suunnittelusta seurantaan. Julkisen hallinnon tilintarkastuskokemus tuo mukanaan erityistä asiantuntemusta siitä rajapinnasta, jossa julkinen ja yksityinen sektori toimivat ja kohtaavat. Tällä alueella on kehityspotentiaalia, joka tulee hyödyntää tehokkaammin. Toimeksiannon laajuus on yhteensä 3-4 työpäivää.

Unique Business Consulting

Onko yritykselläsi mielessä kasvaa ainutlaatuisiksi osaajaksi matkailun toimialalla Lapissa? Entä tarvitsetko taloudellista sparrausta matkailuyrityksellesi?Asiantuntijan erityisosaamisalueena matkailuyritysten investointi ja kehittäminen. Vahva matkailuelinkeinon ja taloushallinnon osaaminen. Palvelun tarjoajalla on monipuolinen kokemus yrittäjänä ja julkisella sektorilla yritysasiantuntijana matkailun toimialalla. Matkailuyrittäjän sparrausboxi on yrityksesi apuna.

Osoite: Hirvaskatu 16, 96190 Rovaniemi

Sähköposti: vssaari@gmail.com

Yhteyshenkilön tiedot: Virpi Saari 0503749435

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
	X	X
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut	X	X
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksiensä strategia ja johtaminen	X	X
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Ostavastuu 20 %	1 000 €	500 €
-		
-		

Mitä 5000 alv0% sisältää (strategia ja johtaminen) Matkailuyrittäjien sparrausboxi -asiantuntijan avulla ainutlaatuisiksi osaajaksi. Konsultin erityisosaamisalueena matkailuyritysten investointi - ja kehittämisspalvelut, taloushallinto. Alustatalouden hyödyntäminen palveluiden tarjonnassa. ELY-keskuksen tuet toiminnan kehittämisessä. Yrityksiensä strategia ja johtaminen, arvo 5000 euroa alv 0%. Mikäli yrityksesi kaipaa apua kasvuun tai kansainvälistymiseen, käänny puoleemme. Projektin palvelukokonaisuus määritellään yhdessä yrityksen tarpeista lähtien. Pohjaksi tehdään tilanneanalyysi, joka toteutetaan käytössä olevan materiaalin, avainhenkilöhaastattelujen ja/tai työpajan perusteella. Työn kesto 5 työpäivää.

Mitä 2500 alv0% sisältää (strategia ja johtaminen) Matkailuyrittäjien sparrausboxi -asiantuntijan avulla ainutlaatuisiksi osaajaksi. Konsultin erityisosaamisalueena matkailuyritysten investointi - ja kehittämisspalvelut, taloushallinto. Alustatalouden hyödyntäminen palveluiden tarjonnassa. ELY-keskuksen tuet toiminnan kehittämisessä. Yrityksiensä strategia ja johtaminen, arvo 2500 euroa alv 0%. Palvelukokonaisuuden tavoite on auttaa yritystä kirkastamaan strategiaansa ja kehittämään johtamistaan. Konsultti tekee tilanneanalyysin perustuen käytettävissä olevaan materiaaliin ja avainhenkilöiden haastatteluihin tai työpajaan. Työn kesto on yhteensä 2,5 työpäivää.

Mitä 2500 alv0% sisältää (talous- ja hallinto) Matkailuyrittäjien sparrausboxi -asiantuntijan avulla ainutlaatuisiksi osaajaksi. Konsultin erityisosaamisalueena matkailuyritysten investointi - ja kehittämisspalvelut, taloushallinto. Alustatalouden hyödyntäminen palveluiden tarjonnassa. Talouteen liittyvä konsultaatio. ELY-keskuksen tuet investoinnissa ja kehittämisessä, auttaminen hakemuksissa. Yrityksiensä talous ja hallinto, arvo 2500 euroa alv 0%. Palvelukokonaisuuden tavoite on auttaa yritystä kirkastamaan talouteen liittyviä asioita. Konsultti tekee tilanneanalyysin perustuen käytettävissä olevaan materiaaliin ja avainhenkilöiden haastatteluihin tai työpajaan. Työn kesto on yhteensä 2,5 työpäivää.

