Aalto Capital Partners Oy

Yrityksen rahoitusta palveleva toiminta

Osoite:	Mikonkatu 15 A, 00100 Helsinki
Kotisivu:	https://aaltocapital.com/
Sähköposti:	contact@aaltocapital.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Iiro Aalto-Setälä 0405477007

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi Yrityspalveluseteli

	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset	Palvelu sisältää seuraavat osiot (lisätiedot 1-4)	
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen littyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

1. Asiakkaan nykyisen taloudellisen raportoinnin järjestelmäselvitys 2. Asiakkaan sijoittajaintressiä tukevan toimivan raportointijärjestelmän rakentaminen sekä tarvittaessa ylläpito 3. Asiakkaan erilaisten rahoitusvaihtoehtojen kartoitus liiketoiminnan kehittämiseksi kuten osake-, väli- ja velkarahoitus 4. Asiakkaan arvonmääritys yhtiöstä diskontatun kassavirran, toimialalle toteutettujen yrityskauppojen ja listattujen verrokkiyhtiöiden hinnoittelun perusteella

Advertising Kioski Oy

Olemme toteuttaneet makeita ideoita, suussa sulavaa sisältöä sekä visuaalista ja virtuaalista karkkia vuodesta 2005. Teemme markkinointiviestinnän ja mainonnan suunnittelua. Suunnittelutyön pohjana on aina asiakkaan tieto tuotteestaan ja tavoitteistaan, jonka tueksi tuomme oman osaamisemme. Periaatteinamme on olla helposti lähestyttävä, toimia luottamuksellisessa yhteistyössä asiakkaan kanssa ja toteuttaa toimeksiannot ehdottomalla ammattitaidolla.

Osoite:	Pohjolankatu 4-6, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	https://adkioski.com/
Sähköposti:	info@adkioski.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Ilkka Väyrynen 0400981596

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi Yrityspalveluseteli

Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen littyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

-
-
-
-
-
-
-
-

All About Lapland Oy

Osoite:	Sarkatie 5, 96460 Rovaniemi
Kotisivu:	https://allaboutlapland.fi/
Sähköposti:	alex@allaboutlapland.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Alexander Kuznetsov 0400825570

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi Yrityspalveluseteli

Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen littyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

-
-
-
-
-
-

Arctic Factory

Arctic Factory on käyttäjälähtöiseen kehittämiseen erikoistunut muotoilutoimisto Lapista. Tuotamme palvelumuotoilun ja tuotekehityksen sekä brändin rakentamisen palveluita. Rakennamme strategisesti parempaa liiketoimintaa ihmistä ymmärtäen. Olemme tehneet projekteja mm. matkailu-, ravintola-, sote-, elokuva- ja energia-aloilla. Tehtaan muotoilujohtajana toimii sekä monialaisia tiimejä vetää Julius Oförsagd ja kansainvälistymisen mentorina toimii senior advisor Tuija Seipell Vancouverista.

Osoite:	Aittatie 3 / Y-North, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	http://www.arctic-factory.com
Sähköposti:	hello@arctic-factory.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Julius Oförsagd 0408668737

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

ASIAKASKOKEMUSKARTOITUS JA PALVELUMUOTOILSPARRAUS - 2500e Mitä tehdään? Käydään läpi palvelumuotoilun perusperiaatteet ja analysoidaan nykyisten palveluiden käyttäjäkokemus. Analyysin perusteella määritellään kehittämistarpeet ja rakennetaan suunnitelma miten yrityksen toimintaa ja palveluita voidaan kehittää palvelumuotoilun avulla. Mihin kysymyksiin vastataan Mitä palvelumuotoilu on ja mitä mahdollisuuksia se tarjoaa? Minkälainen olemassa oleva tai uusi palvelu on, kuka sitä käyttää ja mitä aitoja todellisia tarpeita käyttäjillä on? Mitkä ovat tärkeimpiä asiakaslähtöisen kehittämisen asioita, jotka tulee ottaa huomioon kehittämisessä? Projektin lopputulos: Yhteinen työpaja palvelumuotoilusta ja sen mahdollisuuksista Asiakaskokemuskartoitus (pdf): Asiakasryhmät, käyttäjäprofiilit, palvelupolkujen visualisointi ja avaaminen, palvelun analysointi jokaisen käyttäjäprofiilin näkökulmasta, kehittämistarpeiden aukikirjoittaminen sekä suunnitelma palveluiden kehittämiseksi.

UUDEN PALVELUN SUUNNITTELUPROJEKTI - 5000 e Onko sinulla idea uudesta tuotteesta tai palvelusta tai haluaisitko trimmata olemassa olevan palvelun huippukuntoon? Kehitämme uuden palvelun asiakaslähtöisesti muotoilun avulla. Mitä tehdään? Rakennetaan suunnitelma uudesta tuotteesta tai palvelusta. Mihin kysymyksiin vastataan - Kenen tarpeita palvellaan - ketkä ovat asiakkaita? - Mitkä ovat käyttäjän tarpeet - millaisia käyttäjiä on ja mitä he tarvitsevat? - Miten palvelu toimii - miten se tuotetaan ja toteutetaan? - Minkälainen on palvelun haluttu käyttökokemus - mitä tavoittelemme? - Minkälainen on palvelun toimiva palvelupolku - mitä kaikkea palvelun varrella tapahtuu? - Mikä on palvelun identiteetti? (nimi ja palvelulupaus) Projektin lopputulos Visualisoitu yhteenveto palvelukonseptista (PDF): Uuden palvelun palvelupolku, käyttäjätarpeiden määrittely, palvelun nimi ja palvelulupaus, ohjeistus uuden palvelun myyntiin ja tuotantoon viemiseksi.

ASIAKASLÄHTÖISEN LIIKETOIMINTASTRATEGIAN RAKENTAMINEN - 5000 e Tässä projektissa laadimme yrityksellesi asiakaslähtöisen liiketoimintastrategian. Kaiken ytimessä on asiakkaiden palveleminen ja yrityksen unelman toteuttaminen. Strategia on toimiva opas asiakaslähtöisen liiketoiminnan tavoitteiden asettamiseksi ja saavuttamiseksi Mitä tehdään? Rakennetaan asiakaslähtöinen liiketoimintastrategia yritykselle. Kysymyksiin vastauksia: Miksi yritystoimintaa tehdään ja mitä tavoitellaan? (visio ja missio) Miksi olemme olemassa? Missä olemme nyt? Mitä tavoittelemme lyhyellä ja pitkällä tähtäimellä? Mitä pitää tapahtua ja miten meidän täytyy toimia jotta pääsemme tavoitteeseen? Miten etenemistä mitataan? Ketkä ovat asiakkaitamme ja mitä tarpeita heillä on? Business Model Canvas Projektin sisältö ja lopputulos: Yhteinen strategiatyöpaja Strategiadokumentti menestyksekkään bisneksen tekemisen tueksi. Loppupalaveri strategian läpikäymiseksi ja käyttöön viemisen tueksi.

KANSAINVÄLISTYMISEN TIEKARTTA - huippuasiantuntijoiden tehosparraus - 5000 e Arctic Factory tarjoaa Tuija Seipellin (FIN/CAN) ja Julius Oförsagdin huippusparrauksen kohti kansainvälistä bisnestä. Määrittelemme kansainvälistymisen tavoitteet, potentiaaliset asiakkaat ja tärkeimmät stepit kansainvälisen kasvun mahdollistamiseksi. Mitä tehdään? Sparrataan kansainvälistymisen mahdollisuuksista ja laaditaan tiekartta kasvulle. Mihin kysymyksiin vastataan: Miksi kv-bisnestä ja mitä sillä tavoitellaan? Kenelle liiketoimintaa tehdään - ketkä ovat asiakkaita ja millä markkinoilla? Missä olemme nyt - mikä on nykytilanne? Mikä on kansainvälistymisen tavoite? Projektin sisältö ja lopputulos: Yhteinen sparraustyöpaja kahden huippuasiakaskokemusammattilaisen kanssa. Tiekartta-dokumentti, jossa määritellään kansainvälistymisen tavoitteet, kohderyhmät, asiakkaat ja liiketoimintaan vaikuttavat megatrendit. Sparraustyöpaja jatkokehitysrahoituksen/tuen hakemisen mahdollisuuksista.

.

Arctic Values

Arctic Values is a Rovaniemi-based enterprise and supports sustainable business initiatives and projects all around the fields of circular economy and sustainable tourism in order to realize financing of projects with sources from the global investment community. Solutions regarding sustainability reporting and implementation of environmental management systems are elements of the service portfolio as well. Workshops and individual coaching are possible pathways of initial cooperation.

Osoite:	Ratakatu 10 - 40, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	http://www.arctic-values.com
Sähköposti:	adrian.braun@arctic-values.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Adrian Braun 0400179076

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		X
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		X
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		X
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		X
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen littyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Arctic Values services as outlined embrace each an overall volume of 2.500,00 EURO - 0% VAT. Business voucher covers 2.000,00 EURO and own responsibility 20 % = 500,00 EURO (Yrityspalveluseteli 2.000,00 EURO ja Omavastuu 20 % = 500,00 EURO) If you have any questions regarding one or more of the five Arctic Values services, please feel free to contact founder Adrian Braun.

Sustainable investments and solutions are on the rise and Arctic Values will help you to identify your individual strengths and opportunities in order to receive public and private capital. In this respect Arctic Values offers workshops or individual consulting/coaching and develops, depending on your needs, supplementary reports and presentations, which will be beneficial for your communication purposes with customers, clients and investors. Arctic Values founder Adrian Braun holds a PhD in business studies and social sciences and has experiences in working in the global finance sector. He came to Rovaniemi seven years ago and focuses in his work permanently on essential business aspects, as for example, sustainable development, corporate social responsibility (CSR) and financial planning.

Service #1: Arctic Values Sustainability Investments Workshops Arctic Values offers sustainable investments workshops and supports enterprises in gaining knowledge about diverse financing opportunities to realize projects and initiatives with focus on sustainable development. These enterprises could be linked to tourism, retailing, digitalization and many other sectors. The package includes: 3 workshop sessions of sustainability investments topics (90 minutes each session) - 8-20 participants - Introduction into global finance - Novel instruments Green Bonds (Fin: Vihreät Joukkovelkakirjat), Green Funds - Case studies (e.g. Kuntarahoitus) - ESG-Reporting (Environmental, Social, Governance) and why this novel approach matters to communicate with global investors - Additional provision of supplementary documents, including a glossary of relevant financial terminology, translated from English into Finnish language

Service #2: Arctic Values Internationalisation and Market Research Internationalization is a core challenge for businesses in Finnish Lapland and Arctic Values is a very good partner when it comes to set up business relations across Europe and beyond. The package includes: 3-day individual consulting/coaching The consulting sessions will cover operations of global financial markets, including pathways of financing your sustainability projects with utilization of green investments from global investors. Eventually you will receive a written report of the individual consulting (in English language) with key elements of the discussion and categorized business advice. Based on your specific needs, focus areas will be: - Green Financial Instruments (e.g. Green Bonds - Fin: Vihreät Joukkovelkakirjat) - Annual Financial Reporting - Investor Relations - Corporate Governance - Market Research (for example communication with potential business partners in German-speaking countries)

Service #3: Arctic Values Sustainability Reporting Set-Up Sustainability expert Adrian Braun has experience in sustainability reporting and has received his doctoral degree by focusing on corporate social responsibility (CSR) implementation into companies. The package includes: - 1-day individual consulting and dialogue to find key sustainability elements for your company - 12-15 page initial sustainability report (written in English language) > If desired, including Environmental Management System references (ISO 14001/ EMAS III) and set-up to implement those - Power-Point presentation with elements of your sustainability report - Diverse charts that highlight your business and possible connections to sustainability standards, sustainability labels (if applicable for your company) - An introduction of your business and your potential to receive green investments from public and private sector

Service #4: Arctic Values - COVID-19 Recovery Funding Opportunities The European Union and other bodies put emphasis on stimulation of the economy in order to achieve survival of suffering sectors, such as, tourism and supply chain dependent industries. The package includes: 1-day workshop (5-20 participants) OR multiple sessions of consulting to get back on track from economic lockdowns and travel restrictions. The content embraces insights and possible solutions, what kind of funding opportunities are available: The consulting package is supported by a 5-8 pages report, why your company would be eligible for recovery support (if applicable in your case). - EU 750 Billion Euro Recovery Package (launch autumn 2020) - EU Green Deal - EU Green taxonomy for Sustainable Finance - EU funding - Horizon 2020/ Horizon Europe - Business-Cluster cooperation possibilities

Service #5: Arctic Values Eco-Tourism Strategic Insights and Sustainable Investments Arctic Values was previously involved in the development of the City of Helsinki - Sustainable Tourism Program established in 2020 and contributed in providing sustainability solutions, particularly focusing on green finance in order to support future realization of green hotels in the capital area. The package includes: 3-day individual consulting (or alternatively a workshop for 5-20 participants) - Green investments to finance green hotels or tourism related activities - Opportunities to enforce sustainable development in Arctic tourism - Gaining new markets - eco-tourism as business driver (including supplementary materials) - Sustainable tourism and communication (visitors, stakeholders and investors) - Environmental Management Systems certification insights (ISO 14001/ EMAS III) specifically for tourism enterprises - Tourism Eco-labels, such as, the Nordic Swan

-

-

Arctic Warriors Oy

Arctic Warriors Oy on Rovaniemen Narkauksessa toimiva luontaistuotealan yritys, joka on poikkeusoloja pelkäämättä uudistanut oman alansa toimintamalleja ja markkinointia. Tuntemattomuudesta valtakunnallisesti tunnetuksi nousseella yrityksellä on oma kansainvälinen verkkokauppa ja suositut sosiaalisen median kanavat, joista on noussut useita somehittejä. Katjan ja Ilkan käytännönläheisen tuotekehitys- ja markkinointiasiantuntemuksen avulla teet lisää kauppaa ja karistat kangistuneet kaavat.

Osoite:	Jokelantie 1654, 97675 Narkaus
Kotisivu:	https://www.arcticwarriors.fi/
Sähköposti:	ilkka.kauppinen@arcticwarriors.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Ilkka Kauppinen 0505620628

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x	x
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	x	x
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

2500 € Myynnin ja markkinoinnin kehittämisen liittyvät palvelut Kassakone laulamaan internetmarkkinoinnin avulla ilman vaikeasti ymmärrettävää munkkilatinaa! Ilkan vinkeistä ovat saanet apua mm. Lappset, Sokos Hotels ja Twistbe.fi. Mikset sinäkin? Palvelu sisältää: a) Markkinoinnin perusasioiden tarkentaminen (kohderyhmä, ydinviesti, tavoitteet) b) Yhden internetmarkkinointityökalun (esim. kotisivut, hakukoneoptimointi, Facebook, Instagram tms.) kehityssuunnitelman konkreettisine ohjeineen Sisältöä voidaan muuttaa tarpeiden mukaan. Palvelu sopii erinomaisesti niin internetmarkkinointia aloittavalle kuin konkariyritykselle sekä yritykselle, joka on vastikään avannut verkkokauppansa. Tuotos: Valmis, helppolukuinen, konkreettisia ehdotuksia sisältävä raportti, jonka pohjalta internetmarkkinointia on helppo jatkaa. Raportti sisältää runsaasti vinkkejä internetmarkkinoinnin tehostamiseen, selkeät ohjeet toimenpiteille sekä kokemuksen tuomia ohjeita sudenkuoppien välttämiseen.

5000 € Myynnin ja markkinoinnin kehittämisen liittyvät palvelut Kassakone laulamaan erottuvalla markkinoinnilla! Palvelu sisältää vaihtoehtoisesti a) Markkinoinnin perusasiat (kohderyhmä, ydinviesti, tavoitteet) b) 3 internetmarkkinointityökalun (esim. kotisivut, hakukoneoptimointi, Facebook, Instagram tms.) kehityssuunnitelman tai a) Markkinointisuunnitelman, jossa: - tarkennetaan markkinoinnin perusasiat (kts. ed.) - laaditaan tarkka kehityssuunnitelma markkinoinnin työkaluille 3 vuodelle - suunnitellaan viikkotason markkinoinnin vuosikello ensimmäiselle vuodelle Sisältöä voidaan muokata tarpeiden mukaan. Palvelu sopii erinomaisesti niin internetmarkkinointia aloittavalle kuin konkariyritykselle sekä yritykselle, joka on vastikään avannut sähköisen kauppapaikkansa. Tuotos: Valmis, helppolukuinen, konkreettisia ehdotuksia sisältävä raportti, jonka pohjalta markkinointia on helppo jatkaa. Raportti sisältää runsaasti vinkkejä markkinoinnin tehostamiseen ja selkeät ohjeet.

2500 € Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu Luontaistuote-, lisäravinne-, elintarvike- tai luonnonkosmetiikkavalmistaja! Ota tuotekehitysprojektillesi lentävä lähtö ja hyödynnä kokeneiden alan tekijöiden osaaminen tuotteesi kaupallistamiseen. Samalla vältät sudenkuopat, joihin muut ovat kompastuneet. Sisältää seuraavat toimenpiteet: a) Kohderyhmän tarkentaminen asiakkaan kanssa b) Tuotteen asemoinnin tarkentaminen (kilpailijat, hinta- ja muu mielikuva) c) Tuotteen jakelukanavien ja kohdemarkkinoiden tarkennus d) Tuotteen käyttötarkoituksen määrittely e) Tuotteen vakaan pohjan määrittely eli raaka-aineiden saatavuus, kustannustehokkuus ja kaupalliseen kysyntään vastaaminen f) Sopivien raaka-aineiden valinta yhteen uuteen tuotteeseen Voidaan muokata tarpeiden mukaan. Tuotos: Valmis, konkreettisia ehdotuksia sisältävä raportti, jonka pohjalta tuotekehitystyötä on helppo jatkaa. Raportti sisältää runsaasti vinkkejä tuotteen kaupallistamiseen ja kokemuksen tuomia ohjeita.

5000 € Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu Luontaistuote-, lisäravinne-, elintarvike- ja luonnonkosmetiikkavalmistaja! Hyödynnä kokeneiden alan tekijöiden osaaminen tuoteideasi kaupallistamiseen ja vältä sudenkuopat. Palvelu sisältää: a) Kohderyhmän tarkentaminen b) Asemointi (kilpailijat, hinta- ja muu mielikuva) c) Jakelukanavat ja kohdemarkkinat d) Tuotteen käyttötarkoitus e) Raaka-aineiden saatavuus, kustannustehokkuus ja kaupallinen kysyntä f) Raaka-aineiden valinta f) Alustava reseptiikka g) Koe-erän valmistaminen (ei sisällä raaka-aineiden hintaa) c) Koe-erän laatu- ja/tai makutestit ja tarvittavat muutokset. e) Reseptiikan määrittäminen ja raportointi Sisältöä voidaan muokata tarpeiden mukaan. Tuotos: Valmis, konkreettisia ehdotuksia sisältävä raportti, jonka pohjalta tuotekehitystyötä on helppo jatkaa. Testierien toimittaminen maistettaviksi. Valmis reseptiikka, jonka pohjalta on helppo laskea tuotteen kustannukset, valmistaa se tai etsiä valmistaja.

-

https://www.arcticwarriors.fi/

Asianajotoimisto Heinonen & Co Oy

Palvelemme asiakkaita kaikissa patentteihin, hyödyllisyysmalleihin, tavaramerkkeihin ja mallisuojiin liittyvissä asioissa käsittäen esimerkiksi selvitykset ennen hakemuksen jättämistä, hakemuksien laatimisen ja niiden virastokäsittelyyn kuuluvat toiminnot, toimintavapausselvitykset kilpailijoiden mahdollisten patenttien aiheuttamien haittojen kartoittamiseksi, sekä luonnollisesti kaikki IPR:n puolustamiseen ja kaupallistamiseen liittyvät palvelut.

Osoite:	Fabianinkatu 29 B, 00100 Helsinki
Kotisivu:	https://www.heinonen.com/fi/
Sähköposti:	patents@heinonen.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Juhani Kupiainen 0106841860

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset	x	x
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta	x	x
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille	x	x
Yrityksien strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x	x
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen littyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Asiantuntijapalvelun arvo 2.500€ alv 0 % 10 tuntia juridisia asiantuntijapalveluja innovaatioiden suojaamiseen ja ajankohtaisten IPR-toimenpiteiden hoitamiseen tähtääviä palveluja

Asiantuntijapalvelun arvo 5.000€ alv 0 % IPR-hakemuksen laatiminen ja jättö tai 20 tuntia juridisia asiantuntijapalveluja innovaatioiden suojaamiseen ja ajankohtaisten IPR-toimenpiteiden hoitamiseen tähtääviä palveluja

https://www.heinonen.com/fi/

Avea Media Oy

Avea Median erityisosaamisaluetta ovat digitaalisessa markkinointiviestinnässä käytettävän visuaalisen aineiston suunnittelu ja toteutus. Toteutamme visuaaliset tuotannot, mainosvalokuvat ja videot brändi-ilmettäsi tukien sosiaalisen median tarpeista aina televisioon ja muihin viestintäkanaviin saakka. Palvelumme kattaa koko paketin suunnittelusta julkaisuvalmiiksi tuotteeksi, videoksi tai mainoskuvaksi livelähetyksiä unohtamatta, joustavasti ja kustannustehokkaasti.

Osoite:	Lapinkävijäntie 1, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	https://www.avea.fi
Sähköposti:	info@avea.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Jorma Simonen 0407582809

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	X	X
Yrityksen digitalisaation kehittäminen	X	X
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen littyvät palvelut	X	X
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

2500e paketti: Yrityksen, palvelun tai tuotteen kuvallisen viestinnän tarpeiden kartoittaminen brändi-ilmeen mukaisesti tai uuden brändi-ilmeen luomiseksi. Brändi-ilmeen mukaisten valokuvien suunnittelu ja demoaminen. Valokuvien julkaisusuunnitelma eri julkaisualustoille, kuten www-sivustoille ja sosiaaliseen mediaan, osaksi markkinointisuunnitelmaa. Palvelu voidaan mukauttaa tarpeen mukaan, kysy lisää.

5000e paketti: Yrityksen, palvelun tai tuotteen kuvallisen viestinnän tarpeiden kartoittamnen brändi-ilmeen mukaisesti tai uuden brändi-ilmeen luomiseksi. Brändi-ilmeen mukaisten videoiden käsikirjoitus ja kuvaussuunnittelu, valokuvien suunnittelu sekä näiden demoaminen. Visuaalisen aineiston julkaisusuunnitelma eri julkaisualustoille, kuten www-sivustoille, sosiaaliseen mediaan ja televisioon, osaksi markkinointisuunnitelmaa. Livelähetysten potentiaalin kartoitus osana business strategiaa, tuotetta tai palvelumuotoilua, asiakaspalveluprosessin mallinnus, tekninen selvitystyö ja testaus. Palvelu voidaan mukauttaa tarpeen mukaan, kysy lisää.

-

-

Beyond Arctic

Beyond Arctic on matkailun ohjelmapalvelu yritys, joka keskittyy valokuvausretkien järjestämiseen. Tiloissamme toimii lisäksi yksityinen elokuvateatteri Kuru Lounge, jonka voi varata yksityisiin elokuvanäytöksiin ja yritysten tilaisuuksiin. Palveluihimme kuuluu lisäksi ammattilaisvalokuvaajan palvelut, sekä monipuoliset videotuotannot ja live stream.

Osoite:	Valtkatu 21, 96200 Rovaniemi
Kotisivu:	https://beyondarctic.com/
Sähköposti:	contact@beyondarctic.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Juho Uutela 0405494771

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	X	X
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Visuaalinen kerronta kuntoon kuvilla, 2500€ Tässä paketissa kehitämme yrityksen visuaalista ilmettä valokuvien kautta. 1. Työpajassa kartoitetaan yrityksen tämän hetkinen tilanne ja tehdään suunnitelma yrityksen brändin visuaalisen ilmeen kehittämiseen. 2. Tehdään suunnitelma uuden kuvamateriaalin luomisesta vuosi tasolla, sekä toteutetaan esimerkit palveluiden/tuotteiden valokuvista tukemaan uutta visuaalisen kerronnan mallia. 3. Tuotetaan kuvien julkaisusuunnitelma valittuun sähköiseen kanavaan.

Visuaalinen kerronta kuntoon kuvilla ja videoilla, 5000€ Tässä paketissa kehitämme yrityksen visuaalista ilmettä valokuvien ja videon kautta. 1. Työpajassa kartoitetaan yrityksen tämän hetkinen tilanne ja tehdään suunnitelma yrityksen brändin visuaalisen ilmeen kehittämiseen. 2. Tehdään suunnitelma uuden kuvamateriaalin luomisesta vuosi tasolla, sekä toteutetaan esimerkit palveluiden/tuotteiden valokuvista tukemaan uutta visuaalisen kerronnan mallia. 3. Suunnitellaan videot osaksi yrityksen visuaalista ilmettä ja toteutetaan esimerkki video tukemaan kehitystyötä. 4. Tuotetaan kuvien julkaisusuunnitelma valittuun sähköiseen kanavaan. 5. Tuotetaan videoiden julkaisusuunnitelma valittuun sähköiseen kanavaan

Yrityksellämme on vahvaa osaamista valokuvauksen ja videokuvauksen osa-alueilla ja niiden tuotteistamisessa. Olemme erikoistuneet erityisesti matkailualalle tarjottaviin ratkaisuihin jotka tukevat yrityksen brändin kehitystyötä ja uudenlaisten palvelujen ja tuotteiden markkinointia.

-

BupUP Oy

B.UP Palvelut kattavat liiketoiminnan kehittämisen elinkaaren ideoinnista palvelusetelin hakemiseen sekä kehitysprojektin läpiviennistä projektin raportointiin. Autamme sinua B.UP Liiketoiminta kasvuun -palveluilla liiketoimintamallien suunnittelusta myynnin kasvattamiseen sekä johtamisen kehittämiseen. Palveluihin on mahdollista yhdistää B.UP Menesty matkalla -palveluiden osioita työhyvinvoinnin ja henkilöstön kehittämiseen. Ollaan yhteydessä. Menestytään yhdessä. B.UP Katse eteen ja ylös.