Mitä 5000 alv0% sisältää (talous- ja hallinto) Matkailuyrittäjien sparrausboxi -asiantuntijan avulla ainutlaatuisiksi osaajaksi. Konsultin erityisosaamisalueena matkailuyritysten investointi - ja kehittämisspalvelut, taloushallinto. Alustatalouden hyödyntäminen palveluiden tarjonnassa. ELY-keskuksen tuet investointiin, auttaminen hakemuksissa. Yrityksiensä talous ja hallinto arvo 5000 euroa alv 0%. Yritysten toimintaympäristö muuttuu kovaa vauhtia. Tarvitsetko yrityksesi laajempaa konsultaatiota talousasioihin? Pysykö yrityksesi alustatalouden hyödyntämisessä mukana? Mikäli yrityksesi kaipaa vastauksia tämän kaltaisiin kysymyksiin, käänny puoleemme. Projektin palvelukokonaisuus määritellään yhdessä yrityksen tarpeista lähtien. Pohjaksi tehdään tilanneanalyysi, joka toteutetaan käytössä olevan materiaalin, avainhenkilöhaastattelujen ja/tai työpajojen perusteella. Työn kesto 5 työpäivää.

Valmennustalo Tempo

Valmennustalo Tempo on yritysvalmentamisen, johtamisen ja henkilöstön kehittämisen sekä työyhteisösovittelun ja työhyvinvoinnin asiantuntijayritys ja strateginen kumppani. Olemme yli 12 vuoden ajan olleet toteuttamassa Lapissa ja Pohjois-Suomessa koulutuksia, luentoja ja yrittäjien sparrauksia sekä työyhteisöjen erilaisia teemavalmennuksia. Teemme työtä hyvän työelämän puolesta innostavalla ja käytännöllä läheisellä otteella.

Osoite: Rovakatu 26 A 11, 96200 Rovaniemi

Kotisivu: <https://www.valmennustalotempo.fi>

Sähköposti: paula@valmennustalotempo.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Paula Kähkönen 0503522079

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		x
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiensä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksiensä strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x	x
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	x	x
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Ostavastuu 20 %	1 000 €	500 €

-Tulevaisuuden osaamistarpeet ja uusien osaajien rekrytointi -Ketterän toimintasuunnitelman toteuttaminen yritykselle veto- ja pitovoimaisen yrityksen rakentamiseksi. - Yrityksen työnantajamielikuvan kehittäminen tulevaisuussuuntautuneesti -Yrityksen henkilöstön kehittäminen tulevaisuussuuntautuneesti -Sisäinen ja ulkoinen työnantajabrändi -Toimialan heikot signaalit, brändivertailu, kilpailijakartoitus, asiakaskyselyt

Taloushallinnon kehittämisen palvelut 2 PÄIVÄN KÄYTTÄNNÖNLÄHEINEN TALOUSVALMENNUS Käytännönläheinen taloushallinnon ja yrityksen toiminnan suunnittelu ja kehittäminen kassavirta-analysin avulla. Taloushallinnon prosessin kuvaus ja paneutumisen ongelmakohtien parantamiseen, turhiin työvaiheisiin, jotka voidaan lopettaa, ja manuaalisiin työvaiheisiin, joita voidaan automatisoida. Kassavirta-analyysi on yrityksen tukena ja apuna toiminnan suunnittelussa. - Kassavirta-analyysi päivittäisen toiminnan apuna. - Analyysin hyödyntäminen toiminnan kokonaisvaltaisena suunnittelutyökaluna: mm. myyntianalytiikka sekä osto- ja varaston hallinta. - Yrityksen talouden tulevaisuus ja rahoitussuunnitelmat eri rahoittajille. - Taloushallinnon lähtökohdan kartoittaminen, tilanneanalyysi, mitä prosesseja tai niiden osia kannattaa pitää yrityksellä itsellä ja mitkä kannattaa ulkoistaa. Näillä toimilla saadaan yrittäjälle ajansäästöä, tehokkuutta ja edesautetaan virheiden vähenemistä.

Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut VETO- JA PITOVOIMAINEN YRITYS, johon yritys saa kaksi asiantuntijaa 3 päiväksi -Sähköinen alkukartoituskysely henkilökunnalle yrityksen sisäisestä työtyytyväisyydestä ja työnantajabrändistä. -Kyselyn läpikäynti ja haasteiden ja mahdollisuuksien tunnistaminen. -Henkilöstöasioihin, rekrytointiin ja brändiin liittyvien tärkeimpien kehittämiskohteiden määrittely yrityksen veto- ja pitovoiman näkökulmasta. -Miten säilyttää hyvä työntekijäkokemus liiketoimintaa. Kenelle palvelusi on tarkoitettu? Palvelusisällön selkeyttäminen ja palvelulupaus. Miten palvelusi auttaa asiakasta? Mistä palvelu koostuu, mitä se sisältää, yhteisöllisyys/yhteiskuuluvuus, työn merkityksellisyys -Yrityksen henkilöstöasioiden, rekrytointin ja brändin kehittämiskohteiden tavoitteiden määrittely ja toimintasuunnitelman hahmon työstäminen. -Yhteinen työskentely toteutetaan luovilla menetelmillä yrityksen avainhenkilöiden kanssa.

Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu Valmennusohjelma 5 päivälle: TUOTEKEHITYS, TUOTEISTAMINEN JA PALVELUMUOTOILU Tuotekehitys ja tuotteistaminen: Tuotekehitysprosessin analyysi ja tarvekartoitus, ongelmakartoitus Prosessin hiominen ja tuotekehitykseen vaikuttavien reunaehtojen kartoittaminen Tuotanto ja toimitusprosessit, osto- ja myyntisopimukset Toimitussisällön selkeyttäminen, markkinointiviestinnän selkiyttäminen Hinnoittelu Palvelumuotoilu: Käsiteltäviä aiheita ovat tuotteiden, palveluiden, visuaalisen viestinnän, yrityksen fyysisen ympäristön sekä yrityksen toimintatapojen muodostaman kokonaisuuden hallinta osana liiketoimintaa. Kenelle palvelusi on tarkoitettu? Palvelusisällön selkeyttäminen ja palvelulupaus. Miten palvelusi auttaa asiakasta? Mistä palvelu koostuu, mitä se sisältää, kuka siitä hyötyy tai kenelle se on tarkoitettu ja miten se tuotetaan? Palvelutapahtuma eri kanavissa ja asiakaskokemuksen rakentaminen niihin sopivaksi

Yrityksen strategia ja johtaminen Valmennusohjelma 2 päivälle: TAVOITTEELLINEN JOHTAMINEN & INNOSTAVA STRATEGIA. Valmennus voidaan räätälöidä yrittäjälle, yrityksen avainhenkilöille tai koko yrityksen henkilökunnalle. Yrityspalvelusetelin avulla pureudutaan vuorovaikutustaitojen kehittämiseen, esimiehen johtamistaitojen kehittämiseen ja johtamisrakenteen vahvistamiseen, työntekijöiden roolin kirkastamiseen ja halutun työkuultuurin rakentamiseen, työhyvinvointiin ja henkiseen tukeen, yrityksen muutoksiin ja päätöksentekoon, kasvun pullonkaulojen tunnistamiseen, asiakastyön kehittämiseen sekä työnantajamielikuvan ja rekrytointin ja perehdyttämisen prosessin kehittämiseen, Näistä teemoista yrittäjä valitsee 3 yritykselle ajankohtaista teemaa.

Yrityksen strategia ja johtaminen Valmennusohjelma 4 päivälle: TAVOITTEELLINEN JOHTAMINEN & INNOSTAVA STRATEGIA. Valmennus voidaan räätälöidä yrittäjälle, yrityksen avainhenkilöille tai koko yrityksen henkilökunnalle. Yrityspalvelusetelin avulla pureudutaan vuorovaikutustaitojen kehittämiseen, esimiehen johtamistaitojen kehittämiseen ja johtamisrakenteen vahvistamiseen, työntekijöiden roolin kirkastamiseen ja halutun työkuultuurin rakentamiseen, työhyvinvointiin ja henkiseen tukeen, yrityksen muutoksiin ja päätöksentekoon, kasvun pullonkaulojen tunnistamiseen, asiakastyön kehittämiseen sekä työnantajamielikuvan ja rekrytointin ja perehdyttämisen prosessin kehittämiseen, Näistä teemoista yrittäjä valitsee 5 yritykselle ajankohtaista teemaa. Yritys saa käyttöönsä lisäksi materiaalit ja strategisen johtamisen ja valmentavan esimiehen työkalupakin.

Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu Valmennusohjelma 3 päivälle: TUOTEKEHITYS, TUOTEISTAMINEN JA PALVELUMUOTOILU Tuotekehitys ja tuotteistaminen: Tuotekehitysprosessin analyysi ja tarvekartoitus, ongelmakartoitus Tuotekehitykseen vaikuttavien reunaehtojen kartoittaminen Hinnoittelu Palvelumuotoilu: Kenelle palvelusi on tarkoitettu? Palvelusisällön selkeyttäminen ja palvelulupaus. Miten palvelu koostuu, mitä se sisältää, kuka siitä hyötyy tai kenelle se on tarkoitettu ja miten se tuotetaan?

Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut VETO- JA PITOVOIMAINEN YRITYS, johon yritys saa kaksi asiantuntijaa 1,5 päiväksi -Sähköinen alkukartoituskysely henkilökunnalle yrityksen sisäisestä työtyytyväisyydestä ja työnantajabrändistä. -Kyselyn läpikäynti ja haasteiden ja mahdollisuuksien tunnistaminen. -Henkilöstöasioihin, rekrytointiin ja brändiin liittyvien tärkeimpien kehittämiskohteiden määrittely yrityksen veto- ja pitovoiman näkökulmasta. -Yrityksen henkilöstöasioiden, rekrytointin ja brändin kehittämiskohteiden tavoitteiden määrittely ja toimintasuunnitelman hahmon työstäminen. -Yhteinen työskentely toteutetaan luovilla menetelmillä yrityksen avainhenkilöiden kanssa. -Ketterän toimintasuunnitelman toteuttaminen yritykselle veto- ja pitovoimaisen yrityksen rakentamiseksi.

Valokuvaamo Kipinä

Kipinästä saat monipuoliset valokuvauspalvelut yrityksesi tarpeisiin. Mielikuva laadusta ja luotettavuudesta syntyy tehokkaimmin visuaalisesti, harkittujen yrityksesi näköisten valokuvien avulla. Kuvilla rakennetaan jatkuvuutta markkinointiin; yhtenäinen visuaalinen ilme on yrityksen kasvot alalla kuin alalla. Kipinä suunnittelee asiakkaalle sopivat kuvakokonaisuudet ja opastaa asiakasta hyödyntämään valokuvia monipuolisesti eri viestikanaviin sopivalla tavalla.

Osoite: Rovakatu 21, 96200 Rovaniemi

Sähköposti: info@valokuvaamokipina.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Antti Pakkanen 0403511027

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Valokuvat osana markkinointia 2500€ alv 0% - Asiakkaan valokuvien ja kuvallisen viestinnän tarpeen kartoittaminen. - Yrityksen brändiin soveltuvien henkilökuvien suunnittelu ja mallikuvien toteuttaminen. - Brändi- ja mainoskuvien työpaja. Keskeisen palveluiden/tuotteiden visuaalisen ilmeen suunnittelu ja mallikuvien toteuttaminen. - Sosiaalisen median kuvapankin suunnittelu. - Koulutus itsenäiseen kuvapankkikuvan toteuttamiseen ja kuvien käyttöön eri sosiaalisen median kanavissa.

Valvimo - Iloinen markkinointitoimisto

MARKKINOINTI- JA MYNTIOSAAMISTA LAPISTA Valvimo on markkinointiin ja sosiaaliseen mediaan erikoistunut yritys. Valvimon missio on auttaa yrityksiä tekemään parempaa markkinointia. Valvimo auttaa yrityksiä sosiaalisen median haltuunotossa ja sparraa yrittäjästä some-osaajia. Sparraamme myös sosiaaliseen myyntiin ja autamme asiantuntijabrändäyksessä. Iloinen yrittäjä Riia Valvimo on erikoistunut henkilö- ja asiantuntijabrändeihin, sekä sosiaalisessa mediassa markkinointiin ja verkostoitumiseen.