Osoite:	Teknologiantie 18, 90580 Oulu
Kotisivu:	https://www.bupup.fi
Sähköposti:	katja.koskimies@bupup.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Katja Koskimies 0503585723

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	**Yrityspalveluseteli 4000€**	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

-

-

-

-

Cambio Solutions Ky

Cambio Solutions tuottaa alkaville, mikro- ja pieniille yrityksille kasvun, tuottavuuden ja liiketoiminnan kehittämisen palveluita. Toimeksiantona voivat olla esim. olla uusi liiketoimintakonsepti tai uudet tuotteet, myynnin ja asiakkuudenhallinnan organisointi, yrityksen uusien omistajien sisäänajo, laajennus ja/tai investoida tai henkilöstötuottavuuden parantaminen.

Osoite:	Kansankatu 7 B 13, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	https://cambiosolutions.fi/
Sähköposti:	simo.alaruikka@cambiosolutions.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Simo Alaruikka 0400395953

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x	
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

UUDEN AJAN MATKAILUTUOTE, arvo 5.000 eur (alv. 0%) Kotimaisille ja ulkomaisille asiakkaille etätyön ja matkailuelämyksen yhdistävä tuote: 1. Lähtötilanteen analysointi - Nykyiset asiakkaat, ostokäyttäytyminen - Omat puitteet, uudet mahdollisuudet 2. Tuotteen ideointi - miksi tulla juuri teille ? - kohderyhmien määrittely, sisältö ja hinnoittelu 3. Minimituote ja sen testaus - myyntikelpoinen tuote nopeasti ja se heti myyntiin - markkinoinnin suunnittelu - kampanjan ja palautteen keruun suunnittelu 4. Kaupallisen tuotteen yksityiskohtainen suunnittelu - kohderyhmä - sisältö ja hinnat, myynti ja markkinointi 5. Jatkotoimet ja taloudellinen tarkastelu, loppuraportti Toteutus viidessä osiossa etä- tai lähitapaamisina, ajankäyttö/osio: - Tavoitteet ja valmistautuminen (1-2 h/osio) - Puolen päivän (3-4 h) työpaja/osio - Raportti tuloksista ja työpajassa sovituista tehtävistä (3 h/osio) - Itsenäistä työskentelyä (3-4 h/osio) - Seurantapalaveri (15-30 min./osio)

-

-

-

-

-

Digi- ja mainostoimisto Höyry

Mainostoimisto Höyry - menesty digitaalisessa maailmassa Me olemme Höyry, WordPress verkkopalveluihin erikoistunut mainostoimisto ja hyvä kumppani, joka palvelee asiakkaita ympäri Suomen. Toimipaikkoinamme ovat Rovaniemi ja Oulu. Suunnittelemme tarvitsemasi markkinointiviestit ja tarjoamme tarvitsemasi digitaaliset palvelut niin, että menestyt muuttuvassa digitaalisessa maailmassa. Yhden oranssin lipun alta löydät kätevästi strategian, muotoilun, teknologian ja sisällön saumattoman yhdistelmän –

Osoite:	Kansankatu 9, 96100 ROVANIEMI
Kotisivu:	https://www.hoyry.net/
Sähköposti:	sami.halonen@hoyry.net
Yhteyshenkilön tiedot:	Sami Halonen 0503662726

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	Palvelumuotoilu ja tuotteistaminen (Palvelun painopisteet ja paketin koko määritellään projektikohtaisesti)	Palvelumuotoilu ja tuotteistaminen (Palvelun painopisteet ja paketin koko määritellään projektikohtaisesti)
Yrityksen digitalisaation kehittäminen	Digistartti (Palvelun painopisteet ja paketin koko määritellään projektikohtaisesti)	Digistartti (Palvelun painopisteet ja paketin koko määritellään projektikohtaisesti)
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	Brändi-ilme ja arvolupaus (Palvelun painopisteet ja paketin koko määritellään projektikohtaisesti)	Brändi-ilme ja arvolupaus (Palvelun painopisteet ja paketin koko määritellään projektikohtaisesti)
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Palvelumuotoilu ja tuotteistaminen Erotu kilpailijoistasi paremmilla palveluilla tuotteistamisen ja palvelumuotoilun keinoin. Palvelumuotoilu ja tuotteistaminen tähtäävät asiakaslähtöiseen ja tulokselliseen palveluun, jossa palvelun rakenteet ja prosessit ovat tavoitteellisesti määritelty. Palvelumuotoilu perustuu asiakasymmärryksen kartuttamiseen ja tarjoaa väkevät työkalut kehittää sekä uusia että jo olemassa olevia palveluja. Tuotteistamisprosessissa sen sijaan hiotaan monistettavissa olevasta palvelusta kilpailukykyinen tuote, joka kiteytetään tasalaatuiseksi ja helposti ostettavaksi paketiksi. Tuotteistamisen avulla pystytään kommunikoimaan loppukäyttäjälle kaikki ne hyödyt, jotka palvelutuote mahdollistaa ja tekemään tuotteesta visuaalisesti houkutteleva. Palvelun painopisteet määritellään projektikohtaisesti, tästä muodostuu paketin koko (2500€ tai 5000€)

Brändi-ilme ja arvolupaus Polkaise yritystoimintasi näyttävästi käyntiin. Vahva brändi-ilme auttaa kaupallistamaan tuotteesi tai palvelusi heti yritystoiminnan ensimetreillä. Yhtenäinen ja johdonmukaisesti toistuva ilme erottaa yrityksesi tehokkaasti kilpailijoista. Mieleenpainuva ja ammattitaidolla suunniteltu logodesign, värimaailma ja kirjoitusasu luovat vahvan perustan tarinankerronnalle ja kommunikaatiolle asiakkaittesi kanssa. Nämä paketoimme yksiin kansiin brändikirjaksi, joka toimii ohjenuorana kun viestit eri medioissa. Lisätiedot Palvelu sisältää: Mieleenpainuvan ja kilpailijoista erottuvan logon suunnittelun Yrityksen värimaailman määrittelyn sekä tarkat väriarvot eri medioihin Typografian eli kirjoitusasun suunnittelun yhtenäisen yritysilmeen takaamiseksi Brandbookin, joka toimii ohjeistuksena, kun viestit eri kanavissa 5000 € paketti sisältää lisäksi Sloganin suunnittelun Asiakas-/arvolupauksen aukikirjoittamisen Brändikuvat (still)

Digistartti Digistartin tavoitteena on kehittää yrityksesi verkkoviestintäkonseptia, synnyttää tehokasta diginäkyvyyttä ja vahvistaa liiketoiminnan kaupallistamista verkkoympäristössä. Etsimme sinulle parhaat paikat näkyä ja kuulua oikeille kohderyhmille, oikeilla viesteillä, oikeissa kanavissa – toivotuin vaikutuksin. Digistartilla hiot verkkoviestinnän konseptisi huippuunsa. Palvelu sisältää: Digiviestinnän tavoitteiden ja kohderyhmien määrittämisen Verkkoliikenteen lähdeselvityksen Verkkopalvelun toiminnallisuuksien kartoituksen ja/tai verkkopalvelun määrittely ja demo Look & feel eri kanaviin Hakukonenäkyvyyden (SEO) ja hakukonemarkkinoinnin (SEM) määritykset Sosiaalisen median kanavavalinnat ja sisältöohjeistuksen valittuihin some-kanaviin Seurannan ja mittareiden määrittämisen verkkopalveluun Jatkotoimenpide-ehdotukset Huom! Paketin painopisteet räätälöidään asiakkaan tarpeiden mukaan.

.

.

.

.

.

DigiJuulia

Autamme palveluyrittäjiä menestymään kirkkaan brändin sekä tunnetta tihkuvien ja käyttökokemukseltaan loistavien kotisivujen avulla. Nykyaikaiset täyden palvelun Squarespace-verkkosivut ja muu digitalisaation kehittäminen / suunnittelu, palvelumuotoilu, DigiJuulia-brändinkirkastus™, brändi-ilme, copywriting, hakukoneoptimointi, SomeBuusti™, konsultointi ja sparraus. Tuomme näkyväksi palveluyritysbrändin ytimen. Myös jäsen- / verkkokurssisivustot ym. verkkoratkaisut palveluyrittäjälle.

Osoite:	Suutarintie, 96900 Rovaniemi
Kotisivu:	https://digijuulia.com
Sähköposti:	saija@digijuulia.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Saija Aarnio 0415042576

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	**Yrityspalveluseteli 4000€**	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

-
-
-
-
-
-
-
-

Digimoguli Oy

Digimoguli kokenut ja ammattitaitoinen digimarkkinoinnin asiantuntijatalo. Intohimonamme on auttaa yrityksiä digitaalisessa liiketoiminnassa. Palvelemme kaikenkokoisia toimijoita aina pörssiyrityksistä mikroyrityksiin. Autamme luomaan datalähtöiset sisältöstrategiat, joilla vaikutetaan digitaalisiin asiakkaisiin oikeassa kohti ostopolkua. Kehitämme Google-näkyvyyttä, luomme laadukkaat WordPress-verkkosivut ja WooCommerce-verkkokaupat sekä autamme markkinoinnin automaatioiden käyttöönotossa.

Osoite:	Pakkahuoneenkatu 30 A 66, 90100 Oulu
Kotisivu:	https://digimoguli.fi
Sähköposti:	moi@digimoguli.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Arto Remes 0405580325

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	Verkkopalvelun konseptointi	Datalähtöinen sisältöstrategia
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Verkkopalvelun konseptointi Toimivan ja hyvin suunnitellun asiakaslähtöisen verkkopalvelun merkitys korostuu entisestään, kun kaikki yritykset siirtyvät verkkoon ja haluavat erottua toisistaan. Onnistunut toteutus vaatii kuitenkin perinpohjaista suunnittelua. Palvelun sisältö: - Nykyiseen verkkopalveluun ja sen dataan perehtyminen - Uuden palvelun tavoitteiden määrittely - Asiakassegmenttien sekä näiden palvelupolkujen suunnittelu ja miten ne tullaan huomioimaan sivustorakenteessa, esitystavassa ja sisällöissä - Tarvittavien toiminnallisuuksien määrittely - Verkkopalvelun käyttöliittymän ja ulkoasun suunnittelun Hyöty: yritys saa selkeän suunnitelman, jolla se voi toteuttaa laadukkaan verkkopalvelun.

Datalähtöinen sisältöstrategia Palvelu on tarkoitettu yrityksille, jotka haluavat kehittää hakukonenäkyvyyttään ja sisältöjä, joilla voidaan vaikuttaa potentiaalisten asiakkaiden ostopäätökseen ja olla näkyvillä oikea-aikaisesti – kun he ovat etsimässä tuotteita tai palveluja, joihin yritys voi tarjota ratkaisun tai hyvän vaihtoehdon. Palvelun sisältö: - Aloituspalaveri - Hakusana-analyysi - Kilpailija-analyysi - Sisältöstrategia (mm. tavoitteet, kohderyhmät, sisältösuunnitelma, mittarit ja analysointi) - Kokonaisuuden jalkautus yrityksen avainhenkilöille Hyöty: yritys osaa tuottaa oikeanlaisia sisältöjä, jotka tuovat sen tuotteiden tai palvelujen ääreen uusia potentiaalisia asiakkaita.

Dihtor Oy

Dihtor Oy on vuonna 1998 perustettu lappilainen tietotekniikkayritys, joka tarjoaa tietokoneet, oheislaitteet, ohjelmistot sekä asennus-, ylläpito- ja huoltopalvelut yrityksille ja julkishallinnon organisaatioille.

Osoite:	Teollisuustie 23, 96320 Rovaniemi
Kotisivu:	https://www.dihtor.fi
Sähköposti:	dihtor@dihtor.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Kari Ollila 0407166560

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	**Yrityspalveluseteli 4000€**	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

-

-

Easteam Oy

Easteam on organisaatioiden kehittämisen ja yrityskauppojen ammattilainen. Tuotteisteutun Priole -analyysi- ja kehitysmallin avulla katsomme yhdessä maailman muutokseen, emmekä tuijota peräpeiliin tai menneisiin. Asiakkaamme valitsevat meidän koska haluavat jäsentää systemaattisesti tulevaisuuden tuomia mahdollisuuksia ja valita yhdessä oikeat toimenpiteet. Olipa kyseessä yrityksen kasvattaminen tai yrityskauppa, me takaamme, että meidän kanssa teet päätöksen, josta pitää.

Osoite:	Alasintie 3, 80130 Joensuu
Kotisivu:	https://www.easteam.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Harri Ryynänen 0405627009

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen	X	X
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	X	X
Yrityksen digitalisaation kehittäminen	X	X
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	X	X
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta	X	X
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Yrityksen strategia ja johtaminen PRIOLE – MEGATRENDEISTÄ KEINOIHIN // 5 000€ Palvelussa luodaan ryhmätyöskentelyn keinoin vallitsevista megatrendeistä ja muutosvoimista asiakkaan oma näkemys pohjautuen omaan toimialaan. Systemaattisen ja uudenlaisen menetelmän avulla näkemys saadaan tiivistettyä kolmesta viiteen skenaarioita. Yhdessä tapahtuvaan työskentelyyn voidaan ottaa myös ulkopuolisia asiantuntijoita mukaan tuomaan uudenlaisia näkökulmia. Palvelussa tunnistetaan myös yhdessä keinoja vastata tunnistettujen skenaarioiden tuomiin haasteisiin. Palvelun ehdoton hyöty on tehokas työskentelyprosessi, jolloin ajankäyttö työpajoihin on mahdollisimman tehokasta. Tuloksena syntyy raportti skenaarioista ja raportti keinoista vastata niihin.

Muut palvelukokonaisuudet neuvotellaan asiakkaan tarpeiden mukaisesti. Lisää tuotteistta, osaamisesta ja referensseistä löytyy osoitteesta www.easteam.fi

Eversheds Asianajotoimisto Oy

Eversheds Asianajotoimisto Oy on liikejuridiikkaan erikoistunut täyden palvelun toimisto, jonka erityisvahvuuksia ovat yritysjärjestelyt, immateriaalioikeudet ja ICT, riidanratkaisu, insolvenssioikeus sekä kiinteistöasiat. Olemme yksi Suomen suurimmista asianajotoimistoista ja toimimme valtakunnallisesti kuudella paikkakunnalla: Helsinki, Hämeenlinna, Jyväskylä, Oulu, Tampere ja Turku. Palvelemme yrityksiä, yksityishenkilöitä ja julkissektoria kotimaassa sekä kansainvälisesti ympäri maailman.

Osoite:	Kirkkokatu 16, 90100 Oulu
Kotisivu:	http://www.eversheds.fi
Sähköposti:	kirsi.putkonen@eversheds.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Kirsi Putkonen 0505480730

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	**Yrityspalveluseteli 4000€**	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

-

-

-

-

-

-

Evigo Oy

Evigon toimisto sijaitsee Joulupukin Teknologiapuistossa Rovaniemellä.

Osoite:	Rovakatu 25-27, 96300 Rovaniemi
Kotisivu:	https://www.evigo.fi/
Sähköposti:	info@evigo.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Timo Tapaninen 0406290399

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	x	x
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

2500e paketti: Evigo Oy:n huipputiimi vie yrityksesi visuaalisen kerronnan uudelle tasolle. Aloitamme työn yrityksesi brändi-ilmeen ja visuaalisen kerronnan kartoittamisesta, minkä jälkeen teemme suunnitelman sen uudistamisesta. Teemme visuaalisen kerronnan kokonaisuuteen (videot, striimaukset, valokuvat, yritysilme) käsikirjoitukset sekä kehityssuunnitelman. Laadimme myös yrityksellesi digitaalisen median markkinointisuunnitelman vuosikalenteritasolla. Palvelu on räätälöitävissä tarpeiden mukaan. Paketti sisältää asiantuntijapalveluita 30 työtuntia.

5000e paketti: Evigo Oy on digitaalisen liiketoiminnan asiantuntija. Tässä paketissa teemme verkkosivustosi tai -kauppasi pilotoinnin, konseptoinnin sekä strategioiden valinnan. Suunnittelemme verkkoalustan markkinoinnin ja teemme kilpailijaetujen analyysin. Palveluun kuuluu asiakkaan ostopolun määrittely ja sivuston kävijähankinnan analysointi sekä verkkosivuston tai -kaupan konseptin pilotointi koemarkkinoilla. Sivustokehityksen lisäksi teemme myös yrityksellenne brändi-ilmeen ja visuaalisen kerronnan kartoittamisen. Visuaalisen kerronnan kokonaisuuden (videot, striimaukset, valokuvat, yritysilmeen) suunnittelu, käsikirjoittaminen sekä digitaalisen markkinoinnin suunnittelu vuosikalenteritasolla kuuluvat myös pakettiin. Palvelu on räätälöitävissä tarpeiden mukaan ja se sisältää asiantuntijapalveluita 60 tuntia.

-

-

Flatlight Creative Oy

Flatlight Creative House luo ideoita, brändejä, tarinoita ja kokemuksia kaikille aisteille.

Osoite:	Aittatie 3, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	http://www.flatlight.fi
Sähköposti:	miikka@flatlight.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Miikka Niemi 0505770347

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x	
Yrityksen digitalisaation kehittäminen	x	
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	x	x
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

-

-

1. Brändinkirkastus -> 5000€ Flatlightin brändinkirkastusprojektissa luodaan uusi ja erottuva brändin ydin, jonka varaan on helppo rakentaa seuraavia toimenpiteitä sekä liiketoimintaa. Mitä tehdään? - Nykytilan analyysi ja tavoitetilan määrittely. - Brändin positiointi - Brändikonsepti - Pääviestit Projektin sisältö ja lopputulos: - Flatlightin omaa työskentelyä. - Yhteistä workshop työskentelyä. - Brändinkirkastus esitys PDF muodossa

2. Markkinoinnin uudet ideat -> 5000€ Flatlightin markkinoinnin uudet ideat tarjoaa katsauksen uudenlaisiin markkinoinnin ideoihin, toteutuksiin, joita voi skaalata eri asiakkaiden tarpeisiin. Projekti keskittyy ideoihin ja oman erottuvan markkinointitavan löytämiseen. Mitä tehdään? - Nykytilan analyysi ja tavoitteiden määrittely. - Markkinoinnin raamien ja resurssien kartoitus. - Workshop - Työn paketointi ideadokumentiksi. Projektin sisältö ja lopputulos: - Flatlightin omaa työskentelyä. - Yhteistä workshop työskentelyä. - Suositukset ja ideat markkinointiin PDF muodossa.

3. Video- ja valokuvasisältöjen sparraus -> 2500€ Flatlightin video- ja valokuvasisältöjen sparraus sisältää katsauksen eri sisältöihn, tyyleihin ja tekniikoihin. Projekti ei sisällä uuden materiaalin tuotantoa. Mitä tehdään? - Nykytilan analyysi ja tavoitteiden määrittely. - Kevyt video-ja valokuvasisältöjen, tyylien ja tekniikoiden sparraus. - Työn paketointi ideadokumentiksi. Projektin sisältö ja lopputulos: - Flatlightin omaa työskentelyä. - Yhteistä workshop työskentelyä. - Brändikäsikirjoitus PDF muodossa.

4. Video- ja valokuvasisältöjen konseptointi ja demoaminen -> 5000€ Flatlightin video- ja valokuvasisältöjen konseptointi ja demoaminen sisältää katsauksen eri sisältöihin, tyyleihin ja tekniikoihin. Oman tyylin määrittelyä ja sen demoamista. Mitä tehdään? - Nykytilan analyysi ja tavoitteiden määrittely. - Workshop - Demo - Työn paketointi ideadokumentiksi ja demomateriaalin. Projektin sisältö ja lopputulos: - Flatlightin omaa työskentelyä. - Yhteistä workshop työskentelyä. - Brändikäsikirjoitus PDF muodossa.

5. Brändifilmin käsikirjoitus -> 5000€ Flatlightin brändifilmin käsikirjoitus sisältää asiakkaan brändin tarinallistamisen ja käsikirjoittamisen. Brändifilmin käsikirjoitus tarjoaa materiaalia brändiviestintään ja pohjan erilliselle videotuotantoprojektille. Projekti sisältää myös visuaalisen tyylin määrittelyn. Projekti ei sisällä uuden materiaalin tuotantoa. Mitä tehdään? - Nykytilan analyysi ja tavoitteiden määrittely. - Brändiworkshop - Käsikirjoitustyö - Visuaalinen tyyli. Projektin sisältö ja lopputulos - Flatlightin omaa työskentelyä. - Yhteistä workshop työskentelyä. - Brändikäsikirjoitus PDF muodossa.

6. Uusien teknologioiden mahdollisuudet -> 2500€ Flatlightin uusien teknologioiden mahdollisuudet tarjoaa katsauksen uusiin teknologioihin, niiden käyttösovelluksiin brändinrakennuksessa sekä markkinointiviestinnässä. Mitä tehdään? - Nykytilan analyysi ja tavoitteiden määrittely. - Uusien teknologioiden mahdollisuudet -esitys - Workshop - Työn paketointi ideadokumentiksi. Projektin sisältö ja lopputulos: - Flatlightin omaa työskentelyä. - Yhteistä workshop työskentelyä. - Suositukset ja ideat dokumentti PDF muodossa.

-

-

GettingBetter Oy c/o Healthub innovaatioalusta

GettingBetter Oy on erikoistunut digitaalisten palveluiden ja -sisältöjen kehittämiseen. Monialainen asiantuntijuutemme perustuu lääketieteen, media-alan ja terveysteknologia tutkimuksiin. Kohderyhmänä ovat psykiatriset potilaat; lapset, nuoret ja ikäihmiset. Toinen kohderyhmä on varhaiskasvatus, erityisesti tunnekasvatus. Tarjoamme digiarkkitehdin, suunnitteluun ja toteutuksen palvelua ja koulutamme uusia digitaalisia työmenetelmiä ja soveltamisen taitoja. Lisätietoa www.gettingbetter.fi

Osoite:	Biokatu 12, FM5, 33520 Tampere
Kotisivu:	http://www.gettingbetter.fi
Sähköposti:	arja.ranta-aho@gettingbetter.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Arja Ranta-aho 0445626265

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

-

-

-

-

Greenstep Rovaniemi

Osoite:	Koskikatu 27 B, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	https://greenstep.fi/
Sähköposti:	riikka.kaikkonen@greenstep.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Riikka Kaikkonen 0407426545

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	**Yrityspalveluseteli 4000€**	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

-

-

-

-

Growthfactor Oy

Yhtiön toimisto Santas Tecnology Parkin toimistotalossa.

Osoite:	Teknotie 14-16, 96930 ROVANIEMI
Kotisivu:	http://growthfactor.fi
Sähköposti:	johanna@growthfactor.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Johanna Pekkanen 0408453638

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
	Rullaava ennustemalli ja yhtiön kehitystoimet, 5 000 €	Rullaava ennustemalli yhtiölle, 2 500 €
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset	X	X
Taloushallinnon kehittämisen palvelut	X	X
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille	X	
Yrityksien strategia ja johtaminen	X	
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

RULLAAVA ENNUSTEMALLI YHTIÖLLE 2 500 € + ALV Rullaavan ennustemallin avulla mahdollistuu: Säännöllinen laadukas informaatio yhtiön taloudellisesta tilanteesta ja kehityksestä • Tuloskehitys trendeineen • Tärkeät mittaritiedot taloudesta ja toiminnasta • Tärkeimmät toteutuneet ja ennustetun liikevaihdon erät • Johtamisen mittarit antamaan oleellista tietoa johtamistyöhön Yhtiön kassavirran ennustaminen pitkällä aikavälillä • Tulosennuste kuluvan tilikauden osalta ja seuraavat tilikaudet kk- ja rivitasolla • Mahdollisuus simuloida erilaisia liiketoimintanäkymiä o Mittarit kertovat näiden realistisuuden • Haastavat tilanteet aiheuttavat muutoksia kassavirrassa (esim. korona) o Tilanne voi aiheuttaa rahoitusjärjestelyjä ja tuolloin rahoittajat vaativat talouden ennusteita • Rahoituslaskelmien laatiminen kassavirtaennusteen pohjalta

RULLAAVA ENNUSTEMALLI JA YHTIÖN KEHITYSTOIMET 5 000 € + ALV Luodaan yhtiölle Rullaava ennustemalli, jonka jälkeen avullamme: • Seurataan yhtiön tuloskehitystä ja mittareita trendeineen o Ennakoidaan riskit, ongelmat ja muut reagoimista vaativat asiat • Tarkennetaan säännöllisesti ennusteita o Tehdään tarvittavat päätökset etupainotteisesti • Hyödynnetään talouden ja toiminnan mittaritietoja palvelujen ja prosessien kehittämisessä • Analysoidaan jatkuvasti tekemistä potentiaalisten kasvun paikkojen sekä menestyksen tunnistamiseksi o Ja tarvittaessa karsitaan toimintoja • Ajantasaiset talousluvut yhtiön hallituksen päätöksentekoon • Rullaava ennustemalli pohjana yhtiön suunnitelmille Rahoituslaskelmat investointitilanteissa ja neuvotteluihin rahoittajien/sijoittajien kanssa o Rullaavasta ennustemallista yrityksen tuleva kassavirta /kk Pohjana nykyiset luotot lyhennysohjelmineen ja rahoituksen hintoineen /kk Lisänä haettava rahoitus, lyh.ohj. ja rahoituksen hinta /kk

Hiottu Oy

Autamme asiakkaitamme digitalisoimaan palveluitaan ja tuotantoprosessejaan. Voimme toteuttaa tarpeidenne mukaan räätälöityä softaa mobiili- ja web-sovelluksista erilaisiin konenäköratkaisuihin tai auttaa teitä löytämään sopivan valmiin järjestelmän, mikäli valmis ohjelmistoratkaisu riittää täyttämään tarpeenne.

Osoite:	Teknologiantie 1, 90590 Oulu
Kotisivu:	https://www.hiottu.fi
Sähköposti:	satu.lapinlampi@hiottu.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Satu Lapinlampi 0405636560

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi Yrityspalveluseteli

	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen	Ohjelmistoprojektin esiselvitys	Pieni digitarvekartoitus
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen littyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Esiselvityksen teko on paikallaan, kun mielessä on räätälöintiä vaativa ohjelmistotarve. Hyvä esiselvitys varmistaa, että asiakas ja toimittaja tähtäävät samaan maaliin ja että kilpailutuksessa tarjoukset ovat keskenään yhteismitallisia. Esiselvityksessä voidaan käydä tarve huolella läpi, kuvata käyttötapauksia, suunnitella käytettävyyttä, hahmotella alustavia käyttöliittymäsuunnitelmia sekä kirjoittaa vaatimusmäärittelyä. Mikäli toteutukseen liittyy konenäkötarpeita, voidaan esiselvityksessä kartoittaa ja testata sopivia kameravaihtoehtoja sekä tehdä työmääräarvio varsinaisen projektin toteuttamiseksi. Hiottu on 2005 perustettu asiakasläheinen ohjelmistoalan yritys. Meillä on osaamista niin konenäköratkaisuista, sulautetuista järjestelmistä kuin erilaisista web- ja mobiilisovelluksistakin. Olemme toteuttaneet projektinhallintatyökaluja, mobiilisovelluksia, toiminnan- ja tuotannonohjausjärjestelmiä ja monia muita järjestelmiä. Myös ohjelmistokonsultoinnista on runsaasti kokemusta.

Pieni digitarvekartoitus on paikallaan, mikäli tuntuu että kaipaatte tukea digitalisaation edistämisessä ettekä ole aivan varmoja siitä, minkä polun valitsette. Käymme yhdessä kanssanne läpi nykyisen digitalisaatiotilanteenne ja selvitämme, millaisia ohjelmistotarpeita teillä on. Kartoituksen tuloksena asiantuntijamme ehdottavat teille parhaiten sopivaa ohjelmistoratkaisua. Hiottu on 2005 perustettu asiakasläheinen ohjelmistoalan yritys. Meillä on osaamista niin konenäköratkaisuista, sulautetuista järjestelmistä kuin erilaisista web- ja mobiilisovelluksistakin. Olemme toteuttaneet projektinhallintatyökaluja, mobiilisovelluksia, toiminnan- ja tuotannonohjausjärjestelmiä ja monia muita järjestelmiä. Myös ohjelmistokonsultoinnista on runsaasti kokemusta.

Insinööritoimisto J. A. Karjalainen Oy

Yrityksenpalveluseteli käsittää räätälöityä koulutusta seuraavista sektoreista: - Johtaminen - Strategia - Palvelumuotoilu - Juridiikka Kouluttajilla/palvelusetelituottajan henkilöstöllä löytyy akateemiset tutkinnot sekä pitkät yrittäjäkokemukset. Mm. Euroopan suurimman kultakaivoksen rakennustöiden johto, palvelumuotoilun opinnot/taiteen maisteri, lentäjän koulutus (usa), varatuomari (v.2021) kuuluvat henkilöstön pätevyysreferensseihin.

Osoite:	Rovakatu 30, 4.kerros, 96200 Rovaniemi
Kotisivu:	https://karjalainenoy.fi/
Sähköposti:	janne.karjalainen@inststokarjalainen.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Janne Karjalainen 0407333335

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset	x	x
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset	x	x
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta	x	x
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille	x	x
Yrityksien strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x	x
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	x	x
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta	x	x
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Yritys tarjoaa yrityspalvelusetelin kautta rahalliselta arvoltaan sekä 2 500 euron että 5 000 euron hintaisia (alv 0 %) asiantuntijapalveluja. Palvelusetelin ostavalle asiakkaalle annetaan aihepiirin vallitsevan teorian "pohjakatsanto" haluttaessa. Setelit tarkoittavat käytännössä kahden työpäivän (2 500e) tai viiden työpäivän (5 000e) työmääriä ostajalle; ostaja saa käyttöönsä siis toisin sanoen 16 tai 40 työtuntia asiantuntijuutta. Juridiset palvelusetelit tarkastetaan & sovitaan erikseen. Ennen setelin hankintaa, on syytä käydä ostajan ja myyjän välillä tarkennettu neuvottelu varmentamaan tulevaa!

Yritys tarjoaa neuvontaa & asiantuntemusta seuraaviin sektoreihin: - johtaminen - strategia - palvelumuotoilu - juridiikka - kauppatiede Seteleinä siis: - "Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta" (Ilola) - "Yrityksien strategia ja johtaminen" (Karjalainen) - "Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu" (Katajamäki) - "Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta" (Ilola) - "Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset" - "Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset" - "Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille" - "Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut"

Yrityksen tarjoamat henkilöt: - Janne Karjalainen, 41 - Tapio Katajamäki, 61 - Martti Ilola, 36 - 4 henkilö (pätevyys KTM) julkaistaan myöhemmässä vaiheessa (palveluseteli kauppatiede-sektori) Henkilöt & kompetenssit: Karjalainen: - johtaminen, ylempi korkeakoulututkinto - yrittäjyyttä vuodesta 2007 Katajamäki - taiteen maisteri/mm. palvelumuotoiluopinnot (valm. 2020) - useita yrityksiä eri sektoreille vuosikymmenten aikana Ilola - oikeustieteenopinnot, varatuomari (valm. 2020) - useita juridisten tilanteiden hoitoja mm. eri kunnille

Palvelujamme on mahdollista räätälöidä asiakkaiden tarpeiden mukaan yrityspalvelusetelin ehtojen puitteissa. Kerromme haluttaessa lisää, kiitos.

Jademagia Music Oy

Jademagia Music Oy on 2019 perustettu laaja-alainen musiikkiyhtiö, jonka päätoimiala on taiteellinen luominen. Ydintoimintaamme ovat 1. Luovat laulu- ja tekstituotannot, 2. Räätälöidyt valmennusohjelmat ja 3. Managerointi. Luovien teosten lisäksi rakennamme artistibrändejä, suunnittelemme ja toteutamme musiikkialan projektikokonaisuuksia ja autamme asiakkaitamme verkostoitumaan luovilla aloilla. Teemme yhteistyötä mm. artistien, levy-yhtiöiden, tuotantoyhtiöiden ja oppilaitosten kanssa.

Osoite:	Valtakatu 4 A, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	https://www.jademagia.fi
Sähköposti:	info@jademagia.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Annika Tello 0452342499

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x	x
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	x	x
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

BRÄNDIN VAHVISTAMINEN, MARKKINOINNIN KEHITTÄMISEEN LIITTYVÄT PALVELUT ESIMERKKI 1: Uniikit tekstimateriaalit 2500€ +alv. 30 h, 2 vk 1) Työpajat (1-2 pv); Asiakkaan tarina/ydinviesti, brändikehitys, tekstisuunnittelun pohjatyöt 2) Luovat työt; Asiakkaan viesti kirkastetaan ja tekstejä muotoillaan luovien menetelmien kautta. Asiakkaan toiveiden pohjalta luodaan kattava, monipuolinen tekstimateriaalipakkaus 3) Tekstimateriaalit toimitetaan pdf-dokumentteina ESIMERKKI 2: Räätälöidyt tekstit, sanoitettu ja sävelletty musiikkikappale 5000€ +alv. 60 h, 2-4 vk 1) Työpajat (2-3 pv); Asiakkaan tarina/ydinviesti, brändikehitys, musiikki- ja tekstisuunnittelun pohjatyöt 2) Luovat työt; Asiakkaan viesti kirkastetaan ja muotoillaan luovien menetelmien kautta sanoiksi ja musiikiksi. Luodaan tekstit, sanoitus ja sävellys jotka puhuvat asiakasyrityksen kieltä ja kertovat asiakkaan tärkeimmän viestin 3) Tekstit toimitetaan pdf-dokumentteina ja musiikkikappaleen demo mp3-muodossa

+ Lisätietoja luovista palveluistamme & projekteistamme kotisivuilla www.jademagia.fi + Jademagia Musicin laulu- ja tekstituotantoja pop-/iskelmä-/rock-/tango-/rap -artistien esittäminä: https://open.spotify.com/playlist/5DpBXQ0AQZf4NSkPhwtokI?si=2Cwnxh9ZQRuFTekLL2Ft8g

Teillä on tarina. Teillä on ammattitaito. Ja teillä on sydän, josta kaikki tekeminen kumpuaa. Jademagia Musicin avulla teette yrityksenne ainutlaatuisuuden näkyväksi ja kuuluvaksi aivan uudella tavalla. Työpajojen ja luovan työn kautta kirkastamme yrityksenne tarinan ja viestin. Otamme käsittelyyn yrityksenne tarinan, tuotteen tai palvelun ja paketoimme sen uniikkiin muotoon. Räätälöimme sisällöt toiveidenne mukaisesti tekstimateriaaleiksi (esim. brändikekstit, tuote- ja palveluesittelyt) tai soiviksi musiikkikappaleiksi. Palvelun painopisteet ja tarkemmat sisällöt määritellään projektikohtaisesti. HINNASTO: + Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut; Yrityspalveluseteli 5000 € & 2500 € + Tuotekehitys, tuotteistaminen, palvelumuotoilu; Yrityspalveluseteli 5000 € & 2500 € Omavastuu 1000 € / 500 €

https://www.jademagia.fi/palvelut/laulu-ja-tekstituotannot

Joulupukki TV Oy

Joulupukki TV Oy on rovaniemeläinen innovatiivinen ja kansainväliinen digitaalisen viestinnän yritys, joka on erikoistunut erityisesti matkailun ja teollisuuden asiakkaisiin. Vuonna 2000 perustettu firmamme tarjoaa seuraavia palveluita: A) Videokuvaus B) Valokuvaus C) Ilmakuvaus dronella (video ja valokuvat) C) Verkkosivujen suunnitellu, ml. hakukoneoptimointi. D) Bokun verkkokaupan integrointi ja kehittäminen verkkosivuille.

Osoite:	Pekankatu 8A11, 96200 Rovaniemi
Kotisivu:	https://www.joulupukkitv.com/
Sähköposti:	company@santatelevision.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Tommi Lappalainen 0408351428

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi Yrityspalveluseteli

	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen	X	X
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

SETELI 4000 € Palvelemme ennen kaikkea kansainvälisiä matkailun ja teollisuuden asiakkaita (tunnemme erityisen hyvin Ranskan ja Beneluxin markkinat). Erikoisosaamistamme mm. hakukoneoptimointi, Bokun-verkkokauppakonseptointi ja konsultointi sekä brändisuunnittelu. Setelillä voit ostaa esim. seuraavan kokonaisuuden: A) Laadukkaat monikieliset (2-3 kieltä) Wordpress-verkkosivujen konseptointi ja toteutus, niin että sivuille suunnitellaan ja toteutetaan laadukas hakukoneoptimointi ja niille luodaan Bokun verkkokauppa (1 kieli). Huom. kuvat, tekstit ja käännökset tulevat asiakkaalta. Yhteensä työtä tehdään n. 9-10 päivää. B) Huippulaadukkaan "brändivideon" konseptointi ja toteutus : videon pituus noin 90-140 sek. Huom. hinta ei käsitä mahdollisia malleja. Yhteensä työtä tehdään 9-10 päivää. *** Myös muut erilaiset kombinaatio mahdollisia tarpeiden mukaan. Palvelut toteutetaan asiakkaan ajankäytön ehdoilla. Palvelussa käytetään lisäksi tarpeen mukaan muiden alojen asiantuntijoita.

SETELI 2000 € Palvelemme ennen kaikkea kansainvälisiä matkailun ja teollisuuden asiakkaita. Setelillä voit ostaa esim. seuraavan kokonaisuuden: A) Laadukas lyhyt brändivideo: konseptointi ja toteutus, pituus n. 60-80 sek (työpäiviä tulee yht. n. 5). HUOM. Mahdolliset mallit / näyttelijät eivät kuulu hintaan. B) Matkailun Bokun verkkokaupan konseptointi ja luominen (1 kieli: tekstit asiakkaalta, voimme auttaa tekstien laadinnassa) & integrointi yrityksen olemassa oleville sivuille. Käsittää n. 4,5-5 työpäivää. C) Sivujen monikielinen hakukonekonseptointi, hakukoneoptimointi ja hakukonemainonta kampanjan konseptointi & suunnittelu. Haemme polut ja ratkaisut verkkokaupan ja verkon kautta tapahtuvien kontaktien kasvuun. Yht. 4-4,5 työpäivää D) Euroopan ranskankielisten markkinoiden verkkomarkkinointisuunnitelman konseptointi. *** Palvelut toteutetaan asiakkaan ajankäytön ehdoilla: Palvelussa käytetään lisäksi tarpeen mukaan muiden alojen asiantuntijoita.

JUJU Innovations Oy

JUJU on yhteiskehittämisen ja palvelumuotoilun huippuosaaja. Meillä on erityisen syvä, kokemuksen kautta syntynyt ymmärrys arvonluonnin merkityksestä asiakkaalle ja henkilöstölle sekä osallistamisen voimasta organisaatioille. Autamme yrityksiä ja organisaatioita parempien asiakaskokemuksien kehittämisessä ja suunnittelussa. Käytämme palvelumuotoilun menetelmiä sekä osallistavia ongelmanratkaisumenetelmiä prosessin eri vaiheissa. Luodaan yhdessä asiakaskokemuksestanne yrityksenne menestystekijä!

Osoite:	Ounasvaarantie 6 A 1, 96400 Rovaniemi
Kotisivu:	https://www.juju.fi
Sähköposti:	jaana@juju.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Jaana Jeminen 0400640173

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x	x
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Asiakaskokemus yrityksenne menestystekijäksi – tulosta liikevaihtoon! - Palvelun arvo 5.000€ 5-6 pv JUJU-konsultointia asiakkaallenne arvoa tuottavan palvelun kehittämiseen ja suunnitteluun. Miltä yrityksenne palveluprosessi tuntuu asiakkaasta? Asiakkaat/käyttäjät auttavat palvelun kehittäjiä konkretisoimaan sen, miten he kokevat, aistivat ja näkevät palvelun. Millaisia ongelmakohtia ilmenee? Onko asiakas ilahtunut palvelun jälkeen? Tukeeko fyysinen ympäristön palvelun sujuvuutta? Tuloksena nykytilan analyysi, asiakkaan palvelupolku (ennen-aikana-jälkeen), tarpeita ja toiveita palvelun kehittämiseen. Tunnistetaan kriittiset kehittämiskohteet. Suunnitellaan ja kehitetään asiakkaan kokonaispalvelua eri kontaktipisteiden avulla tuottamaan erinomainen palvelukokemus. Osallistetaan yrityksenne henkilöstä luovia ongelmanratkaisumenetelmiä hyödyntämällä. Tuloksena useita ratkaisuja, lyhyen/pitkän tähtäimen kehittämistoimenpiteet erinomaisen palvelukokonaisuuden tuottamiseen.

Miltä yrityksenne myynti- tai palveluprosessi näyttää ja tuntuu asiakkaasta!? - Palvelun arvo 2.500€ 2-3 pv JUJU-konsultointia, asiakkaanne myynti- ja/tai palveluprosessin selvittämiseen. Asiakkaalle arvoa tuottavan palvelun kehittämisen ja suunnittelun taustatyö. Palvelupolkuanalyysi ja asiakasymmärryksen kokoaminen tai Mystery shopping. Avain ovat käyttäjät, jotka auttavat palvelun kehittäjiä konkretisoimaan sen, miten he kokevat, aistivat ja näkevät palvelun ja sen eri osat? Tunnistetaan asiakkaan palvelupolku ja siihen liittyvät tärkeät asiakaskohtaamiset. Millaisia ongelmakohtia ilmenee? Onko asiakas ilahtunut vai huonolla mielellä palvelun jälkeen? Tukeeko fyysinen ympäristön palvelun sujuvuutta? Tuloksena asiakkaan palvelupolku (ennen-aikana-jälkeen), asiakkaan tarpeita ja toiveita kokonaispalvelun kehittämiseen. Tunnistetaan yrityksen ongelmakohdat ja kriittiset kehittämiskohteet, yksityiskohtainen etenemissuunnitelma. Yritys jatkaa kehittämistoimia itsenäisesti.

Kaltio Creative Oy

Osoite:	Konkelotie 25, 96100 Rovaniemi
Sähköposti:	katariina@kaltiocreative.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Katariina Imporanta 0405522943

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset	x	x
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x	x
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	x	x
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Idean sparraus ja konseptointi, 2500€ (alv. 0%) Kesto 2 - 6 viikkoa, yhteensä 22 työtuntia Perehdytään asiakkaalla olevaan liike- tai tuoteideaan ja sparrataan sitä eteen päin. Idean jatkojalostaminen tapahtuu osittain yhdessä asiakkaan kanssa muotoilun menetelmiä hyödyntäen. Eteen päin kehitetystä ideasta laaditaan konseptikuvaus PDF-muodossa, ja sille hahmotellaan etenemisaskeleet mm. rahoitukseen, toteutukseen tai markkinoille menemiseen liittyen. Konseptikuvauksen ja etenemissuunnitelman avulla asiakkaan on helppo lähteä viemään kokonaisuutta toteutusvaiheeseen. Kokonaisuus sisältää: - Asiakaspalaveri, tarpeiden ja tavoitteiden määrittely yhdessä asiakkaan kanssa - Perehtyminen asiakkaan ideaan ja taustamateriaaliin - Yhteinen työskentely idean jatkokehittämisen parissa muotoilun menetelmiä hyödyntäen - Toteutuksen jatkoaskeleiden hahmottaminen yhdessä asiakkaan kanssa - Konseptikuvauksen tuottaminen jalostetusta ideasta ja jatkoaskeleet (PDF)

Brändistrategia, 5000€ (alv. 0%) Kesto 3 - 8 viikkoa, yhteensä 44 työtuntia Brändistrategia rakennetaan asiakkaan liiketoiminnan, tuotteiden ja palveluiden, arvopohjan, tarinan sekä tavoitteiden pohjalta. Määritellään brändin erottautumistekijät, ydinviestit sekä tavoiteidentiteetti. Työskentely toteutetaan osaksi yhdessä asiakkaan kanssa. Brändistrategia (PDF) toimii työkaluna kaikessa ulkoisessa ja sisäisessä viestintätyössä. Sen pohjalta on helppoa ja kustannustehokasta edetä yritysilmeen ja markkinointiviestinnän toteutukseen. Sisältää: - Asiakaspalaveri, tarpeiden ja tavoitteiden määrittely - Perehtyminen asiakkaan taustamateriaaliin - Yhteisen työskentelyn sessio ja sen suunnittelu, kesto n. 3h - Brändikärkien, arvojen, kohderyhmien ja erottautumistekijöiden määrittely - Tavoiteidentiteetin muotoilu, moodboard tavoitellusta visuaalisuudesta sekä ydinviestit - Brändistrategia koottuna toimintaa ohjaavaksi dokumentiksi asiakkaan käyttöön (PDF) - Kokonaisuuden läpikäynti

Kasvu- ja rahoitussuunnitelma, 2500€ (alv. 0%) Kesto 2 - 6 viikkoa, yhteensä 28 työtuntia Kartoitetaan yrityksen kasvutavoitteet ja tunnistetaan seuraavana vuorossa oleva kasvuun johtava kehittämisaskel. Luodaan selkeä suunnitelma siitä, miten strategisesti tärkeä kehittämisaskel toteutetaan rahoituksen näkökulmasta ja mikä rahoitusinstrumentti sopii siihen parhaiten. Tuotetaan toimenpide-ehdotus (PDF). Avustetaan kehittämishankkeen suunnittelussa ja rahoitushakemuksen teossa. Sisältää: - Alkuhaastattelun asiakkaan liiketoiminnasta, kasvutavoitteiden läpikäynti ja kirjaaminen - Kasvutavoitteiden määrittelyn ja seuraavien askelmerkkien hahmottamisen yhdessä asiakkaan kanssa - Tarjolla olevien ja ajankohtaisten rahoirusinstrumenttien kartoittamisen asiakkaan tarpeisiin - Toimenpide-ehdotuksen tuottamisen kasvun kannalta tärkeimpien askeleiden suhteen rahoituksen näkökulmasta - Kehittämishankkeen ja rahoitushakemuksen tekemisessä avustaminen

Kasvu- ja rahoitussuunnitelma, 5000€ (alv. 0%) Kesto 3 - 8 viikkoa, yhteensä 56 työtuntia Tunnistetaan ja kartoitetaan yrityksen kasvutavoitteet. Muotoillaan yhdessä selkeä kuvaus tärkeimmistä seuraavista askeleista niihin pääsemiseksi. Luodaan rahoituspolku strategisesti tärkeiden kehittämisaskeiden toteutettamiselle rahoituksen näkökulmasta. Laaditaan ensimmäinen tarvittava rahoitushakemus. Sisältää: - Alkuhaastattelu asiakkaan liiketoiminnasta, kasvutavoitteiden läpikäynti ja kirjaaminen - Kasvutavoitteiden määrittely ja seuraavien askelmerkkien hahmottaminen yhdessä asiakkaan kanssa - Tarjolla olevien ja ajankohtaisten rahoirusinstrumenttien kartoittamisen asiakkaan tarpeisiin - Toimenpide-ehdotuksen ja rahoituspolun tuottaminen tärkeimpien askeleiden suhteen rahoituksen näkökulmasta - Rahoitushakemuksen laatiminen

Ajatustyöpaja, 2500€ (alv. 0%) Kesto 2 - 4 viikkoa, yhteensä 2,5 htp Asiakkaan tarpeiden mukaan rakennettu osallistava teemapohjainen työpaja. Fasilitoidulla työpajatyöskentelyllä on mahdollista pureutua asiakkaan haasteisiin, jotka liittyvät ideointiin, sidoryhmäkeskusteluun, asiakasymmärryksen lisäämiseen tai yhteisen ymmärryksen saavuttamiseen. Asiakkaalta tulevalle teemalle rakennettava työpaja antaa avaimia toiminnan suunnan löytymiseen, ajatusten kirkastamiseen sekä auttaa saamaan aikaan tarvittavan keskustelun esimerkiksi projektin etenemiselle. Sisältää: - Asiakaspalaverit ja tarpeiden määrittely yhdessä asiakkaan kanssa - Ajatustyöpajan suunnittelu ja perehtyminen asiakkaan taustamateriaaliin - Työpajan toteutus ja fasilitointi kahdella fasilitoijalla, kesto 2-3h - Dialogisen ja luovan työskentelyn osio - Työskentelyn yhteenveto osana työpajaa

Ajatushautomo, 5000€ (alv. 0%) Kesto 3 - 6 viikkoa, yhteensä 5 htp Asiakkaan tarpeisiin rakennettu osallistava hautomopäivä, jossa etsitään yhteisesti tarkasteltavaan asiaan/ilmiöön uusia näkökulmia, ratkaisuja, ideoita ja yhteistä ymmärrystä. Mukana myös sidosryhmien ja asiakkaiden edustajia. Ajatushautomon vetää läpi kaksi fasilitoijaa, ja siinä hyödynnetään osaksi luovia menetelmiä. Tuloksena syntyy kehittämisideat kokoava ideapaperi (PDF), joka käydään läpi asiakkaan kanssa. Tuotetaan myös sidosryhmille jaettava versio hautomopäivän tuloksista. Sisältää: - Palaveri asiakkaan ja sidosryhmien kanssa - Tarpeiden määrittely ja taustamateriaaleihin tutustuminen - Hautomopäivän suunnittelu - Toteutussuunnitelman läpikäynti -Hautomon toteutus ja fasilitointi kahdella fasilitoijalla, kesto 4-5h -Dialogisen ja luovan työskentelyn osioita - Yhteenveto osana hautomopäivää - Hautomopäivän tulosten koonti (PDF) ja läpikäynti asiakkaan kanssa - Sidosryhmälle jaettavan versio tuloksista

Kasvun Kaverit Oy

Osoite:	Raidetie 1, 96900 SAARENKYLÄ
Kotisivu:	https://kasvunkaverit.fi
Sähköposti:	toimisto@kasvunkaverit.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Johannes Vallivaara 0406845741

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	**Yrityspalveluseteli 4000€**	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

-
-
-
-
-
-
-
-
-
-

Kataja Innovations Oy

Kataja Innovations on tuotesuunnitteluun ja tuotteistamiseen erikoistunut suunnittelutoimisto. Toiminta-ajatuksena on tarjota kokonaisvaltaista tuotesuunnittelua ideasta tuotannolliseksi tuotteeksi asti. Monialaisesta tiimistä löytyy osaamista ja kokemusta kaikista tuoteprosessin osa-alueista, näiden osa-alueiden yhdistämisestä, sekä toimimisesta eri sidosryhmien kanssa. Kataja Innovations Oy:ssä yhdistyvät insinööri- ja projektiosaaminen, muotoilu, sekä visuaalinen suunnittelu saman katon alle.

Osoite:	Ukkoherrantie 15 B 24, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	https://www.katajainnovations.fi/
Sähköposti:	info@katajainnovations.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Susanna Autto 0408316576

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	X	X
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

PALVELUMUOTOILU–HAAMUASIAKAS 2500€+alv: Miksi asiakkaat valitsevat jonkin tietyn kahvilan useiden samanlaisten kahviloiden joukosta? Ovatko asiakkaasi tyytyväisiä, vai erittäin tyytyväisiä? Onko sinun yrityksellläsi vakiasiakkaita? Palvelumuotoilun avulla selvitämme vastauksia mm. näihin kysymyksiin. Tavoitteenamme ei ole luoda raporttia. Sen sijaan annamme helposti toteutettavia ja selkeitä parannusehdotuksia, joiden avulla yrityksesi asiakaskokemus saadaan nostettua uudelle tasolle. Tämä paketti sopii erityisesti liiketoimintaan jossa asiakaskokemus on keskiössä, tyypillisesti silloin kun kilpailua on paljon ja erottuminen kilpailijoista on haastavaa. Haamuasiakas tarkkailee ja havainnoi palvelua eri näkökulmista, esimerkiksi tiloja, yrityksen nettisivuja tai tuotteita tai näitä kaikkia yhdessä, tarkkailtavat kohteet sovitaan aina tapauskohtaisesti. Haamuasiakkaan / mysteerishoppauksen avulla saat esille ulkopuolisen näkökulman omasta yrityksestäsi, havaintoja ja näkemyksiä joita ei itse huomaa arjessa – usein nämä havainnot ovat pieniä yksityiskohtia, joiden avulla saadaan parannettua asiakastyytyväisyyttä. Sisältää • Palveluntuottajan tilaama mysteeriasiakas TAI yhdessä sovittu työpaja haasteiden selvittämiseksi • Nykytilan kartoituksen • Konkreettisten muutosehdotusten luomisen • Tulosten läpikäymisen - saat käytännön ohjeet jatkoon.