Osoite: Korkalonkatu 5 A 14, 96100 Rovaniemi

Kotisivu: <https://valvimo.fi/>

Sähköposti: riia@valvimo.fi

Yhteyshenkilön tiedot: Riia Valvimo 0503366980

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiä hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	X	X
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

- Lähtötilannekartoitus - Kehitettävien some- ja viestintäkanavien valinta ja sparraus valittujen kanavien käyttöön (max. 3 kpl: Facebook, Instagram, LinkedIn, - TikTok, blogi, verkkosivut tai muu) - Profiilien päivitys ja julkaisutyökaluihin tutustuminen - Valittujen kanavien analytiikkatyökaluihin tutustuminen - Facebookin mainontaan tai valinnaiseen digimarkkinoinnin työkaluun tutustuminen (esim. Mailchimp, HubSpot) - Henkilö- ja/tai asiantuntijabrändin hyödyt ja kiteytys - Parhaat verkostoitumiskäytänteet -sparraus - Mitattavien tavoitteiden asettaminen - Markkinointiviestinnän ja henkilöbrändin vaikuttavuuden kehittämiseen liittyvien esimerkkivalokuvien ottaminen ja opastus kuvien käyttöön osana digitaalista markkinointia - Yhteenveto / Loppupalaveri 2. Some-markkinoinnin sisältösuunnitelman pohja (1 kk) 3. Markkinoinnin vuosikello 4. Henkilö- / asiantuntijabrändin kehittämissuunnitelma sparrauksien pohjalta

Onnistu somessa - Asiantuntijana sosiaalisessa mediassa 5000,00 € (alv 0%) Tavoitteena: - Yrityksen sosiaalisen median markkinoinnin kehittäminen. - Yrittäjän/asiantuntijan henkilö- ja asiantuntijabrändin kiteyttäminen ja sosiaalisen myynnin käytänteisiin tutustuminen. - Viestinnän vaikuttavuuden kehittämiseen liittyvien esimerkkivalokuvien ottaminen ja opastus kuvien käyttöön osana digitaalista markkinointia. Palvelun kesto n. 4-8 vk, sovitaan asiakkaan kanssa erikseen. Sisältää: 1. 26 tuntia asiakkaan kanssa tehtävää työtä/sparrausta, joka rakentuu asiakkaan tarpeen mukaan seuraavista aiheista:

Innostu somesta - Henkilöbrändi sosiaalisessa mediassa 2500,00 € (alv 0%) Tavoitteena henkilöbrändin kiteyttäminen ja sosiaalisen myynnin käytänteisiin tutustuminen. Palvelun kesto n. 3-6 vk, sovitaan asiakkaan kanssa erikseen. Sisältää: 1. 14 tuntia asiakkaan kanssa tehtävää työtä/sparrausta, joka rakentuu asiakkaan tarpeen mukaan seuraavista aiheista: - Lähtötilannekartoitus ja tutustuminen - Henkilöbrändin hyödyt ja kiteytys - Viestintäkanavien valinta ja sparraus valittujen viestintäkanavien käyttöön ja päivittämiseen (max. 3 kpl: Facebook, Instagram, LinkedIn, TikTok, blogi, verkkosivut tai muu sähköinen viestintäkanava) - Parhaat verkostoitumiskäytänteet -sparraus - Mitattavien tavoitteiden asettaminen - Yhteenveto / Loppupalaveri 2. Henkilö- / asiantuntijabrändin kehittämissuunnitelma sparrauksien pohjalta