TUOTEKEHITYS - KÄYTTÄJÄTESTAUS 2500€+alv: Sinulla on tuote / palvelu tai vasta idea siitä. Käyttäjätestaus ja käyttäjäpalautteen kerääminen on todella hyvä tapa saada esille käyttäjien toiveet ja tarpeet tuotteesta tai palvelusta. Parhaimmillaan käyttäjätestauksia tehdään useampia eri vaiheissa kehitysprojektia, yleensä käyttäjätestauksia tehdään jo tuotteen / palvelun kehitysvaiheessa, jolloin tuotetta tai palvelua voidaan vielä kevyemmin muokata käyttäjien toiveita vastaavaksi. Käyttäjätestauksia voidaan myös tehdä jo valmiille tuotteelle tai palvelulle, tällöin kyseessä on käyttäjäpalautteen kerääminen. Käyttäjätestauksen ja käyttäjäpalautteen avulla saadaan arvokasta tietoa oman palvelun ja tuotteen kehittämiseen. Käyttäjiltä saatava palaute voi ohjata koko toimintaa uuteen suuntaan ja voi myös tuoda esille puutteita, joita ei muuten huomattaisi. Käyttäjät ohjaavat suunnittelua ja usein käyttäjätestausten / käyttäjäpalautteen avulla voidaan tuoda esille konkreettisia kehityskohteita. Sisältää: • Testaussuunnitelman • Käyttäjätestauksen toteutuksen • Käyttäjätestauksen purun/raportoinnin • Kehitysehdotusten esittelyn.

TUOTEKEHITYS-ONGELMANRATKAISUTYÖPAJA 2500€+alv: Yritykselläsi on haasteita tuotteessa, tuotekehityksessä tai vaikka yksittäisessä työvaiheessa. Ongelmanratkaisutyöpajamme hyödyntää tehokkaiksi ja toimiviksi todettuja Lean työkaluja. Työpaja perustuu Kaizen workshop menetelmään, jossa käsiteltävää haastetta puretaan yrityksestäsi löytyvän asiantuntijajoukon voimin. Yrityksen omat työntekijät tuntevat yleensä toimintaympäristön ja käsiteltävän haasteen kaikista parhaiten, jolloin myös todennäköisyydet toimivien, tehokkaiden ja toteutuskelpoisten ratkaisujen löytämiseksi ovat parhaimmillaan. Työpajamallimme perustuu järjestelmälliseen ongelmanratkaisumalliin, joka pyrkii aina löytämään oireiden takana olevat syyt ja siten mahdollistaa kestävien ratkaisujen löytämisen. Tehokkuutensa lisäksi ongelmanratkaisutyöpajat parantavat ymmärrystä asioiden vuorovaikutussuhteista yrityksen eri toimintojen välillä ja siten ehkäisevät uusien ongelmien syntyä ja pienentävät toimintojen välisiä kuiluja. Sisältää: • Työpajan suunnittelun ja valmistelun • Kokopäivän työpajan (1-2 päivää) • Työpajan tulosten raportointi • Suunnitelman jatkotoimenpiteistä.

TUOTTEISTUS 5000€+alv: Tuotteistus on tuotteen, niin palvelun kuin fyysisen tuotteen, hiomista timantiksi. Tuotteistuksella tarkoitetaan tuotteesi / palvelusi vakiomista siten, että kaikkea ei tarvitse aina keksiä alusta asti uudelleen jokaisen asiakkaan kohdalla. Räätälöinnille jätetään riittävästi liikkumatilaa, mutta niin että katteesi pysyy kohdillaan. Toteutamme tuotteistusta hyvin käytännönläheisesti, vältämme hienoja termejä ja teorioita. Keskitymme asioihin, jotka aidosti hyödyntävät sinua ja liiketoimintaasi. Tuotteistuksen tavoitteena on helpottaa työtä, parantaa kannattavuutta ja lisätä tuottoa. Sisältää: • Projektisuunnitelman • Tuotteistuksen tavoitteiden määrittelyn • Nykytilan kartoituksen • Out of the box ideointityöpajan • Käytännönläheisen suunnitelman tavoitteiden toteuttamiseen

TUOTEKEHITYS - IDEAN TUTKIMUS, MÄÄRITTELY JA ARVIOINTI 5000€+alv: Sinulla on nerokas idea, mutta tarvitset apua idean kirkastamiseen ja kehittämiseen?Idean jalostus vaiheessa määritellään tuleva kehitysprojekti, tässä vaiheessa arvioidaan idean mahdollisuudet sekä idean toteuttamiseen liittyvät haasteet ja riskit. Idean jalostus vaiheessa kiteytetään idea sekä arvioidaan kehitysprojektin rahoituksen tarve. Tähän vaiheeseen kuuluu myös idean toteutuksen ja kehityskelpoisuuden arvioiminen. Taustatutkimuksen avulla teemme idealle tuotetarpeiden määrittelyn, mikä auttaa idean toteuttamisessa ja toimii myös pohjana projektisuunnitelmalle, sen avulla saadaan määriteltyä projektille rajoitteet, tarpeet ja tavoitteet. Idean jalostusvaihe on ensimmäinen askel tuotekehitysprojektissa. Sisältää: • Projektisuunnitelman • Taustatutkimuksen • Tuotetarpeiden määrittelyn, eli tuotteen ominaisuuksien käyttötavan ja materiaalien määrittelyn ja suunnittelubriefin (suunnittelun tavoitteet ja rajaukset) luomisen.

TUOTEKEHITYS - IDEASTA SUUNNITELMAKSI 5000€+alv: Ideasta suunnitelmaksi -palvelu sopii tilanteeseen, jossa tarvitset tuoteideasi paperille ja selkeän käsityksen siitä mitä seuraava askel idean tuotteistamiseksi vaatisi. Idean konkretisointi piirustuksiksi ja suunnitelmiksi saattaa olla tarpeen esimerkiksi rahoituksen ja yhteistyökumppanien löytämiseksi. Palvelu on joustava ja ottaa huomioon asiakkaan lähtötilanteen, pääpaino voi olla visualisoinneissa, mekaanisessa konseptissa tai vaikka soveltuvien tuotantotekniikoiden kartoittamisessa. Sisältää: • Alkukartoituksen • 1 konseptointikierroksen visuaalisen ilmeen luonnostelemiseksi ja/tai 1 mekaniikkasuunnittelukierroksen* • Alustavan selvityksen mahdollisista tuotantotekniikoista ja niihin liittyvistä aloituskustannuksista • Kevyen projektisuunnitelman jonka pohjalta kustannusarvion laatiminen on mahdollista • Kaikki projektissa tuotettu aineisto luovutetaan asiakkaalle koostetusti *Projektiin käytettävät tunnit voidaan käyttää tarvittaessa perusteellisempaan konseptointiin tai mekaniikkasuunnitteluun tai vaihtoehtoisesti hajauttaa yleisluontoisempaan suunnitelmaan molemmista

Kota Kollektiivi Oy

Kota Collective on brändejä, audiovisuaalisia sisältöjä ja markkinoinnillisia kokonaisuuksia toteuttava pohjoinen suunnittelutoimisto, joka auttaa asiakkaitaan löytämään niiden omat vahvuudet, aseman markkinoilla ja oikeat viestintä- ja kilpailukulmat. Kodan intohimona on toteuttaa mielenkiintoisia ratkaisuja asiakkaiden markkinointiviestinnän tarpeisiin. Vastuullisen markkinointiviestinnän edistäminen on Kodan toiminnan tärkeä kulmakivi ja päämäärä.

Osoite:	Koskikatu 49, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	https://kotacollective.com/
Sähköposti:	info@kotacollective.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Miikka Hast 0505824199

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	2.-4. Brändin ja viestinnän kehittämispalvelut	1. Vastuullisuusviestintäsuunnitelma
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

1. Vastuullisuusviestintäsuunnitelma 2500€ (2,5htp) -viestien suunnittelu PDF-dokumentti / vastuullisuusviestintätyöpaja -valokuvakonsepti Lopputuote: Pääviestit kirkastettuna ja niihin pohjautuva valokuvakonsepti (PDF)

2.Brändin kehityssuunnitelma & visuaalinen ilme 5000€ (5htp) -alkukartoitus, kehityssuunnitelma ja pääviestien suunnittelu -graafinen suunnittelu (logo, värit, typografia, graafiset elementit) Lopputuotteet: Brändin peruselementit: pääviestit ja visuaalinen ilme PDF-muodossa

3. Vastuullisuusviestintäpaketti yrityksille 5000€ (5htp) -alkukartoitus -työpaja vastuullisuusviestinnästä -viestintäsuunnitelma ja pääviestit -valokuvakonsepti -valokuvaus 1pv Lopputuotteet: Vastuullisuusviestintäosaamisen kehittyminen, Suunnitelma vastuullisuusviestintään PDF-muodossa, valokuvat 3-6kpl

4. Visuaalinsen markkinoinnin suunnitelma ja markkinointikanavat 5000€ (5htp) Suunnitelma visuaalisen markkinoinnin hyödyntämisestä ja kehittämisestä sekä markkinointikanavien valinta. -alkukartoitus ja taustatyö - kohderyhmien kartoitus - viestien määrittely - markkinointikanavien valinta - kuvakonsepti - videokonsepti Lopputuote: Visuaalisen markkinoinnin suunnitelma sähköisenä dokumenttina, jonka avulla tilaajan on helppo toteuttaa suunnittellut toimenpiteet.

-

-

KPMG Oy Ab

Tilintarkastus- varmenne-, laki-, vero- ja taloushallinnon neuvontapalveluita tarjoava asiantuntijaorganisaatio kaiken kokoisille yrityksille sekä niiden sidoshenkilöille. Yrityspalveluseteli kohdistuu laki-ja veropalveluihin, joita meidän organisaatiomme hoitaa verotuksen osalta käytännössä kaiken kattavasti (ml. kansainvälinen verotus). Myös lakipalvelumme erittäin laajat. Toimistomme oman väen kautta asiakkaamme käytössä koko asiantuntijaorganisaatiomme niin Suomessa kuin globaalisti.

Osoite:	Rovakatu 20-22 L 3, 96200 Rovaniemi
Kotisivu:	https://home.kpmg/fi/fi/home.html
Sähköposti:	ville-veikko.purosaari@kpmg.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Ville-Veikko Purosaari 0447032862

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	**Yrityspalveluseteli 4000€**	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta	X	X
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta / 2.500 € + ALV Me KPMG:llä ymmärrämme liiketoimintaasi ja räätälöimme palvelumme vastaamaan tarpeitasi. Tarjoamme kokonaisvaltaisia ratkaisuja, jotka ovat liiketoiminnallesi tehokkaita ja järkeviä. Erityisesti laki- ja verokysymyksillä on merkittäviä taloudellisia vaikutuksia, joten on väliä millaisella asiantuntemuksella niitä ratkotaan. Tarjoamme palvelua omistajanvaihdoksen suunnitteluun ja toteuttamiseen. Voidaan käyttää esimerkiksi seuraaviin palveluihin: - Omistajanvaihdoksen toteutustavan kartoitus / suunnittelu - Yhtiön arvonmääritys omistajanvaihdokseen - Verosuunnittelu omistajanvaihdokseen liittyen - Omistajanvaihdokseen liittyvien asiakirjojen laadinta - Tuki kaupan toteutukseen / muuhun neuvontaan Palvelu riittää esim. yhden yllä mainitun osa-alueen suunnitteluun / toteutukseen. Ota yhteyttä niin räätälöidään palvelumme vastaamaan tarpeitasi.

Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta / 5.000 € + ALV Me KPMG:llä ymmärrämme liiketoimintaasi ja räätälöimme palvelumme vastaamaan tarpeitasi. Tarjoamme kokonaisvaltaisia ratkaisuja, jotka ovat liiketoiminnallesi tehokkaita ja järkeviä. Erityisesti laki- ja verokysymyksillä on merkittäviä taloudellisia vaikutuksia, joten on väliä millaisella asiantuntemuksella niitä ratkotaan. Tarjoamme palvelua omistajanvaihdoksen suunnitteluun ja toteuttamiseen. Voidaan käyttää esimerkiksi seuraaviin palveluihin: - Omistajanvaihdoksen toteutustavan kartoitus / suunnittelu - Yhtiön arvonmääritys omistajanvaihdokseen - Verosuunnittelu omistajanvaihdokseen liittyen - Omistajanvaihdokseen liittyvien asiakirjojen laadinta - Tuki kaupan toteutukseen / muuhun neuvontaan Palvelu riittää esim. yhden pienen yhtiön omistajanvaihdosprosessin läpivientiin tai suuremmalla yhtiöllä yhden yllä mainitun osa-alueen suunnitteluun / toteutukseen.

-

-

Laboratorio Uleåborg Oy

Moi, hienoa, kun löysit etsimäsi. Jo parinkymmenen vuoden ajan olemme palvelleet asiakkaitamme neljälle eri mantereelle – niin alansa jättiläisiä kuin pienempiä yksittäisiä toimijoita. Toteuttamamme digitaaliset palvelut, muotoilu- ja brändistrategiatyöt sekä monet ketterät kokeilut ovat kasvattaneet asiakkaidemme liiketoimintaa, parantaneet ihmisten elämänlaatua tai tuoneet yksinkertaisesti lisää valoa arkeen. Ollaan kuulolla - Uleåborg

Osoite:	Hallituskatu 13-17 E 53, 90100 Oulu
Kotisivu:	https://www.uleaborg.com/
Sähköposti:	mika@uleaborg.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Mika Pyhähuhta 0405428590

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi Yrityspalveluseteli

	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	Palvelumuotoilu, brändistrategiatyö. Kokonaiskustannus määräytyy projektin laajuuden ja sisällön mukaisesti.	Palvelumuotoilu tai brändistrategiatyö. Kokonaiskustannus määräytyy projektin laajuuden ja sisällön mukaisesti.
Yrityksen digitalisaation kehittäminen	Mobiilisovellus, verkkosovellus, verkkokauppa, digitaalisen sisällön konsultointi. Voimme tutkia, testata ja mallintaa yhdessä nopeilla digitaalisilla demoilla uusia avauksia liiketoimintasi kasvun tueksi tai konsultoida digitaaliseen sisältöön suunniteltavia osiota kuten, some-kampanjat, videototannot. Kokonaiskustannus määräytyy projektin laajuuden ja sisällön mukaisesti.	Mobiilisovellus, verkkosovellus, verkkokauppa, digitaalisen sisällön konsultointi. Voimme tutkia, testata ja mallintaa yhdessä nopeilla digitaalisilla demoilla uusia avauksia liiketoimintasi kasvun tueksi tai konsultoida digitaaliseen sisältöön suunniteltavia osiota kuten, some-kampanjat, videototannot. Kokonaiskustannus määräytyy projektin laajuuden ja sisällön mukaisesti.
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	Markkinointi- ja viestintäsuunnitelma / strategia. Kokonaiskustannus määräytyy projektin laajuuden ja sisällön mukaisesti.	Markkinointi- ja viestintäsuunnitelma / strategia. Kokonaiskustannus määräytyy projektin laajuuden ja sisällön mukaisesti.
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

-
-
-
-
-
-

Mainostoimisto Kiuas Oy/ Mainostoimisto Seven-1

Seven- 1 auttaa yritystäsi digimarkkinoinnin kehittämisessä, www-sivujen ja verkkokauppojen suunnittelussa ja toteutuksessa, yrityksesi logon/merkin ja koko yritysbrändin suunnittelussa. Palvelemme Rovaniemellä ja Espoossa. Ota yhteyttä. Arttu Saastamoinen, 0500779090. www.seven-1.com

Osoite:	Suosiolankatu 1, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	https://seven-1.com/
Sähköposti:	posti@seven-1.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Arttu Saastamoinen 0500779090

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	**Yrityspalveluseteli 4000€**	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
		Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.

-

-

-

-

Mainostoimisto Puisto Oy

Luomme viestejä, jotka kestävät katseita ja aikaa. Paneudumme suunnitteluun sielulla ja sydämellä. Muotoilemme parempaa maailmaa. Sytymme haasteista, joiden parissa pääsemme edistämään kestävää hyvinvointia. Työskentelemme tosissamme, mutta emme vakavissamme – parhaat ideat syntyvät hyvistä nauruista. Palveluitamme ovat: graafinen suunnittelu, strateginen suunnittelu, sisältöjen suunnittelu, verkkopalveluiden suunnittelu, digi-markkinointi

Osoite:	Ukkoherrantie 9, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	https://puistonpenkki.fi/
Sähköposti:	info@puistonpenkki.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Veli-Pekka Laitinen 0414306645

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x	
Yrityksen digitalisaation kehittäminen	x	
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	x	
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

(Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut / Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu) Brändityöpaja ja tavoiteimago, 5.000 euroa (alv 0 %) Projektin kesto 2-4 viikkoa, yhteensä 60 työtuntia Yrityksen / tuotteen tavoiteimagon määrittely ja brändiviestien kiteytys. Toteutetaan osittain yhteisellä työskentelyllä tilaajan kanssa. Työpajamuotoisella työskentelyllä kartoitetaan yrityksen tuotteet / palvelut, arvopohja sekä kohderyhmät. Tuloksista muotoillaan tilaajalle koonti (PDF), joka avaa yritykselle määritellyn tavoiteimagon. Koonti esittelee myös valmiin markkinointitekstin eli bränditarinan sekä moodboardin tulevan visuaalisen ilmeen suuntaviivoista. Koonti toimii kaiken ulkoisen sekä sisäisen viestintätyön ohjenuorana ja työkaluna. Työvaiheen jälkeen tilaajan on helppoa ja kustannustehokasta edetä varsinaisen yritysilmeen ja markkinointiviestinnän toteutukseen.

(Yrityksen digitalisaation kehittäminen / Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut) Digitaalinen markkinointi, 5.000 euroa (alv 0 %) Projektin kesto 2-4 viikkoa, yhteensä 60 työtuntia Digitaalisen markkinoinnin tarpeiden ja ratkaisujen kartoitus sekä kampanjan ja mainosten suunnittelu. Tarpeiden kartoitus tehdään yhteisen suunnittelupalaverin pohjalta ja osittain yhteistyössä tilaajan kanssa. Esitellään digitaalisten markkinointikanavien – kuten Google, FaceBook, Instagram ja YouTube – mahdollisuuksia tilaajan tarpeisiin. Valitaan tilaajalle soveltuvat kanavat ja ratkaisut sekä määritellään kampanjoinnin viestit ja tarvittavat sovellukset kohderyhmittäin. Suunnitellaan mainossovellusten sisältö ja visuaalinen ilme kampanjan aloittamista varten. Materiaalien ja suunnitelman avulla tilaajan on helppoa ja kustannustehokasta aloittaa varsinainen kampanja.

(Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut / Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu) Markkinointikanavat ja markkinointisuunnitelma, 5.000 euroa (alv 0 %) Projektin kesto 2-4 viikkoa, yhteensä 60 työtuntia Suunnitelma markkinoinnin kanavista, viestihierarkiasta, kohderyhmistä ja toimenpiteistä. Suunnitellaan yhteisen suunnittelupalaverin pohjalta ja osittain yhteistyössä tilaajan kanssa. Valitaan markkinointityössä hyödynnettävät kanavat ja määritellään viestien tasot ja sisällöt kohderyhmittäin eri kanavissa. Ajoitetaan suunnitellut markkinointitoimenpiteet ja esitetään vuosiympyränäkymässä. Valmis markkinointisuunnitelma toimitetaan sähköisenä dokumenttina (PDF) tilaajan käyttöön. Suunnitelman pohjalta tilaajan on helppoa ja kustannustehokasta edetä varsinaisen markkinoinnin toteutukseen.

(Yrityksen digitalisaation kehittäminen / Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut) Verkkosivuston suunnittelu, 5.000 euroa (alv 0 %) Projektin kesto 2-4 viikkoa, yhteensä 60 työtuntia Verkkosivuston rakenteen ja toiminnallisuuksien sekä ulkoasun suunnittelu. Kartoitetaan sivuston rakenne sekä sivustolla tarvittavat ominaisuudet ja toiminnallisuudet. Suunnitellaan sivuston ulkoasu ja määritellään sivustolla käytettävät elementit: kirjaisimet, värimaailma, graafiset elementit sekä tarvittavat valikot, kuvakkeet ja kuvasisällöt. Suunnittelussa huomioidaan responsiivisuus, eli sivuston toiminta kaikilla päätelaitteilla sekä hakukonenäkyvyys. Valmis sivuston rakennepuu, yksittäisten sivujen rautalankamallit sekä ulkoasumallit keskeisistä sivuista toimitetaan sähköisenä dokumenttina (PDF) sekä sivuston toteuttajan vaatimassa muodossa. Suunnitelman ja mallien pohjalta tilaajan on helppoa ja kustannustehokasta edetä varsinaiseen verkkosivuston tekniseen toteutukseen.

(Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut / Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu) Tunnuksen ja visuaalisen ilmeen suunnittelu, 5.000 euroa (alv 0 %) Projektin kesto 2-4 viikkoa, yhteensä 60 työtuntia Logon ja mahdollisen liikemerkin sekä visuaalisen ilmeen suunnittelu tavoiteimagon mukaiseksi. Tunnuksen viimeistely ja tarvittavien tiedostojen tuottaminen eri käyttötarkoituksiin. Suunnittelutyössä määritellään visuaalisessa viestinnässä käytettävät elementit: kirjasintyylit, värimaailma, graafiset elementit sekä kuvien tyyli ja käyttö osana ilmettä. Määritellystä ilmeestä tuotetaan graafinen ohje (PDF), joka esittelee viestinnässä käytettävät elementit. Ohjeen pohjalta tilaajan on helppoa ja kustannustehokasta edetä varsinaisen markkinointiviestinnän toteutukseen.

(Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut / Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu) Tunnuksen suunnittelu, 2.500 euroa (alv 0 %) Projektin kesto 2-3 viikkoa, yhteensä 30 työtuntia Logon ja mahdollisen liikemerkin suunnittelu tavoiteimagon mukaiseksi. Tunnuksen viimeistely ja tarvittavien tiedostojen tuottaminen eri käyttötarkoituksiin. Tuotetaan dokumentti (PDF), joka esittelee tunnuksen käytön sekä värimaailman värikoodeineen.

-

-

-

-

https://puistonpenkki.fi/

Markinvest Oy

ASIANTUNTIJAPALVELUJA AMMATTITAIDOLLA Olemme ELY-keskuksen auktorisoima asiantuntijayritys. Asiantuntijamme hallitsevat laaja-alaisesti eri toimialoja ja markkinoita. Erikoisalamme on yritysten kehittäminen – yrityksen toiminnan uudistaminen, kasvu, kannattavuus, kansainvälistyminen/vienti. Palveluidemme vahvuuksia ovat vastuullisuus, asiakkaan ymmärtäminen, kokemus, ammattitaito, aikataun pitäminen ja innovatiivisuus.

Osoite:	Karjalankatu 35 LH3, 15150 Lahti
Kotisivu:	https://www.markinvest.fi/
Sähköposti:	pekka.peltonen@markinvest.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Pekka Peltonen 0409000322

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset	x	x
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille	x	x
Yrityksien strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	x	x
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %		

Liiketoiminnan strateginen kehittäminen. Kasvua kotimaasta ja kansainvälistymällä- kilpailuedut. Olemme onnistuneet, kun asiakkaamme menestyvät. Kasvua kotimaasta Saat kilpailukykyisen markkinoinnin liikeidean ja toimintasuunnitelman. Teemme kilpailustrategian perustaksi asiakaskysely yrityksesi imagosta, tunnettavuudesta ja kilpailueduista. 4000€

Liiketoiminnan strateginen kehittäminen. Kasvua kotimaasta ja kansainvälistymällä- kilpailuedut Olemme onnistuneet, kun asiakkaamme menestyvät. Kasvua Ruotsista ja kansainvälistymällä Saat vientikonseptin Ruotsia varten. Teemme perustaksi markkinaselvityksen Tukholman alueen potentiaalisista asiakkaista. 4000€

Liiketoiminnan strateginen kehittäminen. Kasvua kotimaasta ja kansainvälistymällä- kilpailuedut Olemme onnistuneet, kun asiakkaamme menestyvät. Kasvua Ruotsista ja kansainvälistymällä Saat vientikonseptin Ruotsia varten. 2000€

Liiketoiminnan strateginen kehittäminen. Kasvua kotimaasta ja kansainvälistymällä- kilpailuedut Olemme onnistuneet, kun asiakkaamme menestyvät. Kasvua Keski-Aasiasta – Kazakstan ja Kirgisia Saat yhteenvedon viennin vaatimuksista, mahdillisuuksista ja optimiratkaisusta. Selvitämme yrityksesi vientivalmiuden kohdealueelle, logistiset ratkaisut, sertifioinnin erityspiirteet, tuotteittesi soveltuvuuden ja laadimme toimintasuunnitelman. 4000€

Menettely Oy

Menettely OY on Rovaniemen ja Pohjois-Suomen alueella toimiva yritys, joka tarjoaa monipuolisia ratkaisuja yritystoiminnan kehittämiseen. Lisätietoa palveluistamme löydät kotisivuiltamme.

Osoite:	Aihkitie 2, 96190 Rovaniemi
Kotisivu:	https://www.menettely.com/
Sähköposti:	info@menettely.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Johannes Impiö 0442522296

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	UUDEN PALVELUN KEHITYSPALVELUT- LAAJA	UUDEN PALVELUN KEHITYSPALVELUT- PERUS
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

-UUDEN PALVELUN KEHITYSPALVELUT- LAAJA. 5 000€ alv 0% (Omavastuu 1 000€) Palvelu koostuu 40 tunnin mittaisesta kokonaisuudesta. Kokonaisuus sisältää nykytilanteen kartoituksen ja raportoinnin, jonka pohjalta asiakkaan kanssa valitaan halutut 2-3 kehityskohdetta. Niitä voidaan alkaa kehittämään työpajoilla sekä muilla kehitystoimilla. Kehitys ja rahoitustoimien esimerkkejä: Liiketoimintasuunnitelman päivitys, rahoituskanavien kartoitus, palvelumuotoilu, innovaatiotoiminta, tuotekehitys. Lopputuloksena asiakas saa laadukkaan raportoinnin, jota voi hyödyntää yritystoiminnan kehittämiseen.

-UUDEN PALVELUN KEHITYSPALVELUT- PERUS. 2 500€ alv 0% (Omavastuu 500€) Palvelu koostuu 20 tunnin mittaisesta kokonaisuudesta. Kokonaisuus sisältää nykytilanteen kartoituksen ja raportoinnin, jonka pohjalta asiakkaan kanssa valitaan halutut 1-2 kehityskohdetta. Niitä voidaan alkaa kehittämään työpajoilla sekä muilla kehitystoimilla. Kehitys ja rahoitustoimien esimerkkejä: Liiketoimintasuunnitelman päivitys, rahoituskanavien kartoitus, palvelumuotoilu, innovaatiotoiminta, tuotekehitys. Lopputuloksena asiakas saa laadukkaan raportoinnin, jota voi hyödyntää yritystoiminnan kehittämiseen.

-

-

-

-

MIADO Markkinointi

MIADO markkinointitoimisto auttaa PK-yrityksiä löytämään ratkaisuja erilaisiin markkinoinnin ja myynnin haasteisiin sekä tuote- ja palvelukehitykseen. Miado on erikoistunut digi- ja somemarkkinoinnin palveluihin, yritysbrändäykseen sekä palveluiden tuotteistamiseen. Meidän missiomme on tehdä markkinoinnista hauskaa ja tuloksellista. Teemme markkinointia suurella sydämellä ja palavalla innolla.

Osoite:	Linnuntie 20, 96440 ROVANIEMI
Kotisivu:	https://www.miado.fi/
Sähköposti:	info@miado.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Mia Vatanen 0405373168

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x	x
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen littyvät palvelut	x	x
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

- TUOTEKEHITYS, TUOTTEISTAMINEN JA PALVELUMUOTOILU 2500 € Sisältää 3 päivää tuote- ja palvelukehitystä yhdessä asiakkaan kanssa. Asiakkaan tarpeen ja toiveiden mukaan katsomme sisällön tarkemmin seuraavista osa-alueista: -Tuotteiden ja palveluiden kehittäminen -Palvelu- ja tuotekuvaukset ja tuotekortit -Palvelusisällön selkeyttäminen ja palvelulupaus -Uuden tuote- tai palveluidean paketoiminen valmiiksi tuotteeksi tai palveluksi -Hinnoittelu -Kilpailija-analyysit.

-TUOTEKEHITYS, TUOTTEISTAMINEN JA PALVELUMUOTOILU 5000 € Sisältää 6 päivää tuote- ja palvelukehitystä yhdessä asiakkaan kanssa. Asiakkaan tarpeen ja toiveiden mukaan katsomme sisällön tarkemmin seuraavista osa-alueista: -Tuotteiden ja palveluiden kehittäminen -Palvelu- ja tuotekuvaukset ja tuotekortit -Palvelusisällön selkeyttäminen ja palvelulupaus -Uuden tuote- tai palveluidean paketoiminen valmiiksi tuotteeksi tai palveluksi -Hinnoittelu -Kilpailija-analyysit -Yritysbrändin rakentaminen tai kehittäminen.

- MYYNNIN JA MARKKINOINNIN KEHITTÄMISEEN LIITTYVÄT PALVELUT 2500 € Sisältää 3 päivää markkinoinnin kosultaatiota ja kehittämistä yhdessä asiakkaan kanssa. Asiakkaan tarpeen ja toiveiden mukaan katsomme sisällön tarkemmin seuraavista osa-alueista: -Markkinoinnin- ja myynnin perusteet ja lainalaisuudet, -Markkinointistrategian suunnittelu, -Digimarkkinoinnin (Facebook, Google Ads) ja/tai Somemarkkinoinnin (Facebook, Instagram, LinkedIn) hyödyntäminen, -Brändäys ja yrityksen visuaalisen ilmeen suunnittelu, -Markkinoinnin vuosikellon teko ja/tai sisältösuunnitelman teko 3 kk:tta eteenpäin.

- MYYNNIN JA MARKKINOINNIN KEHITTÄMISEEN LIITTYVÄT PALVELUT 5000 € Sisältää 6 päivää markkinoinnin kosultaatiota ja kehittämistä yhdessä asiakkaan kanssa. Asiakkaan tarpeen ja toiveiden mukaan katsomme sisällön tarkemmin seuraavista osa-alueista: -Markkinoinnin- ja myynnin perusteet ja lainalaisuudet, -Markkinointistrategian suunnittelu, -Digimarkkinoinnin (Facebook, Google Ads) ja/tai Somemarkkinoinnin (Facebook, Instagram, LinkedIn) hyödyntäminen, -Brändäys ja yrityksen visuaalisen ilmeen suunnittelu, -Markkinoinnin vuosikellon teko ja/tai sisältösuunnitelman teko 6 kk:tta eteenpäin, -Verkkosivujen ja verkkokaupan suunnittelu, -Google palveluiden (Google Drive, Google My Business, Google Analytics) hyödyntäminen.

-

-

Naka Consulting Oy

Naka Consulting Oy on rovaniemeläinen yritys, jolla on pitkäaikainen osaaminen yritystutkimuksessa, liiketoimintasuunnittelussa sekä kansallisten että kansainvälisten hankkeiden suunnittelussa ja toteutuksessa. Yrityksessä on vankka osaaminen yritysten rahoitusjärjestelyjen toteuttamisessa ja erityisesti yritykselle sopivien julkisten rahoituskanavien arvioinnissa ja rahoituksen saamisen avustamisessa.

Osoite:	Havupolku 25, 96900 Saarenkylä
Sähköposti:	erkki.kautto@gmail.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Erkki Kautto 0405639501

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset	x	x
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset	x	x
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille	x	x
Yrityksien strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset Projektin kesto 3-6 viikkoa, yhteensä 30 työtuntia/ yhteensä 2500€ Kansainvälistymiseen liittyvät markkinointisuunnitelmat ja -strategiat. Kansainvälistymisen rahoitusmahdollisuudet. Kansainvälinen brändityö. Projektin sisältö ja laajuus määräytyy lopullisesti yrityksen tarpeiden ja tavoitteiden mukaisesti. Projektin kesto 4-8 viikkoa, yhteensä 60 työtuntia/ yhteensä 5000€ Kansainvälistymiseen liittyvät markkinointisuunnitelmat ja -strategiat. Kansainvälistymisen rahoitusmahdollisuudet. Kansainvälinen brändityö. Projektin sisältö ja laajuus määräytyy lopullisesti yrityksen tarpeiden ja tavoitteiden mukaisesti.

Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat, sekä hakemukset Projektin kesto 3-6 viikkoa, yhteensä 30 työtuntia/ yhteensä 2500€ Rahoitus- ja investointisuunnitelmien tueksi tarvittavat liiketoimintasuunnitelmat. Eri rahoitusmahdollisuuksien vertailu. Investointi- ja kehittämisrahoituksen hakemukset. Projektin sisältö ja laajuus määräytyy lopullisesti yrityksen tarpeiden ja tavoitteiden mukaisesti. Projektin kesto 4-8 viikkoa, yhteensä 60 työtuntia/ yhteensä 5000€ Rahoitus- ja investointisuunnitelmien tueksi tarvittavat liiketoimintasuunnitelmat. Eri rahoitusmahdollisuuksien vertailu. Investointi- ja kehittämisrahoituksen hakemukset. Projektin sisältö ja laajuus määräytyy lopullisesti yrityksen tarpeiden ja tavoitteiden mukaisesti.

Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille Projektin kesto 3-6 viikkoa, yhteensä 30 työtuntia/ yhteensä 2500€ Yritysten kehittämiseen liittyvät analyysit ja rahoitusneuvonta. Yrityksen kansallinen ja kansainvälinen kontaktiverkosto. Yrityksen nykytila-analyysi ja sen pohjalta tehdyt kehittämisehdotukset. Projektin sisältö ja laajuus määräytyy lopullisesti yrityksen tarpeiden ja tavoitteiden mukaisesti. Projektin kesto 4-8 viikkoa, yhteensä 60 työtuntia/ yhteensä 5000€ Yritysten kehittämiseen liittyvät analyysit ja rahoitusneuvonta. Yrityksen kansallinen ja kansainvälinen kontaktiverkosto. Yrityksen nykytila-analyysi ja sen pohjalta tehdyt kehittämisehdotukset. Projektin sisältö ja laajuus määräytyy lopullisesti yrityksen tarpeiden ja tavoitteiden mukaisesti.

Yrityksien strategia ja johtaminen Projektin kesto 3-6 viikkoa, yhteensä 30 työtuntia/ yhteensä 2500€ Yrityksen liiketoimintasuunnitelman kehikko yhteistyössä yrityksen johdon kanssa Yrityksen strateginen suunnitelman luonnos yhteistyössä yrityksen johdon kanssa Projektin kesto 4-8 viikkoa, yhteensä 60 työtuntia/ yhteensä 5000€ Yrityksen liiketoimintasuunnitelma yhteistyössä yrityksen johdon kanssa Yrityksen strategiasuunnitelma yhteistyössä yrityksen johdon kanssa

-

NetPartner Oy

Osoite:	Kauppakatu 26 B II krs, 87100 Kajaani
Sähköposti:	matti.mentila@netpartner.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Mentilä Matti 0442311812

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	**Yrityspalveluseteli 4000€**	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
		Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.

NetPartner Oy on v. 2019 perustettu asiantuntijayritys. Autamme yrityksiä mm.kasvussa, omistajanvaihdoksissa ja investointien rahoitusjärjestelyissä. Tarkemmat tiedot www.netpartner.fi Asiakkaalle voi valita 5000 euron palvelun sisällön seuraavasta aihekokonaisuudesta: • Taloudenhallinnan suunnittelu yhdessä asiakkaan kanssa. • Rahoitushakemuksien kirjoittaminen liitteineen, mm. asiakasyrityksen talousennusteita ja liiketoimintasuunnitelma. • Taloushallinnon tehostamisen ja ajantasaistamisen konsultointi. • Omistajanvaihdoksen valmistelu ja toteutus. • Tietosuojaan liittyvien asioiden ajan tasalle saattaminen. • Viestintä- ja markkinointi • Henkilöstöjohtaminen • Kasvuyrityksen organisoinnin ja johtamisen konsultointi. Asiakkaalle ensin maksuton palvelukartoitus, jonka perusteella asiakkaalle tehdään yksilöity tarjous palvelun sisällöstä ja aikataulusta.

-

-

-

Nutmegger PR

"Why fit in when you were born to stand out?" Nutmegger PR is all about creating custom-built projects to meet your needs. We meet with you to discuss your needs and help you to take the big steps and make the changes that your company needs to become a more dynamic, agile and efficient SME in an ever-changing business landscape. With an international background and a broad range of clients from many industries, Nutmegger PR is the perfect partner to help you achieve your business goals.

Osoite:	Mäkiranta 4 A 5, 96400 Rovaniemi
Kotisivu:	https://www.nutmeggerpr.com
Sähköposti:	contact@nutmeggerpr.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Rob Patterson 0458944433

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi Yrityspalveluseteli

Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset	x	x
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x	x
Yrityksen digitalisaation kehittäminen	x	x
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen littyvät palvelut	x	x
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

2500€ package – Sales and Marketing 3-day package (12 hours of workshops, approx 10-15 hours of research and planning). Package can be tailored to meet the desires of the customer to include the following topics: • Marketing strategy and planning • Digital marketing optimization (Search engine optimization and search engine marketing) and/or social media marketing (Facebook, Instagram, Pinterest, LinkedIn, TikTok) • Branding and tone of voice, to include both visual appearance and content analysis • Content calendar creation and planning; including a 3-month, detailed plan & schedule • Strategic sales and client development plan • Pricing and marketing placement analysis • Competitor bench-marking and analysis • Localization and international viability analysis • New product development and promotion • Corporate social responsibility analysis and strategy development

5000€ package – Sales and Marketing 6-day package (20-22 hours of workshops, approx. 20-25 hours of research and planning). Package can be tailored to meet the desires of the customer to include the topics listed in the 2500€ package, as well as the following topics: • Content calendar creation and planning; including a 6-month, detailed plan and schedule • Content creation workshop • Email marketing and lead nurturing strategies • Business strategy and management optimization, to include: risk management, multicultural and multinational team management, internal communications and/or corporate communications • Website design • Optimization of available tools and resources, to potentially include: Google Business, Google Analytics, Meta Business, free/affordable marketing tools and/or free/affordable visual resources Note that additional topics can be covered, per customer request and mutual agreement.

-

-

OBN - Oulu Business Networks

OBN (Oulu Business Networks) on yritysten kehittämisen asiantuntijayritys. Meillä on asiantuntijoita Rovaniemellä, Oulussa, Tampereella ja Porissa. Lapissa olemme palvelleet satoja yrityksiä. Olemme toteuttaneet Lapin TE-palveluille suuren määrän starttirahalausuntoja. Palveluksessamme on 10 asiantuntijaa. Olemme valtuutettu ELY-keskuksen yritysten kehittämispalvelujen palveluntoimittaja. Business Finlandin projekteja olemme tehneet noin 150 kpl. Meillä on kokemusta lukuisista toimialoista.

Osoite:	Takatie 6, 90440 Kempele
Kotisivu:	https://www.obn.fi
Sähköposti:	mikko.pesonen@obn.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Mikko Pesonen 0440321297

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset	X	X
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset	X	X
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille	X	X
Yrityksien strategia ja johtaminen	X	X
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	X	X
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	X	X
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

AMMATTILAISTEN TOTEUTTAMIA YRITYSKEHITYSPALVELUJA Palvelut tuotetaan yhdessä asiakkaan kanssa ja toteutus räätälöidään jokaiselle asiakkaalle sopivaksi. Asiakkaan kanssa pidetään riittävä määrä yhteisiä palavereja. OBN:n asiantuntijoiden työpanos vaihtelee yleensä 5-7 päivän välillä, joka voi muodostua useamman asiantuntijan työstä. Asiakkaan työpanos on palaverit mukaan lukien noin 1-5 pv, riippuen voimakkaasti tuotettavasta palvelusta ja asiakkaan tavoitteista. Asiakkaalle voidaan antaa myös ns. kotitehtäviä. Projekti toteutetaan asiakkaalle sopivassa aikataulussa. Palvelut voidaan toteuttaa myös pienempinä, huomioiden Business Rovaniemen yrityspalvelusetelin pienempi 2 500 € budjetti. Tällöin projektin sisällöstä ja toteuttamisesta keskustellaan OBN:n, asiakkaan ja Business Rovaniemen edustajien kesken.

KANSAINVÄLISTYMISEN SUUNNITTELU JA MARKKINASELVITYKSET Kansainvälistymisen suunnittelu (5 000 €) Palvelun sisältö: 1. Nykyisen liiketoimintastrategian analyysi 2. Kansainvälistymisen potentiaalin arviointi 3. Yrityksen osaamisen ja resurssien analyysi 4. Uudet strategiset päätökset 5. Kansainvälistymisprojektin käytännön toteuttamisen ja rahoituksen suunnittelu 6. Kansainvälistymissuunnitelma -dokumentin laadinta, sisältäen laskelmia. Palvelun tuotos: Tuotetaan kansainvälistymissuunnitelma. Markkinaselvitykset (5 000 €) Palvelun sisältö: 1. Yrityksen nykyiseen liiketoimintaa ja tavoitteisiin perehtyminen 2. Tiedontarpeen määrittely 3. Markkinaselvityksen suunnittelu 4. Markkinaselvityksen käytännön toteuttaminen. 5. Raportin laatiminen 6. Saatujen tulosten vieminen käytännön liiketoimintapäätöksiksi, liiketoimintastrategian päivitys. Palvelun tuotos: Tuotetaan markkinaselvitys -dokumentit.

KASVUUN LIITTYVÄT RAHOITUS- JA INVESTOINTILASKELMAT SEKÄ HAKEMUKSET (5 000 €) Palvelun sisältö: 1. Investoinnin tai kehittämisen määrittely 2. Rahoitustarpeen määrittely 3. Investointisuunnitelman laatiminen 4. Rahoitusvaihtoehtojen selvittäminen 5. Lopullisten laskelmien laatiminen 6. Rahoitushakemusten tekeminen. Palvelun tuotos: Laskelmat, joissa huomioidaan sekä investointien että kehittämisen rahoitustarve. Tuotetaan myös analyysi mikä on yrityksen rahoitustilanne ja taloudellisten riskien kantokyky kokonaisuutena. Otetaan tarvittaessa kantaa omaan pääomaan, käyttöpääomaan sekä vieraaseen pääomaan. Yhdistetään talousasiat yrityksen strategiaan sekä liiketoiminnan tavoitteisiin.

KASVUUN TÄHTÄÄVÄ NEUVONANTO JA SELVITYSPALVELUT YRITYSTEN HALLITUKSILLE JA JOHTORYHMILLE (5 000 €) Palvelun sisältö: 1. Nykyisen liiketoiminnan ja talouslukujen analyysi 2. Strategian päivittäminen (tarvittaessa), mm. visio, tavoitteet, kriittiset menestystekijät ja kilpailuedut 3. Kasvun lähteiden määrittely 4. Kasvun kapeikkojen määrittely. 5. Kasvusuunnitelman laadinta; tavoitteet, resurssit, aikataulutus ja käytännön toimenpiteiden määrittely. Palvelun tuotos: Tuotetaan kasvusuunnitelma. Asiakkaan henkilöt saavat työkaluja suunnitella ja toteuttaa kasvun toimenpiteitä myös itsenäisesti. Asiakkaan liiketoiminnan kasvun tavoittelu tehostuu ja systematisoituu. Yrityksen johtoa sparrataan tarvittaessa myös muista liiketoiminnan aiheista.

YRITYKSEN STRATEGIA JA JOHTAMINEN (5 000 €) Palvelun sisältö: 1. Nykyisen liiketoiminnan ja talouslukujen analyysi 2. Strategian päivittäminen, mm. visio, tavoitteet, kriittiset menestystekijät ja kilpailuedut. 3. Johtamisen ja henkilöstötyytyväisyyden arviointi (kysely henkilöstölle) 4. Nykyisen johtamisjärjestelmän analyysi ja kehittämistoimenpiteiden määrittely 5. Strategian ja johtamisen jalkauttamisen suunnittelu. Palvelun tuotos: Tuotetaan uusi strateginen ja johtamisen dokumentti. Asiakkaan henkilöt saavat työkaluja suunnitella ja toteuttaa toimenpiteitä myös itsenäisesti. Asiakkaan liiketoiminta tulee systemaattisemmaksi ja se pystyy viestimään avainasiat henkilöstölleen paremmin. Yrityksen johtoa sparrataan tarvittaessa myös muista liiketoiminnan aiheista.

TUOTEKEHITYS, TUOTTEISTAMINEN JA PALVELUMUOTOILU (5 000 €) Palvelun sisältö: Lähtökohtana asiakkaan idea uudesta tuotteesta/palvelusta tai jo valmiimpi tuote- tai palvelukonsepti. OBN ei tarjoa varsinaisia fyysisten tuotteiden tuotekehityspalveluja tai ohjelmistojen suunnittelua. Painopiste on kaupallisten tuote- ja palvelukonseptien projekteissa ja näissä työkaluina voidaan käyttää esimerkiksi palvelumuotoilun välineitä. Teknologia on usein mahdollistajana näissä ideoissa tai konsepteissa. Referenssejä noin 150 kpl, mm. noin 100 Business Finlandin innovaatioseteli- ja tuoteväylä -projektia. Palvelun tuotos: Tuotetaan dokumentti tehdystä työstä, mutta painopiste on käytännön työssä ja asiakkaan oman tuotteistamis- ja kaupallistamisosaamisen lisäämisessä. Määritellään kaupallistamispolku, jotta ideaa tai konseptia voidaan viedä paremmin eteenpäin. Selvitetään myös kehittämisen jatkorahoitusmahdollisuuksia.

MYYNNIN JA MARKKINOINNIN KEHITTÄMISEEN LIITTYVÄT PALVELUT (5 000 €) Palvelun sisältö: 1. Nykyisen myynnin ja markkinoinnin analyysi 2. Markkina ja kilpailija-analyysi 3. Asiakasanalyysi. 4. Myynnin ja markkinoinnin kehittämiskohteiden määrittely 5. Myynnin ja markkinoinnin strategiset päätökset 6. Toimenpiteiden määrittely ja seuranta. Palvelun tuotos: Tuotetaan markkinointisuunnitelma tai markkinoinnin kehittämissuunnitelma. Voidaan toteuttaa myös asiakastutkimus sähköisellä tutkimusjärjestelmällä. Sparrataan yrityksen edustajia kaikissa myynnin ja markkinoinnin haasteissa ja kehittämiskohteissa. Voidaan myös tuottaa yrityksen brandin, viestinnän ja internet näkyvyyden perusmäärittelyt. Olennaista on myös tuottaa myynnin tuottolaskelmat sekä laskelmat markkinoinnin ja myynnin investoinneista ja budjetoinnista.

Omapaja Valmennus Oy

Tehtävämme on auttaa ja tukea sinua yrittäjyyden eri murrosvaiheissa. Tavoitteemme on yrityksesi menestyminen. Olemme tehneet näin jo lähes 25 vuoden ajan Lapissa. Kun tarvitset sparrausta ja tukea niin me autamme sinua. Tule keskustelemaan, aloitetaan siitä!

Osoite:	Rovakatu 17, 3 kerros, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	https://valmennus.omapaja.fi/
Sähköposti:	merja.koistinen@omapaja.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Merja Koistinen 0447198111

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset	x	x
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille	x	x
Yrityksien strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat, sekä hakemukset (suppea) Oletko suunnittelemassa yrityksen kehittämistä, mutta talouslaskelmissa ja tukihakemuksissa toivot tukea. Tule keskustelemaan kanssamme niin kirkastetaan hankeen tavoite ja mennään siitä eteenpäin. Palvelumme sisältää tarvittavat talous-, rahoitus, - ja investointi laskemat ja rahoitushakemusten tekemisen. Palveluprosessi on käytännönläheinen ja teemme sovitut laskemat, kuvaukset ja hakemukset. Palvelu kokonaisuudessaan on aina räätälöity sinun yrityksesi tarpeen mukaan. Alkukeskustelussa ja tapaamisessa käydään tilanne läpi ja tarkennetaan kehityshanketta ja siihen liittyvää markkinaa. Palvelu toteutetaan sovitun toimintasuunnitelman ja tavoitteiden mukaan. Palvelu voidaan tehdä sekä etänä- ja lähipalaverissa sovitusti.

Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat, sekä hakemukset (laaja) Oletko suunnittelemassa yrityksen kehittämistä, mutta talouslaskelmissa ja tukihakemuksissa toivot tukea. Tule keskustelemaan kanssamme niin kirkastetaan hankeen laajuus ja mennään siitä eteenpäin. Palvelumme sisältää tarvittavat talous-, rahoitus, - ja investointi laskemat ja rahoitushakemusten tekemisen. Palveluprosessi on käytännönläheinen ja teemme sovitut laskemat, kuvaukset ja hakemukset. Palvelu kokonaisuudessaan on aina räätälöity sinun yrityksesi tarpeen mukaan. Alkukeskustelussa ja tapaamisessa käydään tilanne läpi ja tarkennetaan kehityshanketta, tai identifioidaan jotain aivan uutta. Tässä laajemmassa palvelussa käytetään enemmän aikaa kehityshankkeen määrittämiseen ja siihen liittyviin mahdollisiin esim. markkinakartoitukseen. Palvelu toteutetaan sovitun toimintasuunnitelman ja tavoitteiden mukaan. Palvelu voidaan tehdä sekä etänä- ja lähipalaverissa sovitusti.

Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille (suppea) Mistä ja miten yritykselleni lisää kasvua? Pohdituttaako kannattavan kasvun hakeminen ja edellytysten löytäminen. Tule ja aloitetaan. Kasvuun tähtäävän palvelun sisältö räätälöidään aina yrityksen kanssa yhdessä. Yrityksen kasvun hakeminen voi sisältää erilaisia selvityksiä ja neuvonantoa joko uusille markkinoille, asiakassegmenteille menosta ja/tai uusien tuotteiden/ palveluiden lanseeraamisesta, tai muuta vastaavaa. Kasvua voidaan myös mitata eri tavalla. Palveluprosessi on aina räätälöity, tavoitteellinen ja sovitaan sinun kanssasi. Palvelu toteutetaan sekä etänä ja lähipalaverissa sovitusti.

Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille (laaja) Mistä ja miten lisää kasvua? Pohdituttaako kannattavan kasvun hakeminen ja edellytysten löytäminen. Tule niin aloitetaan yhteisellä palaverilla. Kasvuun tähtäävän palvelun sisältö räätälöidään aina yrityksen kanssa yhdessä. Yrityksen kasvun hakeminen voi sisältää erilaisia selvityksiä ja neuvonantoa joko uusille markkinoille, asiakassegmenteille menosta ja/tai uusien tuotteiden/ palveluiden lanseeraamisesta, tai muuta vastaavaa. Kasvua voidaan mitata myös eri tavalla. Tämä laajempi versio palvelusta sisältää aiheeseen liittyvää laajempaa kartoitusta ja mahdollisesti yhteisiä työpajoja. Palveluprosessi on aina räätälöity, tavoitteellinen ja sovitaan sinun kanssa yhdessä. Palvelu toteutetaan sekä etänä ja lähipalaverissa sovitusti.