Innostu somesta - SOME-startti 2500,00 € (alv 0%) Tavoitteena sosiaalisen median markkinoinnin kehittäminen. Palvelun kesto n. 3-6 vk, sovitaan asiakkaan kanssa erikseen. Sisältää: 1. 12 tuntia asiakkaan kanssa tehtävää työtä/sparrausta, joka rakentuu asiakkaan tarpeen mukaan seuraavista aiheista: - Lähtötilannekartoitus - Kehitettävien some-kanavien valinta (max. 3 kpl: Facebook, Instagram, LinkedIn, TikTok) - Yrityksen profiilien päivitys ja julkaisutyökaluihin tutustuminen - Sparraus valittujen some-kanavien käyttöön - Valittujen some-kanavien analytiikkatyökaluihin tutustuminen - Facebookin maksettuun mainontaan tutustuminen - Tutustuminen valinnaiseen digimarkkinoinnin työkaluun (esim. Mailchimp, HubSpot, Canva) - Yhteenveto / Loppupalaveri 2. Some-markkinoinnin sisältösuunnitelman pohja (1 kuukaudelle) 3. Markkinoinnin vuosikello

Well Ahead

Well Ahead toteuttaa organisaatiollesi yksittäisiä tulevaisuustyöpajoja tai pidempikestoisia tulevaisuusprosesseja sekä trendikartoituksia organisaatioksi tuote- tai palvelutarjoonnan innovoinnin ja kehittämisen tueksi sekä tulevaisuuskestävän strategian rakentamiseksi. Well Ahead tarjoaa myös koulutuksia, asiantuntijapuheenvuoroja tai luentoja tulevaisuusajattelusta, ennakoinnista sekä tulevaisuuden trendeistä organisaatioksi tarpeisiin soveltuena.

Osoite:	PL 2230, 96201 ROVANIEMI
Kotisivu:	https://well-ahead.fi/
Sähköposti:	paivi@well-ahead.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Päivi Holopainen 0405631657

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
	Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
	Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
	Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
	Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
	Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
	Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksiä hallituksille ja johtoryhmille		
	Yrityksien strategia ja johtaminen		Yrityksen tulevaisuuskestävä strategia -sparraus
	Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
	Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
	Myyntin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
	Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
	Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Yrityksen tulevaisuuskestävä strategia -sparraus koostuu yrityksen toimintaympäristön tulevaisuuskaatsuksesta (raportti tärkeimmistä toimintaympäristön megatrendeistä, trendeistä ja heikoista signaaleista) sekä kolmesta puolen päivän (4h) mittaisesta sparraustilaisuudesta yrityksenne tulevaisuuskestävän strategian kehittämiseksi. Sparrauspäivien kohderyhmänä ovat yrityksenne avainhenkilöt. Sparrauspäivien sisällöt ovat: • Yrityksen toimintaympäristön megatrendit, trendit ja heikot signaalit, tulevaisuuskaatsuksen käsittely • Tulevaisuuskestävän strategian rakennuspalikat, yrityksenne tulevaisuuskenaariot • Tulevaisuuskestävän strategian täsmennys ja tärkeimmät askelmerkit Sparraajananne toimii Well Aheadin ennakoitiasiantuntija Päivi Holopainen (YTM), jolla on yli kymmenen vuoden kokemus tulevaisuuden ennakoitityöstä yritysten, organisaatioiden ja kuntapäätäjien kanssa.

Yrityksen tulevaisuuskestävä strategia -sparraus Palvelun yhteisumma on 2500 € (Yrityspalveluseteli 2000€ ja omavastuu 500€) Jatkuvasta muutoksesta on tullut pysyvää, mutta pysyykö yrityksenne muutoksessa mukana? Millaisia ratkaisuja voitte tehdä yrityksen strategiseen kehittämiseen, jotta pysytte ketteränä ja pystytte hyödyntämään toiminnassanne olennaisia trendejä? Entä kuinka voitte lisätä yrityksenne muutos- ja tulevaisuuskestävyyttä, jotta olette jatkossa paremmin varautuneita yllättäviin, yrityksenne toimintaa haastaviin muutoksiin? Ennakoinnin työkalut tarjoavat useita erilaisia tapoja tarkastella muutosta sekä toimintaympäristöä niiden keskellä. Ne auttavat teitä hyödyntämään muutoksen olennaisimmat osat yrityksenne strategisessa toiminnassa ja tekemään aktiivisesti omaa yrityksenne tulevaisuutta.