Yrityksen strategia ja johtaminen (suppea) Onko strategia kirkkaana mielessä, mutta jotenkin asiat eivät vain mene siihen suuntaan? Tule juttelemaan, aloitetaan siitä. Yrityksen strategia ja johtamisen – palvelun tavoitteet määritellään sinun yrityksesi kanssa ensin yhdessä. Strategia työ voi olla esim. yrityksen yhteisen strategisen tavoitteen määrittelyä ja /tai – näkemyksen kirkastamista. Tai strategian kommunikointia siten, että muutkin sen ymmärtävät. Olennainen osa palvelua ovat tavoitteet ja toimintasuunnitelma, jotta yhteiseen päämäärään päästään. Palvelu voi sisältää myös johtamiskäytänteiden kirkastamista ja niistä sopimista. Palvelu on aina räätälöity sinun yrityksesi tarpeen mukaan ja laajuus riippuu sovitusta työstä. Palvelu toteutetaan sekä etänä-ja lähipalaverissa sovitusti.

Yrityksen strategia ja johtaminen (laaja) Onko strategia kirkkaana mielessä, mutta jotenkin asiat eivät vain mene siihen suuntaan? Aloitetaan yhteisellä tilannekatsauspalaverilla. Yrityksen strategia ja johtamisen – palvelun tavoitteet määritellään sinun yrityksesi kanssa ensin yhdessä. Strategia työ voi olla esim. yrityksen yhteisen strategisen tavoitteen määrittelyä ja /tai – näkemyksen kirkastamista. Tai strategian kommunikointia siten, että muutkin sen ymmärtävät. Olennainen osa palvelua on tavoitteet ja toimintasuunnitelma, jotta yhteiseen päämäärään päästään. Palvelu voi sisältää myös johtamiskäytänteiden kirkastamista ja niistä sopimista. Palvelu on aina räätälöity sinun yrityksesi tarpeen mukaan ja laajuus riippuu sovitusta työstä. Palvelu toteutetaan sekä etänä-ja lähipalaverissa sovitusti. Tämä laajempi kokonaisuus sisältää laajemman palvelupaketin.

Oy Dialogues & Design Ltd

Oy Dialogues & Design Ltd on koulutus-, konsultointi- ja henkilöstöpalveluja tuottava yritys. Koulutamme dialogiosaajia asiakas- ja yhteistyötilanteisiin. Olemme mukana kehittämässä työyhteisöjen johtamista sekä yhteistyö- ja vuorovaikutuskulttuuria. Kaiken teemme dialogisesti asiakkaan uniikkeihin tarpeisiin räätälöiden. PALVELUT: Dialogiosaajien koulutus,Työpajatyöskentelyn vetäminen dialogisesti,Työyhteisön pirulliset ongelmat,Esimiesten sparraus ja mentorointi,Työnohjaus,Hankehallinto

Osoite:	Huvilatie 11 A 4, 96300 Rovaniemi
Kotisivu:	http://diades.net/
Sähköposti:	heikki@diades.net
Yhteyshenkilön tiedot:	Heikki Ervast 0407264771

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen	X	X
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Yrityksen strategia ja johtaminen Yrityksen strategian ja johtamiskulttuurin kehittäminen vastaamaan haasteellisten, ennakoimattomien ja kriisitilanteiden tarpeisiin. Valmennus perustuu kolmen fasilitoidun dialogin sarjaan (3x 1pv): 0. Dialogisarjaa pohjustava sähköinen kysely, 1. Ensimmäinen tapaaminen työyhteisölle, jossa luodaan tilanneanalyysi, käydään läpi toimiviksi ja toimimattomaksi todettuja aiempia ratkaisukeinoja kriisitilanteissa 2. Toisessa tapaamisessa kiteytetään ensimmäisen tapaamisen ja välitehtävän myötä hyvät käytänteet yrityksen toimintakulttuurissa. Suoritetaan hyviä käytänteitä tukevia vuorovaikutusharjoitteita. 3. Kolmas tapaaminen: hyvään tulevaisuuteen orientoituminen. Kuvataan yrityksen hyvä tulevaisuus kahden vuoden kuluttua, sinne johtavat yksilöiden konkreettiset teot ja tekoja tukevat toimenpiteet.Työskentelyssä hyödynnetään dialogisia työskentelytapoja ja harjoitteita. Tapaamiset vetää kaksi kokenutta ja koulutettua dialogifasilitaattoria. 3x1pv = 5 000€

Yrityksen strategia ja johtaminen (suppeampi) Yrityksen strategian ja johtamiskulttuurin kehittäminen vastaamaan haasteellisten, ennakoimattomien ja kriisitilanteiden tarpeisiin. Valmennus perustuu kolmen fasilitoidun dialogin sarjaan (3x 1pv): 0. Dialogisarjaa pohjustava sähköinen kysely, 1. Ensimmäinen tapaaminen työyhteisölle, jossa luodaan tilanneanalyysi, 2. Toisessa tapaamisessa kiteytetään ensimmäisen tapaamisen ja välitehtävän myötä hyvät käytänteet yrityksen toimintakulttuurissa. 3. Kolmas tapaaminen: hyvään tulevaisuuteen orientoituminen. Kuvataan yrityksen hyvä tulevaisuus kahden vuoden kuluttua, sinne johtavat yksilöiden konkreettiset teot ja tekoja tukevat toimenpiteet.Työskentelyssä hyödynnetään dialogisia työskentelytapoja ja harjoitteita. Tapaamiset vetää kaksi kokenutta ja koulutettua dialogifasilitaattoria. 3x1/2 pv = 2 500€

PASSIVOITU-Doama Solutions Oy

Doama tarjoaa vakaata vauhtia myyntiin ja myynnin johtamiseen, organisaation toimintamallien muutokseen sekä sisäisen viestinnän tehostamiseen. Palveluiden ydin on yhdistää oman organisaation työntekijät sekä asiakkaat modernilla teknologialla. Doaman toiminta-ajatuksena on tuottaa asiakkaille lisäarvoa ja uudistumista edistäviä palveluita, mitkä mahdollistavat yrityksen menestyksen ja kasvun toimialan muita yrityksiä nopeammin ja tehokkaammin.

Osoite:	Rovakatu 17, 3.krs, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	https://doama.fi
Sähköposti:	juho.ikonen@doama.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Juho Ikonen 0438242290

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	x	x
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

CRM-JÄRJESTELMÄN LAAJENNETTU KÄYTTÖÖNOTTO 5 HTP - omavastuu 1000 eur Palvelu koostuu viiden päivän käytännönläheisestä kehittämisestä, joka jakaantuu kolmeen osaan: (1) Työpaja: vaatimusten määrittely (2) Järjestelmän räätälöinti (3) Johdanto uuteen toimintaan (4) Käytön tehostaminen ja muutoksen hallinta CRM-JÄRJESTELMÄN TEHOKAS KÄYTTÖÖNOTTO 3 HTP - omavastuu 500 eur Palvelu koostuu kolmen päivän käytännönläheisestä kehittämisestä, joka jakaantuu kolmeen osaan: (1) Työpaja: vaatimusten määrittely (2) Järjestelmän räätälöinti (3) Johdanto uuteen toimintaan Palvelun toteuttamisen hyödyt (1) ketterä ja nopea käyttöönotto - viikossa tuotantokäytössä! (2) intuitiivinen käyttöliittymä nopea oppia - hyödynnettävissä välittömästi (3) mahdollisuus muokata itse sekä laajentaa käyttöä ilman teknistä osaamista (4) edullinen ottaa käyttöön ja ylläpitää (5) erinomaiset raportointityökalut - ei enää työn raportointia Excelissä Hinnat eivät sisällä mahdollisia järjestelmälisenssejä.

LAAJA KESTÄVÄN JA EKOLOGISEN MATKAILUN TOTEUTTAMINEN - omavastuu 1000 eur Palvelu koostuu 40 h mittaisesta kokonaisuudesta, josta 20 h on intensiivistä työpajatyöskentelyä seuraavilla osa-alueilla: (1) Nykytilateen päivitys (2) Liiketoimintasuunnitelman katselmus (3) Kestävän ja ekologisen matkailun 3/5-vuotissuunnitelman tekeminen (4) Käytönnön ohjeistus arkeen - 4 näkökulmaa tarkistuslistoineen Tuotokset: Laadukas dokumentointi kohdista 3 ja 4, jotka ovat välittömästi hyödynnettävissä. SUPPEA KESTÄVÄN JA EKOLOGISEN MATKAILUN TOTEUTTAMINEN - omavastuu 500 eur Palvelu koostuu 20 h mittaisesta kokonaisuudesta, josta 10 h on intensiivistä työpajatyöskentelyä seuraavilla osa-alueilla: (1) Nykytilateen päivitys (2) Liiketoimintasuunnitelman katselmus (3) Kestävän ja ekologisen matkailun 3/5-vuotissuunnitelman tekeminen TAI (4) Käytönnön ohjeistus arkeen - 4 näkökulmaa tarkistuslistoineen Tuotokset: Laadukas dokumentointi kohdasta 3 TAI 4, joka on välittömästi hyödynnettävissä.

PASSIVOITU-Sohova

Onko sinun yrityksellesi tarve uusille kotisivuille vai kaipaavatko nykyiset päivitystä? Haluatko perustaa verkkokaupan vai onko suunnitelmissasi kehittää mobiiliapplikaatio tukemaan liiketoimintaasi? Me Sohovalla osaamme auttaa sinua! Kerromme, paljonko haluamasi tuote maksaa ja mitä se sisältää. Saat tarjouksen räätälöitynä sinun tarpeitasi vastaavaksi tai voit kysyä meiltä lisätietoja, me autamme mielellämme! Hyppää Sohovalle ja ota rennosti – Me hoidamme nämä hommat sillä aikaa!

Osoite:	Rovakatu 17, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	https://sohova.fi/
Sähköposti:	jukka.palokangas@sohova.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Jukka Palokangas 0417283720

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	**Yrityspalveluseteli 4000€**	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

.
.
.
.

PASSIVOITU-Starttipaja Valmennus

Starttipaja tarjoaa asiantuntijapalveluita liiketoiminnan kehittämiseen. Meiltä saat apua erityisesti myyntiin, markkinointiin, palveluiden tuotteistamiseen ja asiakaskokemuksen kehittämiseen. Valtakunnallisesta yhteistyöverkostostamme löytyy juuri oikeat tekijät auttamaan sinun yrityksesi kasvua ja kehitystä.

Osoite:	Rovakatu 17, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	https://www.starttipaja.fi/
Sähköposti:	jukka.palokangas@sohova.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Jari Kunnari 0407483549

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	**Yrityspalveluseteli 4000€**	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

.
.
.
.
.
.
.
.

Pohjolan Palvelumuotoilu PAMU Oy

Pohjolan Palvelumuotoilutoimisto PAMU kehittää erilaisten yritysten palveluita ja tuotteita helposti lähestyttävällä otteella. Pohjolan PAMUssa osaaminen ei perustu vaikeasti ymmärrettävään konsulttikieleen, vaan monipuolisen koulutuksen lisäksi käytännön tekemisen kautta karttuneeseen kokemukseen. Pohjolan PAMUssa kehittämistyötä ei tehdä hyllytavarana, vaan lähestymistapa on yhdessä yrittäjien kanssa yrityksen potentiaalia kasvattava. www.pamu.fi

Osoite:	Lehtotie 29, 96910 Rovaniemi
Sähköposti:	inka.kangasniemi@pamu.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Inka Kangasniemi 0503287297

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen	X	X
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	X	X
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Yrityksen tai palvelun/tuotteen brändikonseptin kehittäminen 5000 €: Huolellinen panostus bränin rakentamiseen on yrityksen tärkein sijoitus. Kokonaisvaltainen brändi tarkoittaa tuotteen tai yrityksen kokonaisuuden hallintaa, jolla liiketoiminnan eteenpäin vieminen sen eri osa-alueilla on selkeää ja helppoa. Yrityksen panostus kokonaisvaltaiseen brändiin luo edellytykset sille, että yrityksellä (tuotteella) on vetovoimainen brändi, joka erottuu markkinoilla ja jolla voi tehdä kannattavaa liiketoimintaa. - Kokonaisvaltainen brändikonsepti (sis. vetovoimainen brändi-identiteetti) - Tuotteistaminen - Asiakassegmenttien ja markkinointistrategian suuntaviivat Tuloksena yrityksellä on rehellinen yrittäjästä itsestään lähtöisin oleva kokonaisvaltainen brändi, jota on helppo toteuttaa jokaisessa käänteessä ilman turhia kommervenkkejä. Sisältö on pitkälle käytännön tasolle viety brändistrategia, jonka avulla koko yrityksen brändiä on helppo hallita eri yhteyksissä.

Yrityksen tai palvelun/tuotteen brändikonseptin kehittäminen 2500 €: Huolellinen panostus bränin rakentamiseen on yrityksen tärkein sijoitus. Huolellisesti tehty pohjatyö säästää yrityksen resursseja (aikaa, rahaa ja yleistä säätämistä) myöhemmässä vaiheessa tehden yristyksen kokonaisuudesta helpommin hallittavan. - Brändin identiteetin kulmakivet - Brändin erottautumistekijät - Brändin tarina Tuloksena yrityksellä rehellinen yrittäjästä itsestään lähtöisin oleva brändi-konsepti, jonka avulla pitkälle käytännön tasolle auki kirjoitettu, visualisoitu ja havainnollistettu brändi-identiteetti.

Ideasta tuotteeksi kehittäminen 5000 €: Silloin kun on mielessä siintää hyvä idea palvelusta tai tuotteesta ja tarvitsee siihen tietoa, taitoa ja rohkeutta lähteä viemään sitä eteenpäin. Pohjolan PAMU tarjoaa tähän luotettavaa kumppanuutta, ja kokemusta siitä, miten saadaan ideasta rakennettua kannattavaa liiketoimintaa. Pohjolan PAMUssa on laajat verkostot yhteistyökumppaneita, josta saadaan tarvittaessa tarvittavaa osaamista kehittämistyöhön mukaan. - tuotteiden ja palveluiden kehittäminen painottaen ideointi ja konseptointivaiheisiin - tuotteistamissuunnitelma - tuotantoprosessin suunnitelma - projektien valmistelu siihen pisteeseen, että sitä on johdonmukaista lähteä viemään kohti käytäntöä

Ideasta tuotteeksi kehittäminen 2500 €: Silloin kun on mielessä siintää hyvä idea palvelusta tai tuotteesta ja tarvitsee siihen tietoa, taitoa ja rohkeutta lähteä viemään sitä eteenpäin. Pohjolan PAMU tarjoaa tähän luotettavaa kumppanuutta, ja kokemusta siitä, miten saadaan ideasta rakennettua kannattavaa liiketoimintaa. Pohjolan PAMUssa on laajat verkostot yhteistyökumppaneita, josta saadaan tarvittaessa tarvittavaa osaamista kehittämistyöhön mukaan. - tuotteiden ja palveluiden kehittäminen painottaen ideointiin ja konseptointiin - projektien valmistelu siihen pisteeseen, että sitä on johdonmukaista lähteä viemään kohti käytäntöä

Palveluiden, tuotteiden ja käyttöliittymien kehittäminen prototypoinnin avulla 2500 €: Prototypoinnissa palvelusta tai tuotteesta tuotteesta tehdään malli, jolla testataan sen toimintaa käytännössä. Prototyyppi voi olla esimerkiksi: - Fyysinen malli tuotteesta - Malli verkkosivustoista/-palveluista tai mobiilisovelluksesta toimintoineen - Palvelumallin visualistointi - Palvelun testaaminen järjestetyssä kokeilutilanteessa

Pro Novum Oy

Pro Novum konsultoi yrityksiä ja yrittäjiä arvioimaan ja kehittämään liiketoimintansa kilpailukykyä. Osa-alueina liiketoimintaan, strategiaan, johtamiseen, talouteen, rahoitukseen ja hallitustyöhön sekä omistajuuteen liittyvät kysymykset. Konsulttiyrittäjällä on laaja-alainen liikkeenjohdon ja hallitustyön sekä konsultoinnin kokemus start-upeista konserneihin asti sekä Boardmanin partnerina taustallaan Boardman-verkoston osaaminen ja suhdeverkostot (boardman.fi ja satu mehtälä/linkedin.fi)

Osoite:	Ilmarintie 6 B as B, 01400 Vantaa
Sähköposti:	satu.mehtala@boardman.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Satu Mehtälä 0505398590

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille	x	x
Yrityksien strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille, arvo 5000 euroa alv 0% Yrityksen menestys edellyttää, että yrityksen omistajilla, hallituksella ja johdolla on yhteinen ymmärrys yrityksen tilanteesta ja suunnasta. Palvelukokonaisuus sisältää tilannearvion ja siihen pohjaavan toimenpidesuunnitelman. Apuna voidaan käyttää avainhenkilöstön ja hallituksen jäsenten sekä omistajien haastatteluita, työpajaa ja tapaamisia. Työn suoritustapa pohjautuu yhdessä tehtävään suunnitelmaan. Konsultilla on laaja-alainen kokemus sekä hallitus- että johtoryhmätyöstä. (ks satu mehtälä/linkedin.com). Palvelukokonaisuus on kestoltaan 5 työpäivää.

Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille, arvo 2 500 euroa alv 0%. Palvelukokonaisuus sisältää tilannearvion ja suosituksia toimenpiteiksi. Työ voidaan suorittaa esimerkiksi tutustumalla käytettävissä oleviin materiaaleihin ja haastattelemalla toimitusjohtaja ja hallituksen puheenjohtaja sekä pääomistajan edustaja (mikäli eri henkilö). Konsultilla on laaja-alainen kokemus sekä hallitus- että johtoryhmätyöstä. (ks satu mehtälä/linkedin.com).Palvelukokonaisuus on kestoltaan 2,5 työpäivää.

Yrityksien strategia ja johtaminen, arvo 5000 euroa alv 0%. Yritysten toimintaympäristö muutuu kovaa vauhtia. Pysyykö yrityksesi mukana? Pitääkö suuntaa tarkistaa, strategiaa tai liiketoimintamallia muuttaa? Miten johtamisesta, hallitustyöstä ja omistajuudesta saa aitoa lisäarvoa? Mikäli yrityksesi kaipaa vastauksia tämän kaltaisiin kysymyksiin, käänny puoleemme. Projektin palvelukokonaisuus määritellään yhdessä yrityksen tarpeista lähtien. Pohjaksi tehdään tilanneanalyysi, joka toteutetaan käytössä olevan materiaalin, avainhenkilöhaastattelujen ja/tai työpajojen perusteella. Työn kesto 5 työpäivää.

Yrityksien strategia ja johtaminen, arvo 2500 euroa alv 0%. Palvelukokonaisuuden tavoite on auttaa yritystä kirkastamaan strategiaansa ja kehittämään johtamistaan. Konsultti tekee tilannaanalyysin perustuen käytettävissä olevaan materiaaliin ja avainhenkilöiden haastatteluihin tai työpajaan. Työn kesto on yhteensä 2,5 työpäivää.

Proinno Oy Rovaniemi

1) Yrityksen strategia ja johtaminen. 2) Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu. 3) Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut. Olemme edelläkävijänä hyödyntäneet jo yli kymmenen vuoden ajan Lean- ja muotoiluajattelua ja muita yhteiskehittämisen menetelmiä yritysten ja yhteisöjen uudistamisessa. Menetelmämme ovat käytännönläheisiä ja inspiroivia perustuen jatkuvan parantamisen ja tehokkaiden työskentelytapojen periaatteisiin.

Osoite:	Kairatie 46, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	https://proinno.fi/
Sähköposti:	nina.lappalainen@proinno.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Nina Lappalainen 0400308767

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi Yrityspalveluseteli

	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen	X	X
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	X	X
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	X	X
Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Yrityksien strategia ja johtaminen, arvo 2500€ alv 0 % * Johtamisen, yhteistyön ja prosessien kehittäminen * Liiketoiminnan uudelleensuuntaaminen ja strategian käytäntöön juurruttaminen * Lean- ja asiakaslähtöinen kehittäminen * Uudistumiskyvyn ja henkilöstöjohtamisen yhteensovittaminen * Koko henkilöstön osaamisen ja vastuun käyttöönotto yrityksen kehittämiseen. * Muutoksen johtaminen, suunnittelu, vaiheistus ja kehittämistoiminnan ohjaus. * Toteuttamisen tuki toimenpiteineen käytäntöön asti. Autamme rakentamaan uudistumiskykyä edistäviä toimintamalleja, ratkomaan ongelmia, tekemään käytännön muutoksia toimintatapoihin, kehittämään nykyisiä tai luomaan uusia palveluja. Palvelu sisältää kolme vaihetta 1. Lähtötilanteen määrittely: nykytila, kehittämiskohde ja tavoitteet 2. Kehittämisen kohteen käytännön työstäminen yhdessä 3. Toteutuksen loppuunsaattaminen, konkreettinen lopputulos Kesto: yhteensä kaksi päivää, joiden toteutustapa ja sisältö sovitaan asiakaskohtaisesti.

Yrityksien strategia ja johtaminen, arvo 5000€ alv 0 % * Johtamisen, yhteistyön ja prosessien kehittäminen * Liiketoiminnan uudelleensuuntaaminen ja strategian käytäntöön juurruttaminen * Lean- ja asiakaslähtöinen kehittäminen * Uudistumiskyvyn ja henkilöstöjohtamisen yhteensovittaminen * Koko henkilöstön osaamisen ja vastuun käyttöönotto yrityksen kehittämiseen. * Muutoksen johtaminen, suunnittelu, vaiheistus ja kehittämistoiminnan ohjaus. * Toteuttamisen tuki toimenpiteineen käytäntöön asti. Autamme rakentamaan uudistumiskykyä edistäviä toimintamalleja, ratkomaan ongelmia, tekemään käytännön muutoksia toimintatapoihin, kehittämään nykyisiä tai luomaan uusia palveluja. Palvelu sisältää kolme vaihetta 1. Lähtötilanteen määrittely: nykytila, kehittämiskohde ja tavoitteet 2. Kehittämisen kohteen käytännön työstäminen yhdessä 3. Toteutuksen loppuunsaattaminen, konkreettinen lopputulos Kesto: yhteensä neljä päivää, joiden toteutustapa ja sisältö sovitaan asiakaskohtaisesti.

Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu, arvo 2500€ alv 0 % * Asiakasymmärrys ja asiakaslähtöinen palvelujen kehittäminen * Asiakkaiden ja henkilöstön ottaminen mukaan kehittämiseen ja palvelujen innovointiin. * Palvelujen, palveluprosessien kehittäminen ja innovointi. * Palvelumallien rakentaminen sekä henkilöstön perehdyttäminen. * Palvelukokonaisuuksien yhtenäisen laadun ja palvelun standardien luominen. * Suunnittelu, vaiheistus ja kehittämistoiminnan ohjaus ja toteuttamisen tuki. Autamme rakentamaan uudistumiskykyä edistäviä toimintamalleja, ratkomaan ongelmia, tekemään käytännön muutoksia toimintatapoihin, kehittämään nykyisiä tai luomaan uusia palveluja. Palvelu sisältää kolme vaihetta 1. Lähtötilanteen määrittely: nykytila, kehittämiskohde ja tavoitteet 2. Kehittämisen kohteen käytännön työstäminen yhdessä 3. Toteutuksen loppuunsaattaminen, konkreettinen lopputulos Kesto: yhteensä kaksi päivää, joiden toteutustapa ja sisältö sovitaan asiakaskohtaisesti.

Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu, arvo 5000€ alv 0 % * Asiakasymmärrys ja asiakaslähtöinen palvelujen kehittäminen * Asiakkaiden ja henkilöstön ottaminen mukaan kehittämiseen ja palvelujen innovointiin. * Palvelujen, palveluprosessien kehittäminen ja innovointi. * Palvelumallien rakentaminen sekä henkilöstön perehdyttäminen. * Palvelukokonaisuuksien yhtenäisen laadun ja palvelun standardien luominen. * Suunnittelu, vaiheistus ja kehittämistoiminnan ohjaus ja toteuttamisen tuki. Autamme rakentamaan uudistumiskykyä edistäviä toimintamalleja, ratkomaan ongelmia, tekemään käytännön muutoksia toimintatapoihin, kehittämään nykyisiä tai luomaan uusia palveluja. Palvelu sisältää kolme vaihetta 1. Lähtötilanteen määrittely: nykytila, kehittämiskohde ja tavoitteet 2. Kehittämisen kohteen käytännön työstäminen yhdessä 3. Toteutuksen loppuunsaattaminen, konkreettinen lopputulos Kesto: yhteensä neljä päivää, joiden toteutustapa ja sisältö sovitaan asiakaskohtaisesti.

Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut, arvo 2500€ alv 0 % Haetko uuttaa suuntaa, apua brändin ja markkinoinnin kehittämiseen? * Brändityö * Asiakkuuksien ja asiakashoitomallien kehittäminen * Markkinoinnin suunnittelu * Suunnitelmallisuus ja ajankäytönhallinta * Toteutussuunnitelma * Toteuttamisen tuki Autamme selkeyttämään, ratkomaan ja tekemään käytännössä. Palvelu sisältää kolme vaihetta 1. Lähtötilanteen määrittely: nykytila, kehittämiskohde ja tavoitteet 2. Kehittämisen kohteen käytännön työstäminen yhdessä 3. Toteutuksen loppuunsaattaminen, konkreettinen lopputulos Kesto: yhteensä kaksi päivää, joiden toteutustapa ja sisältö sovitaan asiakaskohtaisesti.

Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut, arvo 5000€ alv 0 % Haetko uuttaa suuntaa, apua brändin ja markkinoinnin kehittämiseen? * Brändityö * Asiakkuuksien ja asiakashoitomallien kehittäminen * Markkinoinnin suunnittelu * Suunnitelmallisuus ja ajankäytönhallinta * Toteutussuunnitelma * Toteuttamisen tuki Autamme selkeyttämään, ratkomaan ja tekemään käytännössä. Palvelu sisältää kolme vaihetta 1. Lähtötilanteen määrittely: nykytila, kehittämiskohde ja tavoitteet 2. Kehittämisen kohteen käytännön työstäminen yhdessä 3. Toteutuksen loppuunsaattaminen, konkreettinen lopputulos Kesto: yhteensä neljä päivää, joiden toteutustapa ja sisältö sovitaan asiakaskohtaisesti.

-

-

-

-

Reddo Partners Oy

Reddo auttaa yrityksiä löytämään ratkaisuja erilaisiin yritystoiminnan haasteisiin ja kehittämistarpeisiin. Tarjoamme ratkaisuja markkinointiin ja myyntiin, tuote- ja palvelukehitykseen sekä digitalisaatioon. Asiakkaitamme ovat niin toimintaansa aloittelevat yritykset, jotka etsivät oikeita keinoja käynnistää myynti ja markkinointi kuin pidempään toimineet yritykset, jotka kaipaavat uutta potkua myyntiin ja markkinointiin tai suunnittelevat yrityksen tuotteiden tai palvelun kehittämistä.

Osoite:	Kivikatu 4, B, 96400 Rovaniemi
Kotisivu:	https://reddo.fi/
Sähköposti:	jani.siivola@reddo.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Jani Siivola 0407177815

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset	x	x
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset	x	x
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset	x	x
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille	x	x
Yrityksien strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x	x
Yrityksen digitalisaation kehittäminen	x	x
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	x	x
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Reddon yleiskuvaus: Reddo auttaa yrityksiä löytämään ratkaisuja erilaisiin yritystoiminnan haasteisiin ja kehittämistarpeisiin. Tarjoamme ratkaisuja erityisesti markkinointiin ja myyntiin sekä tuote- ja palvelukehitykseen. Asiakkaitamme ovat niin toimintaansa aloittelevat yritykset, jotka etsivät oikeita keinoja käynnistää myynti ja markkinointi kuin pidempään toimineet yritykset, jotka kaipaavat uutta potkua myyntiin ja markkinointiin tai suunnittelevat yrityksen tuotteiden tai palvelun kehittämistä. Yrityskohtaisen konsultoinnin aikana käymme läpi juuri sinun yrityksellesi sopivat vaihtoehdot ja ohjaamme oikeiden työkalujen äärelle. Kauttamme saat nykyaikaiset verkkosivu ja -kaupparatkaisut, apua sähköiseen markkinointiin sekä erilaisten yrityksille tärkeiden sähköisten työkalujen valintaan ja käyttöönottoon. Hinnoittelu: 2500 eur / 2 pv, 5000 eur / 4 pv (pv=7h)

Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset * kansainvälisen kaupan kehittäminen * markkinointikartoitukset * viennin tai tuonnin kehittäminen * kansainvälisen markkinoinnin kehittäminen * kansainvälistymisstrategia ja tavoitteet * muutostrendit, asiakkaat ja kilpailijat * kansainvälinen brändäys

Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset (ulkomaat ja kotimaan); osallistumismaksu, osastopaikkamaksu ja matkat * messuosastojen suunnittelut * messuosallistumisten järjestäminen * tapaamisten organisointi ja verkostojen rakentaminen * rahoitushakemusten tekemisessä avustaminen

Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset * kehittämishankkeiden suunnittelu * rahoitussuunnitelmat ELY- ja Business Finland -hankkeisiin * hakemusten teossa avustaminen, investointien suunnittelu * hankekoordinointi

Kasvuun tähtäävät neuvonta- ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille * yrityksen johdon konsultointi * johtoryhmätyöskentelyssä avustaminen * strategiat ja toteutussuunnitelmat * julkisten tukien hakeminen ja tuetut palvelut (esim. ELY-keskuksen kehittämispalvelut, Innovaatioseteli)

Yrityksen strategia ja johtaminen * yrityksen strateginen suunnittelu * kilpailuetujen selvittäminen * vision määrittäminen viidelle vuodelle

Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu * tuotteiden ja palveluiden kehittäminen * palvelu- ja tuotekuvaukset ja tuotekortit * tuotteistamiseen saatavat julkiset tuet * innovaatiotoiminta: idean paketoiminen valmiiksi tuotteeksi tai palveluksi * kilpailija-analyysit * yrityksen brändin rakentaminen tai kehittäminen

Yrityksen digitalisaation kehittäminen * yrityksen liiketoiminnan sähköiset työkalut (tarvekartoitus, koulutustarpeen kartoitus, hankintaprosessin konsultointi) * asiakashallinta ja toiminnanohjauksen työkalut (tarvekartoitus, koulutustarpeen kartoitus, hankintaprosessin konsultointi) * myynnin ja markkinoinnin työkalut (tarvekartoitus, koulutustarpeen kartoitus, hankintaprosessin konsultointi) * sähköisen kehittämisen suunnittelu Ei sisällä lisenssi-ja palvelumaksuja.

Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut * myyntisuunnitelmat * digitaalinen markkinoinnin kehittäminen: Verkkopalveluiden kehittäminen (verkkosivut, verkkokauppa, asiakashallintajärjestelmät), kehittämishankkeet ja niihin saatava julkinen rahoitus ja tuetut palvelut * sosiaalisen median käyttö ja kehittäminen Ei sisällä lisenssi-ja palvelumaksuja.

Redocap Oy

Redocap Oy on vuonna 2010 perustettu valtakunnallisesti toimiva ohjelmisto- ja konsultointiyritys. Autamme pk-yrityksiä digitalisoimaan, kehittämään ja rahoittamaan liiketoimintaansa. Asiantuntijoillamme on yhteensä yli 50 vuoden kokemus rahoituskonsultoinnista, erilaisten liiketoiminta-alueiden ja palveluiden kehittämisestä niin Suomessa kuin ulkomailla. Palveluidemme avulla asiakkaamme ovat pystyneet lisäämään tuottavuuttaan ja kannattavuuttaan merkittävästi. Lisää tietoa www.redocap.fi

Osoite:	Tietotie 2, 90460 Oulunsalo
Sähköposti:	info@redocap.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Teemu Pääkkö 0407775909

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset	x	x
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen	x	x
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Rahoitus- ja investointisuunnitelmat (suppea, n. 2-3 pv) Käydään läpi asiakkaan nykytila liiketoiminnan osalta, kehittämissuunnitelman näkökulmasta ja tarkastellaan tulovirrat, joiden pohjalta mallinnetaan talouden kokonaiskuvaa. Kartoitetaan analyysin pohjalta karkealla tasolla liiketoimintakonseptin ansaintalogiikkaa, johon yhdistetään nykyinen rahoitusrakenne ja rahoitustarve. Rahoitus- ja investointisuunnitelmat (laaja n. 4-5 pv) Syvennetään asiakkaan liiketoiminnan nykytilan analyysia ja tarkastellaan taloutta laajemmin tehtävien ennustemallien kautta. Määrittelyjen pohjalta rakennetaan investointi-, kassavirta ja rahoituslaskelmat, tehdään sijoitusmuistio ja kartoitetaan sopivat rahoitustahot. Tästä voidaan jatkaa siihen, että kontaktoimme ja toimimme rahoitusneuvotteluissa neuvonantajana yrityksellenne.

Yrityksen digitalisaation kehittäminen (suppea, n. 2-3 pv) Nykyisten järjestelmien kartoittaminen, big datan hyödyntämismahdollisuuksien tarkastelu liiketoiminnan analysoinnissa ja johtamisessa. Tarkastellaan nykyisen liiketoimintaprosessien istuvuutta nykyisiin järjestelmäympäristöihin ja/tai sovitetaan sitä uuteen ympäristöön. Yrityksen digitalisaation kehittäminen (laaja, n. 4-5 pv) Vaatimusmäärittely järjestelmäympäristölle asiakkaan liiketoimintaprosessien näkökulmasta. Perusprosessien automaation mahdollistaminen, oikea-aikaisen jatkuvan raportoinnin mahdollistaminen niin talouden kuin prosessien osalta.

Sahra Agribusiness Consulting Oy

Sahra palvelee yrityksiä monilta eri sektoreilta maatalousalan erikoisosaamista vaativissa projekteissa. Tarvitsittepa apua myyntiin, markkinointiin, tuotekehitykseen, jälkimarkkinointiin tai sisäisten prosessien hiomiseen, pystymme palvelemaan teitä ympäri maailmaa.

Osoite:	Kumpulantie 3, 00520 Helsinki
Kotisivu:	https://www.sahra.fi
Sähköposti:	info@sahra.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Ville Koivisto 0207545961

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	**Yrityspalveluseteli 4000€**	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

-
-
-
-
-
-

Sallamari

Studio Sallamarin 3D mallintamiseen ja visualisointiin erikoistunut tila-, tekstiili-, sisustus- ja maisemointisuunnittelupalvelut tarjoavat ammattitaitoista suunnitteluapua julkisten rakennusten, matkailun, yritysten sekä liike-elämän yksilöllisiin rakennus- ja uudistushankkeisiin. Tilasuunnittelu ja -konsultointipalvelun sisällöt räätälöidään asiakkaan tarvekartoituksen perusteella. Sisustusuunnittelu perustuu yritysimagon sekä kokonaiskonseptin tehokkaaseen kehittämiseen asiakaslähtöisesti.

Osoite:	Elonkorjuukatu 22, 96460 Rovaniemi
Kotisivu:	https://www.sallamar.fi
Sähköposti:	sallamarilaakko@gmail.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Sallamari Lääkkö 0408697687

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset	Messuosaston suunnittelua ja 3D visualisointia yht. 80h	Messuosaston suunnittelua ja 3D visualisointia yht. 40h
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	80h yritys- ja asiakastilojen sisustus- ja maisemointisuunnittelua sekä 3D visualisointia	40h yritys- ja asiakastilojen sisustus- ja maisemointisuunnittelu sekä 3D visualisointi
rityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Messuosaston tila-, sisustussuunnittelupalvelukokonaisuus, yhteensä 80 tuntia suunnittelutyötä. Sisältää kaluste-, valaistus-, pinta-, tekstiili- ja irtaimiston suunnittelun asiakirjoineen. Asiakirjoihin kuuluvat sähköiset 3d visualisoidut kuvat ja videot, hankintapaikat, tuoteluettelot, värimääritykset, mittakuvat, määrä- ja kustannuslaskelmat sekä tarjouspyynnöt. Suunnittelu tapahtuu asiakaslähtöisesti ja kokonaisuutta rakennetaan korkealaatuisesti ja tehokkaasti yritysimago, tuotteet, palvelumuotoilu ja asiakkaan toiveet huomioiden. Suunnitteluprosessissa hyödynnetään korkealaatuista ja fotorealistista esitystekniikkaa ja 3D visualisointia. 3D visualisoidut havainnekuvat ja 3D virtuaalikierroken sisältävät videot renderöidään tarkoituksenmukaiseen kokoon asiakkaan käyttötarpeet huomioiden.

Suunnittelupalvelu "80h yritys- ja asiakastilojen sisustus- ja maisemointisuunnittelua sekä 3D visualisointia" sisältää tila-, tekstiili-, sisustus- ja maisemointisuunnittelun asiantuntijapalvelua. Suunnittelussa huomioidaan kiinto- ja irtokalustus, pintamateriaalit ja värit, valaistus, tekstiilit ja irtaimisto. Suunnitteluprosessiin sisältyy alkukartoitus, kokonaiskonseptin ideointi, 3D mallintannokset ja visualisoinnit, 3D virtuaalikierrokset, matkakulut ja kokouskulut sekä sisällön edellyttämät sähköiset asiakirjat ja suunnittelumateriaalit. Asiakirjoihin kuuluvat 3D visualisoidut havainnekuvat ja videot, huonekortit, värimääritykset, tuoteluettelot, hankintapaikat, määrälaskenta, kustannusarviot, mitta- ja työpiirustukset sekä tarjouspyynnöt. Suunnitteluprosessissa hyödynnetään korkealaatuisia ja erittäin fotorealistista 3D visualisointia. 3D visualisoidut havainnekuvat ja 3D virtuaalikierros videot renderöidään tarkoituksenmukaiseen kokoon asiakkaan käyttötarpeet huomioiden.

Suunnittelupalvelu "40h yritys- ja asiakastilojen sisustus- ja maisemointisuunnittelua sekä 3D visualisointia" sisältää kiinto- ja irtokalustesuunnittelun, valaistus-, pinta-, tekstiili- maisemointi- ja irtaimiston suunnittelun asiakirjoineen. Asiakirjoihin kuuluvat sähköiset 3d visualisoidut kuvat, huonekortit, hankintapaikat, tuoteluettelot, värimääritykset, mittakuvat, määrä- ja kustannuslaskelmat sekä tarjouspyynnöt. Suunnittelu tapahtuu asiakaslähtöisesti ja kokonaisuutta rakennetaan korkealaatuisesti ja tehokkaasti yritysimago, tuotteet, palvelumuotoilu ja asiakkaan toiveet huomioiden. Suunnitteluprosessissa hyödynnetään korkealaatuista ja fotorealistista esitystekniikkaa ja 3D visualisointia. 3D visualisoidut havainnekuvat ja 3D virtuaalikierroken sisältävät videot renderöidään tarkoituksenmukaiseen kokoon asiakkaan käyttötarpeet huomioiden.

Messuosaston tila-, sisustussuunnittelupalvelukokonaisuus, yhteensä 40 tuntia suunnittelutyötä. Sisältää kaluste-, valaistus-, pinta-, tekstiili- ja irtaimiston suunnittelun asiakirjoineen. Asiakirjoihin kuuluvat sähköiset 3d visualisoidut kuvat ja videot, hankintapaikat, tuoteluettelot, värimääritykset, mittakuvat, määrä- ja kustannuslaskelmat sekä tarjouspyynnöt. Suunnittelu tapahtuu asiakaslähtöisesti ja kokonaisuutta rakennetaan korkealaatuisesti ja tehokkaasti yritysimago, tuotteet, palvelumuotoilu ja asiakkaan toiveet huomioiden. Suunnitteluprosessissa hyödynnetään korkealaatuista ja fotorealistista esitystekniikkaa ja 3D visualisointia. 3D visualisoidut havainnekuvat ja 3D virtuaalikierroken sisältävät videot renderöidään tarkoituksenmukaiseen kokoon asiakkaan käyttötarpeet huomioide

-

-

Simoskat

Osoite:	Veitikantie 36 C 48, 96100 Rovaniemi
Sähköposti:	maaritsimoska@gmail.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Maarit Simoska 0442006880

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	**Yrityspalveluseteli 4000€**	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

-

-

SportaPost Oy

Lapin parasta startup-valmennusta. Tuntuuko, että startup-ala on täynnä omituisia termejä, joista et ymmärrä puoliakaan, etkä uskalla kysyä oikeita kysymyksiä? Startupeihin liittyy paljon harhaluuloja. Me autamme. Emme puhu turhaa jargonia, vaan selkokieltä. Tarjoamme käytännön esimerkkejä oikeasta elämästä. Olemme konkreettisesti eläneet startup elämää ja kerromme rehellisesti miten kannattaa toimia.

Osoite:	Yliopistonkatu 8, 96300 Rovaniemi
Sähköposti:	mikael@sportapost.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Mikael Kojo 0405513182

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi Yrityspalveluseteli

	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset	X	X
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta	X	X
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille	x	x
Yrityksien strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu	x	x
Yrityksen digitalisaation kehittäminen	X	X
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	X	X
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

ALLSTAR VIIDEN (5) PÄIVÄN STARTUP VALMENNUS - 5000€ Tämä kokonaisuus auttaa yrityksesi lentoon. Osaat pitchata sijoittajille ja saat valmiit pohjat (pitch deck, osakassopimus) muita tärkeitä dokumenttipohjia. Tästä saat lisäksi käytännön digityökaluja ja yrityksesi somen haltuun. Sisältö: (tarvittaessa syvennymme enemmän tiettyyn aihealueeseen) - Omarahoitus - Pankkilainat + Finnvera - Enkelisijoittajat - Business Finland rahoitukset - ELY-keskus rahoitukset - Rahoituskierrokset ja diluutio - Yrityksen valuaatio eri vaiheissa (pre ja post money) - Suunnattu osakeanti - Vaihtovelkakirjalaina - Cap table - Due diligence prosessi - Term sheet ja osakassopimukset (perustamisvaiheessa ja sijoittajien kanssa) - Pitchaaminen (deckin rakenne ja live pitchaus) - One pager eli yhden sivun tiivistelmä joko sijoittajille tai esim. pitch kisaa varten + Arkea helpottavat digityökalut (CRM, Mailchimp) + Yrityksen some haltuun

ROOKIE KOLMEN (3) PÄIVÄN STARTUP VALMENNUS - 2500€ Sinulla on idea tai jo valmis tuote/palvelu joka valloittaa maailman ja haluat kasvaa. Mitä sitten? Keneen ottaa yhteyttä, mitä ne kysyy, mitä papereita pitää olla jne jne. Ei hätää! Kolmessa päivässä saat niin paljon tietoa, että tarvitset kaksi päivää lomaa sen jälkeen. Sisältö: (tarvittaessa syvennymme enemmän tiettyyn aihealueeseen). - Omarahoitus - Pankkilainat + Finnvera - Enkelisijoittajat (mistä ne löytää ja miten lähestyä) - Business Finland rahoitukset - ELY-keskus rahoitukset - Rahoituskierrokset ja diluutio - Yrityksen valuaatio eri vaiheissa (pre ja post money) - Suunnattu osakeanti - Vaihtovelkakirjalaina - Cap table - Due diligence prosessi - Term sheet ja osakassopimukset (perustamisvaiheessa ja sijoittajien kanssa) - Pitchaaminen (deckin rakenne ja live pitchaus) - One pager eli yhden sivun tiivistelmä joko sijoittajille tai esim. pitch kisaa varten

-

Studio Artica

Studio Artica tuottaa valokuvia yritysten ja visuaalisen alan ammattilaisten monimuotoisiin tarpeisiin yli vuosikymmenen kokemuksella. Tarkkasilmäisyytemme valon ja sommitelman suhteen luo tunnistettavan tyylimme, joka muuntautuu jokaisen kuvauksen luonteen mukaan. Sisäistämme asiakkaan tarpeet, autamme tarvittaessa ideoinnissa ja toteutamme kuvat suunnittelupöydältä viimeisteltyyn lopputulokseen. Järjestämme kuvaukset sovitussa ympäristössä sisällä ja ulkona tai omassa studiossamme.

Osoite:	Pekakatu 3 B1, 96200 Rovaniemi
Kotisivu:	http://www.studioartica.com
Sähköposti:	petri@studioartica.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Petri Teppo 0445000764

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi Yrityspalveluseteli

Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

-

-

Suunnittelu Shop Oy

KOKONAISVALTAISTA SISUSTUSSUUNNITTELUA SEKÄ YKSITYISILLE, ETTÄ YRITYKSILLE Suunnittelu Shopin tarjoama sisustussuunnittelu soveltuu niin oman kodin kuin myös yrityksen tai muun julkisen tilan sisustamiseen. Toteutettaviin projekteihin lukeutuvat sekä kevyemmät kokonaisuudet kuten sisustuskonsultointi, kalustesuunnitelmat ja yhden huoneen sisustus, kuin myös laajemmat toteutukset kuten koko kodin sisustus sekä vaativammat korjaus- ja uudisrakennushankkeet.

Osoite:	Lähteentie 1, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	https://www.suunnittelushop.fi
Sähköposti:	info@suunnittelushop.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Mari Peräntie 052509894

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	**Yrityspalveluseteli 4000€**	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

-
-
-
-

Sähköinen Liiketoiminta Suomi Oy

Sähköinen Liiketoiminta Suomi Oy on rovaniemeläinen digitaalisen liiketoiminnan kehittämiseen asiantuntijapalveluja tarjoava yritys. Me haluamme opastaa yrityksiä kuinka yritys voi ottaaa Enemmän Irti Verkosta! Palveluihimme kuuluvat digitaalisen markkinoinnin, verkkokaupan ja kotimaan sekä kansainvälisen digitaalisen liiketoiminnan palvelut. Olemme keskittyneet matkailun, kaupan ja palvelun pk-yritysten liiketoiminnan kehittämiseen käytännöläheisellä otteella.

Osoite:	c/o Mikkola, Kostetörmänpolku 11, 96400 Rovaniemi
Kotisivu:	https://www.liiketoiminta.info
Sähköposti:	info@liiketoiminta.info
Yhteyshenkilön tiedot:	Kirsi Mikkola 0405551019

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	**Yrityspalveluseteli 4000€**	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Yrityspalveluseteli		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

.
.

Talgraf Oy

Osoite:	Talgraf Oy, 78200 Oulu
Sähköposti:	info@talgraf.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Toni Kemppinen 0503616485

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	**Yrityspalveluseteli 4000€**	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

-

-

-

-

TALVEA Oy

TALVEA tarjoaa talous-, laki- ja veroneuvontapalveluja. Vahvuutemme on raudanluja syväosaaminen verotuksessa sekä erilaiset yritysjärjestelyt ja yrityskaupat. Olemme pohjois-suomalainen ja yrittäjävetoinen yhtiö. Palvelemme asiakkaitamme neljältä paikkakunnalta käsin yhteensä noin 20 huippuammattilaisen voimin. Etkö tiedä, minkälaista apua tarvitset? Varaa maksuton keskusteluaika tarpeistasi: https://talvea.fi/ajanvaraus/

Osoite:	Suosiolankatu 1, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	https://talvea.fi/
Sähköposti:	sari.leipala@talvea.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Sari Leipälä 0401911545

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut	x	x
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta	x	x
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta / 2.000 € Tuki omistajanvaihdoksen suunnitteluun ja toteuttamiseen. Työ sisältää 1,5 työpäivää konsultaatiota. Painopistealueet valitaan asiakkaan tilanteen ja tarpeen mukaan ja voidaan käyttää esim. - arvonmääritykseen - omistajanvaihdoksen toteutustavan suunnitteluun - verosuunnitteluun - kauppakirjan laatimiseen / kommentointiin - kaupan ehtojen määrittelyyn - muuhun laki- ja sopimustukeen Käytännössä konsultaatio riittää esimerkiksi pienen yrityskaupan tietyn osa-alueen / osa-alueiden toteuttamiseen. TALVEAlla on pitkä kokemus ja osaaminen yrityskauppojen ja omistajanvaihdosten toteuttamisesta. Ydinosaamistamme on erityisesti verotuksen syvällinen hallinta. Tunnemme erittäin laajasti verotus- ja oikeuskäytäntöä ja olemme olleet itse vaikuttamassa siihen useasti. Varaa maksuton keskusteluaika tarpeistasi oman tilanteesi kartoittamiseksi: https://talvea.fi/ajanvaraus/

Omistajanvaihdokseen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta / 4.000 € Työ sisältää 3 työpäivää konsultaatiota. Painopistealueet valitaan asiakkaan tilanteen ja tarpeen mukaan ja voidaan käyttää esim. - arvonmääritykseen - omistajanvaihdoksen toteutustavan suunnitteluun - verosuunnitteluun - kauppakirjan laatimiseen / kommentointiin - kaupan ehtojen määrittelyyn - muuhun laki- ja sopimustukeen Käytännössä konsultaatio voi riittää pienen yhtiön kohdalla koko yrityskauppaprosessin hoitamiseen tai yrityksen koosta ja kaupan luonteesta riippuen laajaan tukeen tietyn osa-alueen / osa-alueiden toteuttamisessa. TALVEAlla on pitkä kokemus ja osaaminen yrityskauppojen ja omistajanvaihdosten toteuttamisesta. Ydinosaamistamme on erityisesti verotuksen syvällinen hallinta. Varaa maksuton keskusteluaika tarpeistasi oman tilanteesi kartoittamiseksi: https://talvea.fi/ajanvaraus/

Taloushallinnon kehittämisen palvelut / 2.000 € Työ sisältää 2 työpäivää konsultaatiota. Painopistealueet sovitaan asiakkaan tarpeen mukaan ja voidaan käyttää esim. - kassavirtaennusteiden laatiminen - budjetointi - kannattavuus- / kustannuslaskentamallin luominen ja kehittäminen - taloudellisen tiedon analysointi ja seuranta - taloushallinnon prosessien kehittäminen - kirjanpitoon liittyvät erityiskysymykset - tuki järjestelmävaihdosprojekteihin Taloushallinnon kehittämispalveluissa pystymme antamaan terävän toimialanäkökulman ja hyödyntämään tietojärjestelmien tuomia mahdollisuuksia suurien datamäärien analysoinnissa. Vahvuutenamme on yhdistää numerot ja juridiikka sekä tarjota käytännönläheisiä ratkaisuja usein monimotkaisiin tilanteisiin. Varaa maksuton keskusteluaika tarpeistasi oman tilanteesi kartoittamiseksi: https://talvea.fi/ajanvaraus/

Taloushallinnon kehittämisen palvelut / 4.000 € Työ sisältää 4 työpäivää konsultaatiota. Painopistealueet sovitaan asiakkaan tarpeen mukaan ja voidaan käyttää esim. - kassavirtaennusteiden laatiminen - budjetointi - kannattavuus- / kustannuslaskentamallin luominen ja kehittäminen - taloudellisen tiedon analysointi ja seuranta - taloushallinnon prosessien kehittäminen - kirjanpitoon liittyvät erityiskysymykset - tuki järjestelmävaihdosprojekteihin Taloushallinnon kehittämispalveluissa pystymme antamaan terävän toimialanäkökulman ja hyödyntämään tietojärjestelmien tuomia mahdollisuuksia suurien datamäärien analysoinnissa. Vahvuutenamme on yhdistää numerot ja juridiikka sekä tarjota käytännönläheisiä ratkaisuja usein monimotkaisiin tilanteisiin. Varaa maksuton keskusteluaika tarpeistasi oman tilanteesi kartoittamiseksi: https://talvea.fi/ajanvaraus/

Tecinspire

Idea sovelluksesta? Me kehitämme sen menestykseksi. 100% asiakkaistamme suosittelee meitä. Erikoisosaamistamme ovat web- ja mobiilisovellukset, toiminnanohjausjärjestelmät, digitaaliset palvelualustat, IoT-ratkaisut ja terveysteknologia. Kehittämämme ratkaisut ovat auttaneet asiakkaitamme kasvattamaan liiketoimintaansa, säätämään työaikaa ja kasvattamaan loppuasiakkaidensa tyytyväisyyttä. Keskitymme toimittamaan lisäarvoa, laatua ja helppokäyttöisiä ratkaisuja.

Osoite:	Teknologiantie 18, 90590 Oulu
Kotisivu:	https://www.tecinspire.com/
Sähköposti:	info@tecinspire.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Teemu Kivioja 0505479571

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi Yrityspalveluseteli

Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen littyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

-

-

-

-

https://www.tecinspire.com/

Tilintarkastus Hyvärinen Oy

Toimipisteemme sijaitsee aivan Rovaniemen kaupungin keskustan tuntumassa katutasossa. Pihassa kolme maksutonta autopaikkaa ja tarvittaessa kadun varrella voi pysäköidä myös maksuttomasti. Yrityksemme on perustettu vuonna 2012 ja yrityksessämme työskentelee tällä hetkellä kahden omistajan lisäksi kaksi työntekijää. Yrityksemme toimialoina ovat tilintarkastus (HT- ja JHT-auktorisoinnit) ja aputoiminimellä Tilitoimisto Hyvärinen tilitoimisto- ja muut taloushallinnon palvelut.

Osoite:	Rauhankatu 16, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	https://www.tthyvarinen.fi
Sähköposti:	Antero.Hyvarinen@tthyvarinen.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Antero Hyvärinen 0405433844

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut	x	x
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille	x	x
Yrityksien strategia ja johtaminen	x	x
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Palveluseteli 2000 € Koronakriisin jatkuessa ja toivottavasti mahdollisimman pian päättyessä, on yritysten tarpeellista selvittää kriisin vaikutukset omalle yritystoiminnalle. PK-yrittäjät ja yritysten muu johto tarvitsevat luotettavia ja vastuullisia neuvoja tilanteen analysointiin ja uusien strategioiden ja liiketoimintasuunnitelmien sekä toimintojen kehittämiseksi. Tähän tilanteeseen tarjoamme Rovaniemen kaupungin/Business Rovaniemen palvelusetelituottajana seuraavien osa-alueiden kehittämispalveluita: • Taloushallinnon kehittämisen palvelut • Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille • Yrityksen strategia ja johtaminen Osa-alueittaisen palvelun vaiheistus: 1. Aloituspalaveri: taustatiedot ja toimeksianto 2. Toteutussuunnitelma: tarkennukset, aikataulutus 3. Varsinaisen projektin toteutus PDCA: -Nykytilan kartoitus ja analysointi -Kehityssuunnitelman laatiminen -Toteutusvaihe -Arviointi 4. Loppuraportti Jatkuu..

Palveluseteli 2000 € Jatkoa Palvelun tarjoajalla on pitkäaikainen ja monipuolinen kokemus yksityisen ja julkisen sektorin tilintarkastajana sekä "pöydän toisella puolella" talouspäällikkönä ja yrittäjänä. Nämä luovat vankan perustan monimuotoisien yritystilanteiden hallintaan ja ratkaisujen löytämiseen yritysten tarpeisiin. Erityisosaamisalueet: Taloushallinto: ulkoinen ja sisäinen laskenta. Hallinto: strateginen johtaminen, yritysjärjestelyt, arvioinnin asiantuntemus. Verotus: verosuunnittelu välitön ja välillinen verotus. Rahoitus: suunnittelusta seurantaan. Julkisen hallinnon tilintarkastuskokemus tuo mukanaan erityistä asiantuntemusta siitä rajapinnasta, jossa julkinen ja yksityinen sektori toimivat ja kohtaavat. Tällä alueella on kehityspotentiaalia, joka tulee hyödyntää tehokkaammin. Toimeksiannon laajuus on yhteensä 3-4 työpäivää.

Palveluseteli 4000 € Kuvaus kuten edellä palveluseteli 2000 € kohdalla, mutta tässä toimeksiannon toteutus voi olla sisällöllisesti ja/tai ajallisesti laajempi. Toimeksiannon laajuus on yhteensä 7-8 työpäivää.

-

.

Tmi Anique

Digitaalisen markkinoinnin, markkinointiviestinnän ammattilainen, digikuuntelija ja ongelmanratkaisija palveluksessanne.

Osoite:	Arolantie 10 b 9, 99100 Kittilä
Kotisivu:	https://anique.fi
Sähköposti:	info@anique.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Annika Lompolo 0405372429

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut	Sähköisen liiketoiminnan nykytilan kartoitus, toimenpidesuunnitelma, digitaalisen markkinoinnin suunnittelu, yrityksen tarpeisiin sopivien kanavien tunnistaminen, vuosikellon rakentaminen, sisällön suunnittelu.	Sähköisen liiketoiminnan nykytilan kartoitus, toimenpidesuunnitelma, digitaalisen markkinoinnin suunnittelu, yrityksen tarpeisiin sopivien kanavien tunnistaminen.
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

-

-

-

-

Totaldesign Oy

Tuotteistus, markkinakartoitus ja vienti Pohjoismaihin ja saksan kieliselle kielialueelle.

Osoite:	Ylimaantie 11, 96500 Rovaniemi
Sähköposti:	aarno@totaldesign.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Aarno Juntura 0400674500

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
Asiantuntijapalvelut	**Yrityspalveluseteli 4000€**	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

-

-

Unique Business Consulting

Onko yritykselläsi mielessä kasvaa ainutlaatuiseksi osaajaksi matkailun toimialalla Lapissa? Entä tarvitsetko taloudellista sparrausta matkailuyrityksellesi?Asiantuntijan erityisosaamisalueena matkailuyritysten investointi ja kehittäminen. Vahva matkailuelinkeinon ja taloushallinnon osaaminen. Palvelun tarjoajalla on monipuolinen kokemus yrittäjänä ja julkisella sektorilla yritysasiantuntijana matkailun toimialalla. Matkailuyrittäjän sparrausboxi on yrityksesi apuna.

Osoite:	Hirvaskatu 16, 96190 Rovaniemi
Sähköposti:	vssaari@gmail.com
Yhteyshenkilön tiedot:	Virpi Saari 0503749435

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
	X	X
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut	X	X
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen	X	X
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Mitä 2500 alv0% sisältää (talous- ja hallinto) Matkailuyrittäjien sparrausboxi -asiantuntijan avulla ainutlaatuiseksi osaajaksi. Konsultin erityisosaamisalueena matkailuyritysten investointi - ja kehittämispalvelut, taloushallinto. Alustatalouden hyödyntäminen palveluiden tarjonnassa. Talouteen liittyvä konsultaatio. ELY-keskuksen tuet investoinnissa ja kehittämisessä, auttaminen hakemuksissa. Yrityksien talous ja hallinto, arvo 2500 euroa alv 0%. Palvelukokonaisuuden tavoite on auttaa yritystä kirkastamaan talouteen liittyviä asioita. Konsultti tekee tilanneanalyysin perustuen käytettävissä olevaan materiaaliin ja avainhenkilöiden haastatteluihin tai työpajaan. Työn kesto on yhteensä 2,5 työpäivää.

Mitä 5000 alv0% sisältää (talous- ja hallinto) Matkailuyrittäjien sparrausboxi -asiantuntijan avulla ainutlaatuiseksi osaajaksi. Konsultin erityisosaamisalueena matkailuyritysten investointi - ja kehittämispalvelut, taloushallinto. Alustatalouden hyödyntäminen palveluiden tarjonnassa. ELY-keskuksen tuet investointiin, auttaminen hakemuksissa. Yrityksien talous ja hallinto arvo 5000 euroa alv 0%. Yritysten toimintaympäristö muuttuu kovaa vauhtia. Tarvitsetko yrityksesi laajempaa konsultaatiota talousasioihin?Pysyykö yrityksesi alustatalouden hyödyntämisessä mukana? Mikäli yrityksesi kaipaa vastauksia tämän kaltaisiin kysymyksiin, käänny puoleemme. Projektin palvelukokonaisuus määritellään yhdessä yrityksen tarpeista lähtien. Pohjaksi tehdään tilanneanalyysi, joka toteutetaan käytössä olevan materiaalin, avainhenkilöhaastattelujen ja/tai työpajojen perusteella. Työn kesto 5 työpäivää.

Mitä 2500 alv0% sisältää (strategia ja johtaminen) Matkailuyrittäjien sparrausboxi -asiantuntijan avulla ainutlaatuiseksi osaajaksi. Konsultin erityisosaamisalueena matkailuyritysten investointi - ja kehittämispalvelut, taloushallinto. Alustatalouden hyödyntäminen palveluiden tarjonnassa.ELY-keskuksen tuet toiminnan kehittämisessä Yrityksien strategia ja johtaminen, arvo 2500 euroa alv 0%. Palvelukokonaisuuden tavoite on auttaa yritystä kirkastamaan strategiaansa ja kehittämään johtamistaan. Konsultti tekee tilanneanalyysin perustuen käytettävissä olevaan materiaaliin ja avainhenkilöiden haastatteluihin tai työpajaan. Työn kesto on yhteensä 2,5 työpäivää.

Mitä 5000 alv0% sisältää (strategia ja johtaminen) Matkailuyrittäjien sparrausboxi -asiantuntijan avulla ainutlaatuiseksi osaajaksi. Konsultin erityisosaamisalueena matkailuyritysten investointi - ja kehittämispalvelut, taloushallinto. Alustatalouden hyödyntäminen palveluiden tarjonnassa. ELY-keskuksen tuet toiminnan kehittämisessä. Yrityksien strategia ja johtaminen, arvo 5000 euroa alv 0%. Mikäli yrityksesi kaipaa apua kasvuun tai kansainvälistymiseen, käänny puoleemme. Projektin palvelukokonaisuus määritellään yhdessä yrityksen tarpeista lähtien. Pohjaksi tehdään tilanneanalyysi, joka toteutetaan käytössä olevan materiaalin, avainhenkilöhaastattelujen ja/tai työpajan perusteella. Työn kesto 5 työpäivää.

-

-

Valmennustalo Tempo Oy

Osoite:	Rovakatu 26, 96200 Rovaniemi
Kotisivu:	https://valmennustalotempo.fi
Sähköposti:	paula@valmennustalotempo.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Paula Kähkönen 0503522079

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi Yrityspalveluseteli

Asiantuntijapalvelut	Yrityspalveluseteli 4000€	Yrityspalveluseteli 2000€
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €
	Rastitus yllä ko. yrityksen palvelutarjonnan ja -arvon mukaan.	

Yrityksen strategia ja johtaminen Valmennusohjelma 2 päivälle: TAVOITTEELLINEN JOHTAMINEN & INNOSTAVA STRATEGIA. Valmennus voidaan räätälöidä yrittäjälle, yrityksen avainhenkilöille tai koko yrityksen henkilökunnalle. Yrityspalvelusetelin avulla pureudutaan vuorovaikutustaitojen kehittämiseen, esimiehen johtamistaitojen kehittämiseen ja johtamisrakenteen vahvistamiseen, työntekijöiden roolien kirkastamiseen ja halutun työkulttuurin rakentamiseen, työhyvinvointiin ja henkiseen tukeen, yrityksen muutoksiin ja päätöksentekoon, kasvun pullonkaulojen tunnistamiseen, asiakastyön kehittämiseen sekä työnantajamielikuvan ja rekrytoinnin ja perehdyttämisprosessien kehittämiseen, Näistä teemoista yrittäjä valitsee 3 yritykselle ajankohtaista teemaa.

Yrityksen strategia ja johtaminen Valmennusohjelma 4 päivälle: TAVOITTEELLINEN JOHTAMINEN & INNOSTAVA STRATEGIA. Valmennus voidaan räätälöidä yrittäjälle, yrityksen avainhenkilöille tai koko yrityksen henkilökunnalle. Yrityspalvelusetelin avulla pureudutaan vuorovaikutustaitojen kehittämiseen, esimiehen johtamistaitojen kehittämiseen ja johtamisrakenteen vahvistamiseen, työntekijöiden roolien kirkastamiseen ja halutun työkulttuurin rakentamiseen, työhyvinvointiin ja henkiseen tukeen, yrityksen muutoksiin ja päätöksentekoon, kasvun pullonkaulojen tunnistamiseen, asiakastyön kehittämiseen sekä työnantajamielikuvan ja rekrytoinnin ja perehdyttämisprosessien kehittämiseen, Näistä teemoista yrittäjä valitsee 5 yritykselle ajankohtaista teemaa. Yritys saa käyttöönsä lisäksi materiaalit ja strategisen johtamisen ja valmentavan esimiehen työkalupakin.

Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu Valmennusohjelma 3 päivälle: TUOTEKEHITYS, TUOTTEISTAMINEN JA PALVELUMUOTOILU Tuotekehitys ja tuotteistaminen: Tuotekehitysprosessin analyysi ja tarvekartoitus, ongelmakartoitus Tuotekehitykseen vaikuttavien reunaehtojen kartoittaminen Hinnoittelu Palvelumuotoilu: Kenelle palvelusi on tarkoitettu? Palvelusisällön selkeyttäminen ja palvelulupaus. Mistä palvelu koostuu, mitä se sisältää, kuka siitä hyötyy tai kenelle se on tarkoitettu ja miten se tuotetaan?

Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu Valmennusohjelma 5 päivälle: TUOTEKEHITYS, TUOTTEISTAMINEN JA PALVELUMUOTOILU Tuotekehitys ja tuotteistaminen: Tuotekehitysprosessin analyysi ja tarvekartoitus, ongelmakartoitus Prosessin hiominen ja tuotekehitykseen vaikuttavien reunaehtojen kartoittaminen Tuotanto ja toimitusprosessit, osto- ja myyntisopimukset Toimitussisällön selkeyttäminen, markkinointiviestinnän selkiyttäminen Hinnoittelu Palvelumuotoilu: Käsiteltäviä aiheita ovat tuotteiden, palveluiden, visuaalisen viestinnän, yrityksen fyysisen ympäristön sekä yrityksen toimintatapojen muodostaman kokonaisuuden hallinta osana liiketoimintaa. Kenelle palvelusi on tarkoitettu? Palvelusisällön selkeyttäminen ja palvelulupaus. Miten palvelusi auttaa asiakasta? Mistä palvelu koostuu, mitä se sisältää, kuka siitä hyötyy tai kenelle se on tarkoitettu ja miten se tuotetaan? Palvelutapahtuma eri kanavissa ja asiakaskokemuksen rakentaminen niihin sopivaksi

Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut VETO- JA PITOVOIMAINEN YRITYS, johon yritys saa kaksi asiantuntijaa 1,5 päiväksi -Sähköinen alkukartoituskysely henkilökunnalle yrityksen sisäisestä työtyytyväisyydestä ja työnantajabrändistä. -Kyselyn läpikäynti ja haasteiden ja mahdollisuuksien tunnistaminen. -Henkilöstöasioihin, rekrytointiin ja brändiin liittyvien tärkeimpien kehittämiskohteiden määrittely yrityksen veto- ja pitovoiman näkökulmasta. -Yrityksen henkilöstöasioiden, rekrytoinnin ja brändin kehittämiskohteiden tavoitteiden määrittely ja toimintasuunnitelman hahmon työstäminen. -Yhteinen työskentely toteutetaan luovilla menetelmillä yrityksen avainhenkilöiden kanssa. -Ketterän toimintasuunnitelman toteuttaminen yritykselle veto- ja pitovoimaisen yrityksen rakentamiseksi.

Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut VETO- JA PITOVOIMAINEN YRITYS, johon yritys saa kaksi asiantuntijaa 3 päiväksi -Sähköinen alkukartoituskysely henkilökunnalle yrityksen sisäisestä työtyytyväisyydestä ja työnantajabrändistä. -Kyselyn läpikäynti ja haasteiden ja mahdollisuuksien tunnistaminen. -Henkilöstöasioihin, rekrytointiin ja brändiin liittyvien tärkeimpien kehittämiskohteiden määrittely yrityksen veto- ja pitovoiman näkökulmasta. -Miten säilyttää hyvä työntekijäkokemus muutosten myllertäessä? Rakenteet, prosessit ja ihmiset (tunteet, vuorovaikutus) autonomia, kyvykkyys (voimavarat + vaatimukset+ saavutukset), yhteisöllisyys/yhteenkuuluvuus, työn merkityksellisyys -Yrityksen henkilöstöasioiden, rekrytoinnin ja brändin kehittämiskohteiden tavoitteiden määrittely ja toimintasuunnitelman hahmon työstäminen. -Yhteinen työskentely toteutetaan luovilla menetelmillä yrityksen avainhenkilöiden kanssa.

-Tulevaisuuden osaamistarpeet ja uusien osaajien rekrytointi -Ketterän toimintasuunnitelman toteuttaminen yritykselle veto- ja pitovoimaisen yrityksen rakentamiseksi. -Yrityksen työnantajamielikuvan kehittäminen tulevaisuussuuntautuneesti -Yrityksen henkilöstön kehittäminen tulevaisuussuuntautuneesti -Sisäinen ja ulkoinen työnantajabrändi -Toimialan heikot signaalit, brändivertailu, kilpailijakartoitus, asiakaskyselyt

Taloushallinnon kehittämisen palvelut 2 PÄIVÄN KÄYTTÄNNÖNLÄHEINEN TALOUSVALMENNUS Käytännönläheinen taloushallinnon ja yrityksen toiminnan suunnittelu ja kehittäminen kassavirta-analyysin avulla. Taloushallinnon prosessin kuvaus ja paneutuminen ongelmakohtien parantamiseen, turhiin työvaiheisiin, jotka voidaan lopettaa, ja manuaalisiin työvaiheisiin, joita voidaan automatisoi. Kassavirta-analyysi on yrityksen tukena ja apuna toiminnan suunnittelussa. - Kassavirta-analyysi päivittäisen toiminnan apuna. - Analyysin hyödyntäminen toiminnan kokonaisvaltaisena. suunnittelutyökaluna: mm. myyntianalytiikka sekä ostojen ja varaston hallinta. - Yrityksen talouden tulevaisuus ja rahoitussuunnitelmat eri rahoittajille. - Taloushallinnon lähtökohdan kartoittaminen, tilanneanalyysi, mitä prosesseja tai niiden osia kannattaa pitää yrityksellä itsellä ja mitkä kannattaa ulkoistaa. Näillä toimilla saadaan yrittäjälle ajansäästöä, tehokkuutta ja edesautetaan virheiden vähenemistä.

-

Valokuvaamo Kipinä

Kipinästä saat monipuoliset valokuvauspalvelut yrityksesi tarpeisiin. Mielikuva laadusta ja luotettavuudesta syntyy tehokkaimmin visuaalisesti, harkittujen yrityksesi näköisten valokuvien avulla. Kuvilla rakennetaan jatkuvuutta markkinointiin; yhtenäinen visuaalinen ilme on yrityksen kasvot alalla kuin alalla. Kipinä suunnittelee asiakkaalle sopivat kuvakokonaisuudet ja opastaa asiakasta hyödyntämään valokuvia monipuolisesti eri viestikanaviin sopivalla tavalla.

Osoite:	Rovakatu 21, 96200 Rovaniemi
Sähköposti:	info@valokuvaamokipina.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Antti Pakkanen 0403511027

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Valokuvat osana markkinointia 2500€ alv 0% - Asiakkaan valokuvien ja kuvallisen viestinnän tarpeen kartoittaminen. - Yrityksen brändiin soveltuvien henkilökuvien suunnittelu ja mallikuvien toteuttaminen. - Brändi- ja mainoskuvien työpaja. Keskeisen palveluiden/tuotteiden visuaalisen ilmeen suunnittelu ja mallikuvien toteuttaminen. - Sosiaalisen median kuvapankin suunnittelu. - Koulutus itsenäiseen kuvapankkikuvan toteuttamiseen ja kuvien käyttöön eri sosiaalisen median kanavissa.

-

Y4 Works Oy

Y4 Works on perustettu luomaan ratkaisuja yhteiskunnan, ihmisten sekä yhteisöjen kipupisteisiin. Kasvupalveluillamme tuomme yrityksille edistyksellisimmät tavat kehittää liiketoimintaansa ja työllistää ansiokkaasti. Tiimimme on itse joukko kunnianhimoisia kehittäjiä ja yrittäjiä, joilla on halu vaikuttaa yhteiskuntaan. Palvelemme asiakkaitamme yli 60 henkilön voimin ympäri Suomen mm. Rovaniemellä, Oulussa, Helsingissä, Turussa, Tampereella ja Jyväskylässä.

Osoite:	Aittatie 3, 96100 Rovaniemi
Kotisivu:	http://www.y4works.fi
Sähköposti:	joni.pekkala@y4works.fi
Yhteyshenkilön tiedot:	Joni Pekkala 0503681288

Yritys on hyväksytty palveluseteli palvelutuottajaksi seuraavissa kunnissa:

Rovaniemi	Yrityspalveluseteli	
	Yrityspalveluseteli 4000€	**Yrityspalveluseteli 2000€**
Kansainvälistymisen suunnittelu ja markkinaselvitykset		
Kansainvälistymiseen liittyvät messuosallistumiset		
Kasvuun liittyvät rahoitus- ja investointisuunnitelmat sekä hakemukset		
Taloushallinnon kehittämisen palvelut		
Kasvuun liittyvä laki- ja sopimusneuvonta		
Kasvuun tähtäävät neuvonanto ja selvityspalvelut yrityksien hallituksille ja johtoryhmille		
Yrityksien strategia ja johtaminen		
Tuotekehitys, tuotteistaminen ja palvelumuotoilu		
Yrityksen digitalisaation kehittäminen		
Myynnin ja markkinoinnin kehittämiseen liittyvät palvelut		
Omistajanvaihdokseeen liittyvät arvonmääritykset, laki- ja sopimusneuvonta		
Omavastuu 20 %	1 000 €	500 €

Vaikuttamo: Brändistrategia 5 000 € Brändistrategien avulla luodaan kohdeasiakkaita houkutteleva mielikuva ja yhtenäinen asiakaskokemus, jotka erottavat tuotteen tai palvelun kilpailijoista. Autamme muodostamaan ymmärryksen markkinasta ja löytämään kannattavimmat asiakassegmentit. Kehitämme yhdessä strategian, joka asemoi yrityksen rohkeasti kilpailijoihin nähden ja tuottaa kohdeasiakasta puhuttelevan brändielämyksen. Luomme polun suunnitelmien käytännön toteutukselle ja onnistumisen mittaamiselle. Dokumentoitu brändistrategia pitää sisällään: - Nykytilan analyysi - Kohdeasiakkaat: asiakasymmärryksen syventäminen asiakaspersoonien avulla - Positiointi: markkina- ja kilpailijakartoitus, erottuvuustekijöiden löytäminen - Arvolupaus: kohdeasiakkaisiin vetoavan lupauksen ja sitä tukevien pääviestien kiteyttäminen - Brändi-identiteetti: bränditarina, persoonallisuus ja tone-of-voice Kesto noin 4 henkilötyöpäivää sis. alkukartoitus, 2 työpajaa ja loppusparraus sekä työ niiden välissä.

Vaikuttamo: Brändistrategia 2 500 € Brändistrategian avulla luodaan kohdeasiakkaita houkutteleva mielikuva ja yhtenäinen asiakaskokemus, jotka erottavat tuotteen tai palvelun kilpailijoista. Autamme muodostamaan ymmärryksen markkinasta ja löytämään kannattavimmat asiakassegmentit. Kehitämme yhdessä strategian, joka asemoi yrityksen rohkeasti kilpailijoihin nähden ja tuottaa kohdeasiakasta puhuttelevan brändielämyksen. Luomme polun suunnitelmien käytännön toteutukselle ja onnistumisen mittaamiselle. Dokumentoitu brändistrategia pitää sisällään: Nykytilan analyysi Kohdeasiakkaat: valittujen kohdeasiakkaiden tarpeiden ja halujen kartoitus Positiointi: brändin erottuvuustekijöiden löytäminen kilpailijoihin nähden Arvolupaus ja pääviestit: kohdeasiakkaisiin vetoavan lupauksen kiteyttäminen Kesto: noin 2 henkilötyöpäivää sisältäen alkukartoituksen, yhden työpajan ja loppusparrauksen sekä niiden välissä tapahtuvan työn.

Skaalaamo: aktiivimyynnin kehitysohjelma 2 500 € Kaipaako liiketoimintasi vahvaa myynnin skaalausta? Skaalaamo on suoraviivainen konsultointikokonaisuus ketterän myyntiprosessin luomiseen ja skaalaamiseen laadun, määrän ja välineiden osalta. Skaalaamisen perusteet Määrittele myyntioperaatiosi tavoiteliikevaihtosi tasolle: kontaktien määrä, oikeat välineet ja palvelun laatu. Sähköpostilla kontakteja Määrittele asiakaskohderyhmäsi, prospektoi tehokkaasti ja kontaktoi puoliautomatisoidusti. Puhelimessa buukkauksia Kehitä kohtaamisen prosessi, jolla saat asiakkaan johdateltua tuotteellesi luontevasti sekä asiakaskokemustasi vahvistaen. Itsevarmoja klousauksia Ota parhaat myyntipsykologian keinot käyttöön ja saa asiakkaasi tarttumaan tuotteeseesi. Prosessilla toimivat käytänteet Järjestä systemaattinen prosessi tukemaan jokapäiväistä myyntiä sekä tiimisi onnistumista. Standardoi toistuvat osat, hallitse dataa ja johda tiedolla. Kesto: kaksi henkilötyöpäivää

-

-

-

-

-